



## Editorial

### „Buget de maximă austeritate”

Ing. GHEORGHE MARCAȘ -  
președintele C.C.I. Maramureș

Sub această denumire a fost prezentat Parlamentului proiectul de buget pe anul 1999 de către Premierul României.

Avem un buget național, care, de altfel, seamănă cu celelalte, din anii anteriori, de austeritate cu adaosul de „maximă”. Un buget al sărăciei în continuă „dezvoltare multilaterală” și sperăm că și ultimul în acest mileniu.

Proiectul de buget a trecut prin Parlament în viteză maximă, în ședințe neobișnuite pentru noi, prelungite până târziu, în pragul nopții, și chiar în weekend. N-au fost, de fapt, dezbateri de idei și propuneri novatoare și constructive, ci mai degrabă un duel oratoric, politicianist. De o parte coaliția, care susținea proiectul de buget în varianta Guvernului cu respectarea restricționărilor impuse de organismele internaționale financiare și bancare, iar pe altă parte, opoziția care își susținea vehement cele cca 300 de amendamente propuse, din care unele, cu o mare încărcătură populistă. Ambele părți, putere și opoziție, nu au scăpat ocazia să mai încerce să câștige și ceva capital electoral, doar ne aflăm în anul pregătirii alegerilor din 2000.

În nici o intervenție nu s-a vorbit sau nu s-a făcut trimitere la propunerile venite din partea organizațiilor neguvernamentale, patronale sau profesionale, privind eliminarea unor restricții care blochează dezvoltarea economică a țării și mai ales relansarea activității productive și a IMM-urilor.

Bugetul, pe acest an, se bazează ca și precedentele pe un număr mare de parametri tehnico-financiari-economici cu un înalt grad de incertitudine. În mare parte, veniturile se bazează pe colectarea taxelor și impozitelor directe și indirecte de la populație, care în marea sa majoritate se află în pragul maximei sărăcii și care nu va putea să susțină un buget cu un deficit de 2%.

Veniturile certe, din activitățile economiei reale, nu se pot realiza, dacă avem în vedere că la ora actuală numai 25% din capacitățile de producție industriale, aflate în funcțiune în 1989, sunt folosite cu un coeficient de subutilizare continuă ce tinde spre zero. Cu fabrici care se închid, prin restructurare, cu cele peste 500.000 de IMM private ce s-au închis în

Continuare în pag. a 2-a

## în fiecare miercuri

### C.C.I. Maramureș organizează mese rotunde

## O.J.P.C. și comercianții din industria alimentară

Miercuri, 27 ianuarie a.c., Departamentul Relații Interne și Externe, din cadrul Camerei de Comerț și Industrie Maramureș a organizat o masă rotundă în colaborare cu Oficiul Județean pentru Protecția Consumatorilor (OJPC) Maramureș. Tema dezbătută a fost: „Actele normative care reglementează activitatea de comercializare, păstrare și desfacere a produselor alimentare” și a reunit firme locale care au în obiectul de activitate aceste servicii: „Onțiu Invest” S.A., „Gastrorom” S.A., „Hofer” S.R.L., „Selmont” S.R.L., „Restaurant SĂSAR”, „Marinex” S.R.L., „Augustina” S.R.L., Magazin ALMA, SCA „Multimar”, „Bilardi Trade” S.R.L., „Panificație” S.A. Sighetu Marmăției,

„AGROINDUSTRIALA” S.A. și „INTERVEST”.

Din partea OJPC Maramureș au avut intervenții doamna **Monica ZOLYOMI** – șef serviciu și ing. **Cristina MARDAR** – inspector de specialitate, care au făcut referiri la actele normative care reglementează activitățile de comercializare, păstrare și desfacere a produselor alimentare, (H.G. 784/1996 privind etichetarea produselor alimentare, Legea Concurenței etc.) și au răspuns la întrebările celor prezenți.

Principala problemă ridicată de către firmele

Doina MACOVEI

Continuare în pag. a 6-a

## În dialog: Legislația vamală

Încadrată în contextul sprijinului pe care instituția noastră îl acordă operatorilor economici locali, întâlnirea de miercuri, 24 februarie a.c., cu doamna **Cornelia PAȘCA** – șef Vamă Baia Mare a avut ca temă „Îmbunătățirea vamale din România, în

Prezența unui număr local, am numi aici Parquet, Focus, Montaj Instalații, Happy Dolls, APSA, România, Commita, Simatec, Ceramar, Moda Lux, Plastunion



plus necesitatea cunoașterii reglementărilor vamale în vigoare și a problemelor concrete cu care se confruntă atât importatorii-exportatorii, cât și instituția Vămii.

Domnul **Gheorghe MARCAȘ** – președintele C.C.I. Maramureș, în calitate de moderator, a deschis această masă rotundă.

Doamna Pașca a făcut referiri la actele normative care au îmbunătățit structura legislativă în domeniul vamal (Codul vamal, Regulamentul vamal, Statutul personalului vamal) și Ordinul

Ecaterina STOICA

Continuare în pag. a 6-a

## „Sănătatea publică - operatorii economici: parteneri sau adversari ?”

Miercuri, 17 februarie a.c., DRIE din cadrul Camerei de Comerț și Industrie Maramureș a organizat în colaborare cu Direcția de Sănătate Publică Maramureș o masă rotundă cu tema „Sănătatea publică – operatorii economici – parteneri sau adversari ?”, la care au participat următoarele firme locale: „Hofer” H.I. S.R.L.,

„Calitatea” S.R.L., „Gastrorom” S.A., „Inter Korex” S.R.L., „Restaurant SĂSAR”, „Fragus” S.R.L., „Onțiu Invest” S.A., „Complex CRINUL” S.R.L., „Selmont” S.R.L., „Slash”, „ROMNORD”.

Invitată la dezbateri, d-na dr. **Carmen SIMA** – director adjunct în cadrul „D.S.P.” Maramureș s-a referit la actuala organizare

a Direcției (ultimile modificări privind desființarea Direcției Sanitare și a Inspectoratului de Poliție Sanitară și Medicină Preventivă și înființarea la 31 decembrie '98 a Direcției de Sănătate Publică), la normele sanitare și de igienă în

Doina MACOVEI

Continuare în pag. a 6-a

## Urmare din pag. 1

ultimii doi ani, ne punem întrebarea: de unde se vor colecta veniturile la buget? Mai este o soluție – privatizarea. Dar nici privatizarea, care e drept, în acest buget, nu a mai fost luată și supraevaluată ca sursă de venituri, nu poate să aducă prea mulți bani. Vânzarea, în „campanie” a unităților economice, cu bani puțini, la care se adaugă lipsa de investitori autohtoni și străini, nu mai constituie o certitudine pentru buget la capitolul venituri.

Bugetul, prin structura sa conține, de asemenea, elemente de incertitudine și la capitolul repartizarea sa la principalii ordonatori – sănătate, învățământ, armată, cultură ș.a. care, în acest an, vor avea într-adevăr bugete de maximă austeritate, inclusiv o viață mai dramatică decât în anii anteriori. Unele unități bugetare din aceste sectoare de abia vor putea supraviețui, după declarațiile miniștrilor lor coordonatori, până la viitoarea rectificare a bugetului din vară-toamnă.

Merită să amintim aici că efectele catastrofale ale neasigurării cu fonduri bugetare ale acestor instituții vor avea urmări grave în relațiile lor cu partenerii. Furnizorii de furnituri și servicii pentru aceste unități

bugetare, vor simți pe pielea lor austeritatea bugetară din aceste sectoare bugetare prin diminuarea sau anularea comenzilor pe care le primeau în mod obișnuit în anii anteriori. Aceste reduceri de furnituri, care includ totodată elemente de venituri directe sau indirecte la bugetul statului prin plăți de taxe și impozite, din lipsă de fonduri bugetare, vor crea și ele „găuri negre” la capitolul resurse atrase bugetare. Tocmai în acest sector al furnizorilor de furnituri pentru unitățile bugetare se găsește o bună parte din IMM-urile particulare care își vor reduce activitatea sau se vor închide temporar/definitiv.

Ne-a deranjat faptul că nu s-a ținut cont de apelurile pe care le-am făcut în numele operatorilor economici în presă sau în întâlnirile directe cu reprezentanții legislativului și executivului, cu oamenii politici, la nivel național sau local, privind menținerea unor facilități deja în funcțiune. Ne referim aici, la menținerea prevederilor OUG 92/98 aprobată prin Legea 124/1998 privind investițiile directe, precum și prevederile de sprijinire a exportului. Motivațiile celor care au susținut suspendarea pe timp de un an, a aplicării legilor menționate, mai înainte, au fost neconcludente și totodată neprofesionale.

Decapitalizarea și diminuarea resurselor de dezvoltare a IMM, nu aveau efect major imediat asupra bugetului de stat. Ele asigurau o dezvoltare în perspectivă și apropiau momentul de relansare a economiei românești. Eliminarea facilităților nu va face altceva decât să întârzie cu 1 - 2 ani relansarea economiei.

Aplicarea, fără putere de discernământ a unor accize și taxe va avea un efect negativ în economia reală. Considerăm, că nu cu măsuri restrictive, de tip fiscal, vom lansa revirimentul în economie. Măsurile stimulativ aplicate, mai ales, în domeniul producției, investiției și serviciilor ar permite revigorarea economiei și a IMM aflate în pragul falimentului, renașterea celor închise, și de ce nu, revenirea la lumină în economia reală, a aceluia ce s-au retras în economia subterană. Prin dezvoltarea economică, ar crește și puterea de cumpărare a populației care ar stimula

consumul, un alt motiv determinant al dezvoltării economice. La acest capitol, amintim, că în ultimii doi ani puterea de cumpărare a populației a scăzut cu peste 40% (a se vedea rapoartele statistice), și care în acest an se va agrava și mai mult datorită scumpirilor mărfurilor, dar mai ales, a scăderii puterii salariilor și pensiilor reale.

De zece ani politicienii români experimentează tot felul de terapii, impuse, mai ales, de unele organe financiare și bancare externe, dar nu facem nimic pentru stimularea și folosirea avuției naționale - deloc de neglijat - concretizată în depunerile, la diferitele bănci, a unor venituri ale populației. Din unele declarații oficiale, în momentul de față, se află în depozitele bancare din România peste 31.000 de miliarde de lei și 1 milion de dolari SUA fără să luăm în cont unele depozite aflate în băncile din afara țării. Acest capital imens nu este folosit și nu este pus la lucru pe piața de capital în investițiile românești. Aceasta din cauza unei proaste gestionări legislative și reale a pieții capitalului. Inexistența unor

asemenea, dacă punem la socoteală în minus „găurile negre” din buget cauzate de subvențiile pentru plata activităților cu pierdere din economie, sau pentru plata unor investiții megalomane, inclusiv a clădirilor-sedii ale instituțiilor bancare, financiare și bugetare etc., atunci am avea venituri la buget și fonduri pentru sprijinirea dezvoltării IMM, pentru stimularea producției, investițiilor, exportului și consumului.

Mai este o problemă de principiu și de echitate. Dacă avem un buget de maximă austeritate, în mod normal, el ar trebui să fie tot atât de auster și pentru organele și instituțiile bugetare aflate la nivel național – Președinție, Guvern, Parlament etc. Și aici trebuie să se manifeste cumpătarea și austeritatea în cheltuirea banului public, în reducerea luxului, a cheltuielilor protocolare, reducerii numărului personalului din instituțiile respective. Toate cheltuielile trebuie corelate cu sărăcia în care ne aflăm și pe care o gestionăm, într-o țară, care are resurse umane și materiale peste media vecinilor noștri, care ne-au luat-o

## „Buget de maximă austeritate”

în a i n t e ,  
datorită unui  
management  
p o l i t i c  
c a l i t a t i v

Fonduri de Investiții, credibile și serioase pe piața capitalului românesc, lipsa de preocupare pentru educația populației în domeniu și mai ales distrugerea „mitului și crahului Caritas”, face ca acest serios capital al populației „să zacă” în bănci. Cum sunt folosiți și ce se întâmplă cu această sumă enormă de bani, știm și nu prea știm, din lipsă „de transparență” bancară. Din mass-media mai aflăm câte ceva: acești bani constituie capitalul de credit, pe termen scurt, acordat de băncile de depozitare unor „clienți” ai lor, care în multe cazuri au dat, sau mai dau niște „tunuri” care fac „găuri negre” în fondurile bancare. Apoi, vine statul și prin bugetul său, în mod indirect, ne obligă pe noi, depunătorii de economii, să susținem și să suportăm proasta gestiune din sistemul bancar. A se vedea ultimele isprăvi de la Bancorex, care se adaugă celorlalte mai vechi, de la Credit Bank și Banca Dacia Felix.

Aici se scurg miile de miliarde de lei, pe căi necunoscute, fără ca nimeni să fie tras la răspundere. Banca Națională a României care supervizează aceste bănci, stă bine mulțumesc și nu dă la nimeni socoteală, nici Parlamentului, nici Guvernului și nici contribuabililor. În același timp, aceeași bancă națională nu trage la răspundere civil și penal managerii băncilor falimentare și nici nu-i obligă pe aceștia să reducă creditele neperformante (care la unele bănci au ajuns să fie între 60-70%). De asemenea, credem că există obligația morală, din partea organelor abilitate ale statului de drept, să facă toate demersurile pentru recuperarea pagubelor din domeniul bancar, prin punerea sechestrului și confiscarea averilor de la „jefuitoarii de bănci”, care prin metode moderne și mai puțin ortodoxe, cunoscute numai de ei, și cu sprijinul din interiorul sistemului bancar ne golesc buzunarele, nouă, contribuabililor români.

Dacă s-ar lua măsuri aspre împotriva acestora din urmă, dar și a evazionștilor de tot felul, bugetul ar fi mai bogat. De

superior.

Am dori din tot sufletul ca acest „buget de maximă austeritate” să nu adâncească și să nu acutizeze mai profund criza economică din România. Să fie ultimul buget de acest gen din istoria post-decembriștă. Apelăm din nou la factorii de decizie să ne așezăm toți specialiștii acestei țări și să elaborăm de urgență un program anti-criză care să fie însoțit de întreg spectrul politic, într-o deplină concordanță.

Programul anti-criză trebuie să găsească rezolvarea cu maximă urgență a elementelor de criză din economia noastră. Printre problemele ce merită să fie analizate și cărora să li se găsească soluții, considerăm după părerea noastră că trebuie să se afle: reactivarea capacităților de producție existente într-o nouă structură corelată cu cerințele economiei de piață; depășirea stagnării la un anumit nivel al exportului, care nu reflectă posibilitățile reale ale țării pentru a activa balanța exterioară; restructurarea producției industriale care dintr-o industrie cu valoare adăugată mică să devină o industrie performantă; agricultura extensivă și neperformantă, de consum, datorită dispersiei mari și fărâmițării loturilor să se transforme într-o agricultură productivă și intensivă; reformarea și restructurarea turismului, serviciilor și infrastructurii aferente lor ș.a. Poate că ar trebui să apelăm și la unele drepturi internaționale privind protecționismul vamal acolo unde convențiile și tratatele ne permit.

P.S. La închiderea ediției ziarului am ascultat intervenția premierului Radu VASILE la emisiunea Ediție specială a TVR. O perspectivă optimistă, ca de altfel întreaga sa susținere, pragmatică, angajantă care îți mai dă ție, cetățean român, ceva speranțe de bine. Să dea Dumnezeu, ca multe din angajamentele înșușite de Premier să se îndeplinească cât mai curând, să putem începe, să auzim și de bine !

Vă prezentăm

# PECO Maramureș



**Interviu realizat cu dl. Ioan ȘOFARIU -  
manager „PETROM”**

-Domnule manager, pentru început vă rugăm să ne faceți o scurtă prezentare a sucursalei pe care o conduceți, făcând referiri și la celelalte sucursale din țară, inclusiv head-office-ul „PETROM” S.A. - din punct de vedere al profilului activităților.

-PECO MARAMUREȘ are sediul în Baia Mare, B-dul București nr. 53, și a luat ființă ca urmare a fuzionării societăților de comercializare a produselor petroliere și petrolului și a celor din domeniul rafinării cu R.A. a Petrolului „Petrom” București, care s-a desființat.

S.N.P. PETROM S.A. are sediul în București. Capitalul social al S.N.P. PETROM S.A. este de 11.606.352 mii lei și are în componență sucursala de producție, sucursala de prestări servicii, de aprovizionare tehnico-materială, cercetare și proiectare, de distribuție petrol și produse petroliere.

Obiectul de activitate cuprinde: -exploatarea și explorarea zăcămintelor de petrol și gaze naturale de pe uscat și din platoul continental al Mării Negre; -transportarea și comercializarea țițeiului, gazelor naturale prin rețele proprii de distribuție; -forajul sondelor; -rafinarea țițeiului; -distribuție, transport, depozitare, comercializare, apro-

vizionare aeronavelor cu produse petroliere; -cercetare, proiectare; -lucrări de construcții-montaj, întreținere și reparații utilaje, scule și echipamente; -lucrări de intervenții,

punere în producție și reparații sonde; -investigații geologice și geofizice; -importul și exportul de țiței, produse petroliere, utilaje, echipamente; -colaborare

economică, tehnico-științifică și executarea de lucrări în străinătate, în domeniul său de activitate; -aprovizionarea tehnico-materială, transport propriu auto, naval și aerian, de persoane și materiale pentru operațiuni tehnologice și lucrări specifice etc.

**-Care este stadiul derulării programului de re tehnologizare, restructurare și modernizare al sucursalei PECO Maramureș ?**

-În anul 1999 Sucursala PECO MARAMUREȘ Baia Mare, pentru îmbunătățirea și diversificarea gamei serviciilor oferite clienților, și-a propus un program de re tehnologizare și modernizare în valoare de

12.500.000 mii lei structurat astfel: -finalizarea stației de distribuție Baia Mare Centru, unde pe lângă activitatea de distribuție produse petroliere, cosmetice auto și umane etc. se vor desfășura activități de cazare prin motelul de 3 stele și alimentație publică prin Fast Food. De asemenea, va funcționa aici o spălătorie de autovehicule, se vor oferi servicii de alimentare cu aer comprimat și apă, aspirație tapiserie auto; se va mări capacitatea de depozitare la 1980 mc a Secției de distribuție Sighetu Marmației; -se va moderniza service-ul auto din Complexul PECOMAR și Atelierul de vulcanizare, care vor fi dotate cu aparatură de înaltă performanță.

De asemenea, vom construi o stație PECO la Tăuții Măgherauș care pe lângă distribuția de produse petroliere și cosmetice auto și umane va cuprinde și o spălătorie auto.

La stația PECOMAR se va amenaja o spălătorie de

autoturisme și TIR-uri, iar la stația PECO nr. 10 Sighetu Marmației se va da în folosință în acest an un Fast Food și o spălătorie auto. Tot la stația PECO nr. 10 se va amenaja o parcare pentru

autoturisme și tiruri. Pentru re tehnologizarea și eficientizarea unor locuri de muncă mai puțin rentabile ne-am propus pentru anul 1999 achiziționarea la atelierul SERVICE, a unui tester electronic motor, arzător de gaze de evacuare, opacimetru, iar pentru înlocuirea unor pompe uzate fizic și moral se vor achiziționa 3 pompe performante cu debit mărit.

**-Care sunt sursele de finanțare a planului de investiții ?**

-Sursele de finanțare ale programului de investiții pe anul 1999 sunt resursele proprii.

**-Ce ne puteți spune despre**

evoluția pieței de desfacere a produselor Dvs. (Câte centre de livrare, ce alte facilități există etc.)

-PECO MARAMUREȘ desface produse petroliere și complementare prin 3 secții de comercializare: Baia Mare, Sighet și Vișeu de Sus și stațiile de distribuție arondate astfel: Baia Mare - 6 stații, Sighetu Marmației - 2 stații, Vișeu - 2 stații.

De asemenea, Sucursala PECO MARAMUREȘ asigură servicii de alimentație publică prin bar-restaurant și comerț cu amănuntul de produse alimentare și nealimentare prin magazinul din Complexul PECOMAR.

**-Cum ați caracteriza piața concurențială în domeniul Dvs ?**

-Studiind piața de desfacere a produselor petroliere în ultimii 2-3 ani, putem aprecia că se înregistrează o ușoară scădere motivată atât de piața concurențială, cât și de scăderea puterii de cumpărare a persoanelor fizice și juridice, a blocajului financiar și al scumpirii benzinei și motorinei.

Apreciem că piața concurențială în județul nostru este în creștere, actualmente având o influență nu chiar îngrijorătoare asupra desfacerii de produse petroliere.

**-Care sunt punctele tari, dar și punctele slabe ale societății ?**

-Punctele tari ale sucursalei în contracararea concurenței sunt legate de calitatea produselor comercializate, calitate determinată în laboratoarele sucursalei cu aparatură modernă, ritmicitate în aprovizionarea promptă și civilizată, lărgirea gamei serviciilor oferite clienților, a calității acestora, practicarea unor prețuri minimale.

Considerăm că, sucursala nu are puncte slabe specifice domeniului său de activitate, ci doar punctele slabe ale economiei românești actuale cu repercusiunile respective.

**-Ce proiecte de viitor aveți ?**

-Pe viitor sperăm să modernizăm stația PECO nr. 3 Baia Mare, stația PECO nr. 8 Vișeu de Sus, complexul PECOMAR.

Dacă vom dispune de fondurile necesare, considerăm că aceste lucrări se vor realiza în anul 2000.

**-Vă mulțumim. (p)**

**Ecaterina STOICA**

## **Inițiativa privată**

# **Cabinetul medical privat - o altă alternativă pentru Dvs. !**

**Imediat după 1990 inițiativa privată în domeniul serviciilor medicale a cunoscut în județul Maramureș o concretizare faptică, explozivă.**

**Primele cabinete medicale dotate la standarde internaționale și mult diferite de cele de stat au oferit de multe ori bolnavilor o varietate de tratament care, deși mai scumpă, se dovedea a fi mai viabilă: programare la termen fix și convenit, mai mult timp dedicat pacientului, o diagnosticare mai bună datorită tehnologiei medicale avansate pe care cabinetele medicale private o dețin, un tratament optim și în general, o atenție mai mare pentru pacient.**

Printre primele cabinete, de acest fel, din Baia Mare, construit „din temelie” în scopul deservirii celor bolnavi a fost „**Cabinetul medical DR. VERDEȘ**” S.R.L. (Str. Unirii nr. 7A) în spatele fostului magazin „Magnolia”, înființat în 1990 și dat în funcțiune în data de 7 iulie 1992. După opt ani, acesta reprezintă unul dintre cele mai organizate cabinete medicale, oferind servicii diversificate și care beneficiază de medici cu o pregătire înaltă profesională, vechime și cursuri de specializare peste hotare.

Amănunte ne-au fost oferite, cu amabilitate, de cel care a inițiat și a dezvoltat această activitate, făcând-o profitabilă: dr. **Petru VERDEȘ** – medic primar dermato-veneric și doctor în științe medicale.

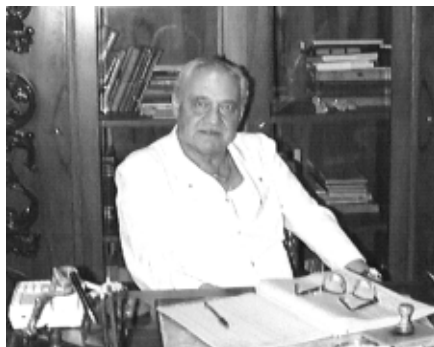
**-Domnule doctor Verdeș, acest cabinet medical este, în fond, o ... „afacere” de familie. Detaliați-ne acest aspect.**

-Pe lângă serviciile oferite de mine, în domeniul dermato-venerice, alături de mine, mai acordă asistență medicală specializată și fiica mea, dr. **Dana Mihaela CIOC** – medic primar de medicină generală, precum și ginerele meu, dr. **Valeriu CIOC** – medic primar de medicină generală, acupunctură și ecografie. Aveți dreptate ! Suntem o familie de medici care ne desfășurăm activitatea într-un spectru larg al medicinii.



**-Pentru cei care nu cunosc încă complexitatea serviciilor oferite de cabinetul Dvs., spuneți-ne care sunt afecțiunile pe care le vindecați ?**

-Cabinetul condus de mine asigură consultația și tratamentul bolilor dermatologice (tot ceea ce ține de



patologia pielii, a părului și a unghiilor) și venerice.

Asigurăm și intervenții de mică chirurgie, într-unul din celelalte cabinete, precum și consultații și tratament de medicină generală. Familia dr. CIOC s-a specializat și în homeopatie, ecografie, acupunctură.

**-Cabinetul medical privat nu-și poate „permite” să nu-și achiziționeze aparatură medicală de un înalt nivel. Care sunt dotările Cabinetului Dvs. ?**

-În domeniul dermatologiei avem în dotare un microscop pentru analize, o masă ginecologică, 2 cautere, un Laser și bineînțeles celelalte instrumente medicale necesare: seringi, feșe etc. În celălalt cabinet, din incintă, există: un ecograf, un aparat de epilare cu ac electric, de fapt un diatermocoagulator, un aparat de masaj electro-magnetic, un aparat cu aerosoli, unul de fizioterapie, un microanalizor pentru analize, monitor EKG, un defibrilator.

**-Mai mult decât în alte domenii de activitate, în meseria de medic trebuie să fii la curent cu ultimele noutăți în domeniu, să te informezi despre toate**

descoperirile noi din segmentul profilaxiei bolilor, a tratamentelor și terapiilor folosite în diverse afecțiuni. Există pe plan național cursuri de specializare, publicații de specialitate și mai ales întâlniri de informare între medici cu aceeași pregătire ?

-Desigur acestea există, însă noi (N.R. Mihaela și Valeriu CIOC) am urmat un curs de scleroterapie – scleroză venoasă, în Australia de 10 săptămâni. Cursul a fost atestat și acum putem practica și în acest domeniu, putem interveni și trata.

**-Care este costul unei consultații la „Cabinet Verdeș” ?**

-Consultația este de 30.000 de lei, iar celelalte intervenții variază între 50 – 100.000 de lei.

**-Câți pacienți ați avut în cursul anului trecut ?**

-Numai în registrul de „Dermatologie” sunt înscrși 3277 pacienți, dar ceea ce surprinde oarecum este faptul că vin la noi mulți bolnavi din județele limitrofe și chiar din străinătate. Județul Maramureș deține, din păcate, condiții propice pentru afecțiunile pulmonare, dermatologice, alergice. De aceea cabinetul nostru are clientelă suficientă.

**-Credeți că românii au mai multă încredere în cabinetele particulare ?**

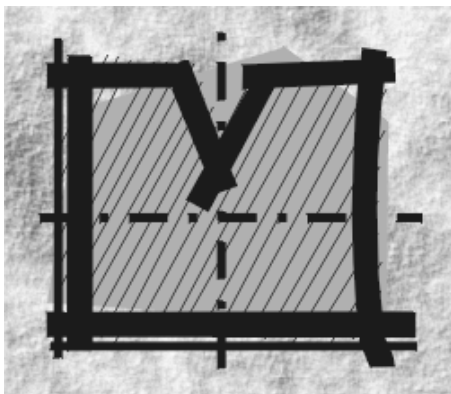
-DESIGUR ! Noi, medicii din sistemul privat, nu ne putem permite să nu dăm tot ceea ce știm și tot ceea ce putem. Cuvântul „superficialitate” nu există. Și aici există concurență și competență profesională care determină afluența de clienți spre cabinetele particulare.

**-Vă mulțumim și vă dorim SĂNĂTATE și succese !**

**Doina MACOVEI**



## MATECON '99



Dacă doriți să aflați ultimele noutăți în domeniul proiectării, arhitecturii, construcțiilor, materialelor de construcții și instalațiilor vizitați MATECON '99 - expoziție specializată.

EXPOZIȚIA se desfășoară în perioada 12 – 14 martie 1999 la Baia Mare în sala Sporturilor Dacia cu program zilnic de vizitare între orele 10<sup>00</sup> – 18<sup>00</sup>.

Cu această ocazie vor avea loc un Parteneriat economic și comercial din același domeniu și un simpozion cu tema „Izolarea construcțiilor pentru asigurarea confortului utilizatorului la standarde actuale și pentru conservarea energiei și reducerea consumurilor.”

## Târguri din țară

*Târg Internațional la ARAD:*

### CONFORT CONSTRUCT '99

Camera de Comerț și Industrie Maramureș organizează o misiune economică cu ocazia celei de a 6-a ediții a Târgului Internațional de Materiale și Tehnologii pentru Construcții, Decorațiuni Interioare și Mobilier CONFORT CONSTRUCT '99. Manifestarea va avea loc la ARAD în perioada 16.03 – 19.03.1999.

Scopul misiunii economice îl constituie prospectarea pieței în domeniul construcțiilor și participarea la parteneriatul comercial organizat cu ocazia expoziției.

La acțiunea de parteneriat este anunțată prezența a numeroase firme străine, iar ponderea cea mai mare o reprezintă firmele româno-italiene din Arad.

Programul misiunii include: - transport cu microbus Baia Mare – Arad și retur; -vizită târg CONFORT CONSTRUCT '99; -întâlniri de afaceri. Astfel:

#### **Marti, 16 martie a.c.**

07<sup>00</sup> – Plecare din parcare C.C.I. Maramureș

14<sup>00</sup> – Sosire la Arad, cazare

15<sup>00</sup> – Vizitarea expoziției

#### **Miercuri, 17 martie a.c.**

10<sup>00</sup> – Întâlniri de afaceri, vizitarea expoziției

14<sup>00</sup> – Plecare spre Baia Mare

Cei interesați sunt rugați ca pentru înscrieri să se adreseze Camerei de Comerț și Industrie Maramureș, B-dul Unirii nr. 16, tel: 062-225012, 221510, fax: 225794. Persoană de contact: **Eugen MERCEA**.

### Târgul Internațional de Investiții (TII'98)

- Așa după cum cunoașteți, începând cu anul 1997 Camera de Comerț și Industrie a României, Camerele de Comerț și Industrie Teritoriale și ROMEXPO S.A. organizează TÂRGUL INTERNAȚIONAL DE INVESTIȚII (TII)
- manifestare comercială cu participare internațională, având drept scop principal atragerea la masa tratativelor a solicitanților de fonduri pentru investiții și potențialilor investitori, români și străini.
- Pentru realizarea scopului Târgului, ediția a III-a -1999- își propune organizarea unor acțiuni deosebite, atât pregătitoare Târgului cât și pe parcursul desfășurării acestuia.
- Dintre acțiunile noi pregătitoare amintim organizarea de

compartimente specializate TII la toate târgurile și expozițiile organizate în România, intensificarea utilizării INTERNET ca mijloc de popularizare și informare.

Câteva dintre noutățile organizate pe parcursul desfășurării Târgului vor fi: „Bursa de Contacte”, „Bursa de Proiecte”, „Reuniuni pe secțiuni ș.a.

Având în vedere că în acest an C.C.I. Maramureș va participa cu stand propriu la TII'99 cei interesați de relații suplimentare, privind posibilitatea de a participa la TII'99 se pot adresa C.C.I. Maramureș la sediul din Baia Mare, B-dul Unirii nr. 16, etaj III, cam. 10, persoane de contact d-na Alina LUCZAI, dl. Eugen MERCEA tel: 222189, fax: 225794.

## Târguri din străinătate

### THE GOURMET PRODUCT SHOW Louisiana Misiune economică la Malta

În perioada 16-19 mai a.c. va fi organizat la New Orleans (Louisiana – SUA), târgul „The Gourmet Product Show” organizat de George Little Management Inc. cu profilul: articole de uz casnic și produse agroalimentare.

Facem mențiunea că la ediția din 1996 a acestui prestigios

târg, care s-a desfășurat la San Francisco, România a participat cu pavilion național. Pentru ediția din acest an, Direcția Relații Economice cu America va organiza o misiune economică la care sunt invitate să participe firme românești care au interese pe piața americană.

- În perioada 8-15 aprilie 1999, Camera de Comerț și Industrie a României și a Municipiului București în cooperare cu METCO (Malta External Trade Corporation) organizează o misiune economică în Malta.
- Menționăm că vizita delegației de oameni de afaceri se dorește a fi o pregătire a vizitei d-lui președinte Emil CONSTANTINESCU din aceeași perioadă; delegația oficială urmând a negocia semnarea unor tratate de cooperare tehnico-economică și politică.
- Înscrierile se fac până în 20 martie a.c., la sediul C.C.I. Maramureș.

**Pentru informații suplimentare și înscrieri vă rugăm să luați legătura cu dl. ing. Eugen MERCEA – Director al D.R.I.E. C.C.I. Maramureș, etaj III, cam. 10, tel: 225012, 222189.**



**C.C.I. Maramureș organizează mese rotunde**

## O.J.P.C. și comercianții din industria alimentară

Urmare din pag. 1

participante, în marea lor majoritate comercianți, a fost aceea că OJPC prin statutul său de funcționare, nu-și poate exercita atribuțiile decât asupra operatorilor economici ce au relații directe cu consumatorul final. Mai exact, comercianții cu amănuntul care își desfac produsele direct către populație. Aceștia sunt singurii care suportă consecințele unor eventuale nereguli în ceea ce privește protecția consumatorului; producătorii, angrosiștii și importatorii nefiind supuși acestui risc. De aici, a venit propunerea înființării unui punct fix al OJPC în cadrul vămii, soluție ce ar

elimina o serie de neajunsuri în ceea ce privește protecția consumatorului, încă de la poarta de intrare în țară a mărfurilor importate și care ar elimina din start prezența pe piață a multor produse ce nu corespund normelor OPC.

S-a concluzionat în cadrul acestei întâlniri că organizarea unei alte mese rotunde care să pună față în față producătorii, comercianții și importatorii, pe de o parte și reprezentanții Vămii, OJPC și Direcției de Sănătate Publică, pe de altă parte, ar fi deosebit de utilă. C.C.I. Maramureș a luat notă de această propunere și ca urmare în luna aprilie va fi programată o astfel de întâlnire.

## În dialog: Legislația vamală

Urmare din pag. 1

nr.5/1998 - despre valoarea produselor stabilite în baza de date statistice a Direcției Generale a Vămirilor în conformitate cu valoarea acelorași mărfuri existente pe piața internă și internațională; O.G. 93/1997 privind investițiile directe și Ordonanța 51 (L.90/1998) privind operațiunile de Leasing.

Valorile statistice stabilite de Ordinul circular 5 al Direcției Generale a Vămirilor dă posibilitatea unui control al valorii prețurilor în cazul importului pe piața românească (valori minime și maxime). S-au stabilit aceste valori pentru următoarele categorii de produse: ouă, orez, zahăr, carne și organe comestibile, legume-fructe, articole și

accesorii de îmbrăcăminte, încălțăminte, grâu, cafea, bere, alcool, țigarete.

În ceea ce privește Ordonanța privind investițiile directe nu se cunoaște modificarea prin apărta Legii bugetului de Stat, aplicându-se în forma în care a fost emisă.

Legea 90 privind Leasingul abrogă H.G. 72 și O.G. 12/1995: bunurile mobile care sunt importate în scopul utilizării în sistem de Leasing se încadrează în regimul de admitere temporară cu exonerare totală de la obligația de plată a sumelor aferente drepturilor de import, inclusiv a garanției vamale. Termenul este de până la 7 ani.

În a doua parte doamna Cornelia Pașca a răspuns întrebărilor pe care le-au pus participanții mesei rotunde. Printre altele s-au clarificat o serie de aspecte legate de

activitățile din Vamă și a vameșilor. Printre acestea valorile bunurilor importate de persoanele fizice și juridice; -problema vămii modificarea de produse ale firmelor -și restituirea obligațiilor vamale reținute de vamă importatorului (exportatorului), leasing-ul și taxele vamale etc.

La sfârșitul mesei rotunde domnul președinte Marcea a înmănat doamnei Pașca o adresă (elaborată ca urmare a întâlnirii cu OJPC din 27 ianuarie) în care se cerea un spațiu în cadrul vămii Baia Mare pentru un reprezentant al OJPC, în vederea facilitării atât a vămii, cât și a controlului produselor alimentare și nu numai, într-un timp foarte scurt.

Șefa Vamei a acceptat propunerea de a asigura un spațiu aferent reprezentantului OJPC.

## Sănătatea publică ...

Urmare din pag. 1

vigoare și a răspuns întrebărilor celor prezenți.

Direcția de Sănătate Publică cuprinde în prezent 3 subdirecții: Direcția Inspecție Sanitară și supravegherea stării de sănătate, (str. Victoriei 132-136), Direcția de Strategie, Management, Programe de Sănătate și Direcția Financiar - Contabilitate. Directorul D.S.P. Maramureș este dl. dr. **Andrei Mureșan**, iar personalul este format din medici sau cadre medii cu pregătire postliceală (asistenți de sănătate publică și igienă) personalul medico-sanitar îndeplinește funcțiile de inspector-sanitar.

Cadrul legislativ este dat de Legea 3/1978 completată recent cu Legea 100/1998 privind Asistența de Sănătate Publică la care se adaugă ordonanțe, hotărâri și ordine (marea majoritate cu circuit intern) promulgate în ultimii 2 ani.

Pentru ca activitățile operatorilor economici să se înscrie în normele legale, acestea trebuie să fie acreditate și autorizate de D.S.P. prin eliberarea - avizului de proiect, a autorizației de funcționare și avizului sanitar de produse (numai la unitățile productive).

„Impactul cu sănătatea publică pe care activitățile de producție, comerț cu legume-fructe, produse alimentare și alimentația publică este foarte mare - a mai adăugat d-na Sima. D.S.P. are obligația să mențină un control al calității produselor alimentare și să verifice normele de igienă la fiecare loc de muncă.”

Discuția s-a axat apoi pe școlarizarea personalului angajat în domeniul alimentar, cu obligativitatea ca acesta să fie absolvent al unei școli, liceu sau facultate de acest profil sau să fi urmat cursul „Norme fundamentale de igienă”. Una dintre problemele cu care se confruntă Direcția de Sănătate Publică este tocmai starea de sănătate, din toate punctele de vedere (examen clinic) a personalului. Dacă se constată în mod repetat că personalul, absolvent al unei școli de profil, nu cunoaște regulile elementare de igienă, D.S.P. poate propune suspendarea respectivei școli.

În momentul în care D.S.P. eliberează avizele societăților comerciale (aviz în vederea obținerii autorizației de funcționare care se aprobă, apoi de către Primărie), instituția își asumă răspunderea vis-a-vis de celelalte instituții ale Statului.

## Ședințele Comitetului Directorial Teritorial al Prefecturii

În primele două luni ale anului au avut loc ședințele Comitetului Directorial Teritorial al Prefecturii din care face parte și Camera de Comerț și Industrie Maramureș. Ședința din luna ianuarie a avut ca ordine de zi: 1., „Activitățile specifice desfășurate de Centrul Militar Județean, în vederea pregătirii populației județului pentru apărarea țării” - prezentat de dl. col. **Vasile FĂRCAȘ** - comandant al Centrului Militar Maramureș; 2., „Locul și rolul Gărzii Financiare în combaterea activităților comerciale ilicite și a evaziunii fiscale. Rezultatele activității desfășurate în anul

1998” - prezentat de dl. **Radu BANCOȘ** - comisar șef al Gărzii Financiare; 3. Discuții; 4. Diverse. În alocuțiunea sa, dl. **Radu**

datorii la bugetul de stat și locul 9 la sume efectiv încasate.

Garda Financiară a încasat un număr de 680 amenzi

### IANUARIE - FEBRUARIE

**BANCOȘ** - comisar șef al Gărzii Financiare a făcut referiri la rolul instituției pe care o reprezintă în combaterea evaziunilor și activităților ilicite. Secția Maramureș a Gărzii Financiare și-a adus contribuția la bugetul de stat cu sume importante care o situează (în raport cu celelalte județe ale țării) pe locul 10 la capitolul „Sume constatate” ca

contravenționale în valoare de 346 milioane lei și confiscări de mărfuri în valoare de 115 milioane lei.

Domnul Bancoș a ținut să mulțumească, în special, instituției noastre pentru informațiile și sprijinul obținute în derularea activităților proprii, privind combaterea evaziunilor fiscale și manifestărilor comerciale ilicite.

\*\*\*

Joi, 18 februarie a.c., s-a desfășurat ședința Comitetului Directorial Teritorial al Prefecturii, din cuprinsul căreia menționăm dezbaterile: „Analiza activității de protecție Civilă desfășurată pe teritoriul județului Maramureș în 1998” - Inspectoratul de Protecție civilă Maramureș și -, „Propuneri privind principalele investiții ce urmează a fi efectuate în județul Maramureș în anul 1999” - Consiliul Județean Maramureș.

**Doina MACOVEI**

## SOLUȚII OPTIME PENTRU SPRIJINIREA EXPORTATORILOR ROMÂNI

Joi, 18 februarie a.c., la sediul C.C.I. Maramureș a avut loc cea de-a III-a întâlnire a oamenilor de afaceri maramureșeni, a reprezentanților băncilor comerciale locale și a mass-mediei cu reprezentantul Băncii de Export-Import a României S.A. (EXIMBANK), dl. Vasile POP secretar general.

Într-o sală devenită neîncăpătoare, pentru afluența unui public dornic de informații într-un domeniu de real interes, cele trei ore de dialog deschis, așa cum le stă bine maramureșenilor să vorbească între ei, au făcut din întâlnirea organizată de instituția noastră un garantat SUCCES!

Dl. Vasile POP – pe care buletinul nostru a mai avut onoarea să-l prezinte, în numerele sale, este nu atât un maramureșean cu rădăcini adânci în această zonă, cât și un expert în domeniul mecanismului de susținere a dezvoltării comerțului exterior românesc, prin implicarea directă în elaborarea de acte normative, în textele articolelor din legea anuală a Bugetelor de Stat, în procesul de învățământ și în activitatea sistemului Băncilor.

Domnia sa a prezentat pe larg produsele și serviciile pe care EXIMBANK le oferă operatorilor economici români (indiferent de natura capitalului: de stat sau privat), oprindu-se asupra câtorva, precum: **a) Polițele de asigurare a tranzacțiilor de export pe**

**credit, contra riscurilor de neplată, determinate de cauze comerciale și politice; b) Bonificații de dobândă (recuperarea unei plăți din dobândă) la creditele utilizate pentru producția de export; c) Informațiile comerciale despre partenerii de afaceri; d) Fondul de garantare a**

generalii sau producătorii care se încadrează în O.G. 14/1995 și normele acesteia, pot beneficia de polița pe termen mediu și lung.

Aceste polițe asigură exportatorul împotriva riscurilor de neplată sau întârziere a plății, datorate unor cauze **comerciale** (insolvabilitate comercială) și/sau **politice** (măsuri sau situații ce



**agriculturii și industriei alimentare (fondul creditului rural și fondul pentru agricultură) etc.**

a) Polițele de asigurare a tranzacțiilor de export pe credit pot fi: pe termen scurt (până la 360 de zile) și pe termen mediu și lung. Ele acoperă perioada de prelivrare (fabricație) și cea de postlivrare (creditare a cumpărătorului) sau numai cea din urmă perioadă. Toți exportatorii români pot beneficia de polița de asigurare a tranzacțiilor de export pe credit pe termen scurt, iar contractanții

implică guvernul țării importatorului) și în ultimul caz (polița de termen lung), situații de forță majoră (catastrofe naturale sau alte evenimente similare).

Procentul asigurat (de despăgubire) în primul caz pentru termen scurt poate fi de 85% din valoarea contractului și în cel de-al doilea caz poate urca până la 100%.

b) Prin **bonificația de dobândă** se urmărește recuperarea unei părți din dobânzile plătite la creditele pe termen scurt, mediu și lung pentru

– producția de export și realizarea de obiective complexe în străinătate și – acoperirea necesităților din perioada de până la încasarea contravalorii exporturilor respective.

Procentajul recuperat în acest caz este de până la 50-60% din dobânda plătită la creditele utilizate pentru scopurile prevăzute mai sus.

Rolul EXIMBANK este de agent de analiză și plătitor, decizia acordării bonificației de dobândă aparținând Comitetului Interministerial de Garanții și Credite de Comerț Exterior (CIGCCE).

În finalul discuției dl. Vasile Pop a făcut referiri la Legea zonelor defavorizate, sfătuindu-i pe toți acei care dispun de putere financiară sau dețin inițiativa unei afaceri viabile să nu stea la îndoială și să acționeze în acest sens. Exemplele domniei sale au insuflat optimism printre investitorii locali, istoviți de hățurile legislației stufoase din economia actuală și a problemelor cu care se confruntă operatorii economici privați din IMM.

*N.R. Cei care doresc acordarea unei bonificații de dobândă în numele și contul statului, pentru finanțarea activității de export a unor produse de origine română, pot consulta și la sediul C.C.I. Maramureș, cam 10, etaj III, telefon 225012, 222189, documentele necesare întocmirii unei astfel de solicitări, lista cu propuneri de produse sau grupe de produse al căror export nu beneficiază de bonificații de dobândă și pot intra în posesia formularelor de convenții pentru acordarea acestor bonificații.*

Vineri, 29 ianuarie a.c., Fundația CDIMM Maramureș și „TechnoCAD” S.A. au organizat manifestarea „Dezvoltarea locală prin inițiativă și comunicare” cuprinzând următoarele activități: o interesantă conferință de presă; deschiderea oficială a „Centrului de Sprijinire Tehnologică CAD/CAM” și simpozionul propriu-zis. Prin această inițiativă s-a dorit punerea în dezbatere a posibilității de cooperare între diverși actori locali în vederea susținerii dezvoltării locale, prezentarea unor inițiative la nivelul municipiului Baia Mare, precum și proiectele și programele de perspectivă, în contextul situației actuale din România.

Realizarea acestui obiectiv a fost posibilă prin cofinanțare în cadrul Programului Phare R9408 – Fondul de Sprijinire a Inițiativelor de Dezvoltare Economică Locală, administrat de către Fundația FIMAN București.

Conferința de presă a fost susținută de domnia Nicolae DĂSCĂLESCU – președinte al CDIMM Maramureș și Radu BIG director executiv al fundației, care au informat

auditoriul de modul de lucru al centrului și au răspuns întrebărilor mass-mediei.

Bugetul alocat proiectului este de 162.535 ECU dintre care 97.512 ECU reprezintă contribuția Phare și 65.023 ECU sunt contribuția locală.

„Proiectul a constat în realizarea unui centru tehnologic, cu dotări de înaltă calitate tehnologică, într-un amplasament strategic pentru zona Maramureș – a precizat dl. Radu

### Un proiect cu caracter pilot pentru România:

## CENTRUL DE SPRIJINIRE TEHNOLOGICĂ CAD/CAM

BIG. Obiectivele centrului TechnoCAD sunt: acordarea asistenței de nivel expert pentru IMM-uri și întreprinderilor mari aflate în proces de restructurare/retehnologizare; -introducerea sistemelor HI-TEC în sisteme industriale; - asigurarea calității în activitatea de proiectare; -pregătirea continuă a personalului tehnic de specialitate din întreprinderi; -generarea altor afaceri etc.”

Totul a pornit de la o idee de proiect susținută de firmele „Indrest” S.R.L. și

„Multinet” S.R.L. Baia Mare în jurul cărora s-a grupat un nucleu de inițiativă al Consorțiului Local NORD-CAD și încă 25 de persoane juridice, firme locale și instituții reprezentative menite să aducă sprijinul în promovarea și susținerea proiectului. Menționăm între acestea și Camera de Comerț și Industrie Maramureș ca membru fondator al CDIMM Maramureș și al SPTCAD/CAM.

O comunitate activă, conștientă de faptul că propria dezvoltare poate fi determinată de acțiunea coerentă și unitară a unor centre de inițiativă, prin valorificarea unor resurse locale materiale

și umane, sprijinite de consorții reprezentative, va constitui un partener credibil și acceptat în fața unui potențial finanțator, experiența și rezultatele concrete fiind argumente solide și de necontestat. Dar pentru ca acțiunea centrelor de inițiativă să fie într-adevăr coerentă și prin aceasta eficientă, este necesar de tratat cu seriozitate elementul de comunicare între actorii implicați în sfera dezvoltării: între inițiatorii pe de o parte și între inițiatorii și consorții pe de altă parte. Totul în folosul comunității în ansamblul ei.

**Doina MACOVEI**

# CERERE - OFERTĂ

prin Departamentul relații interne-externe  
al C.C.I. Maramureș, tel: 222189, fax: 225794

(Când solicitați informațiile faceți trimitere la numărul de referință din paranteza cererii/ofertei)

## Din județ

Se oferă cuptoare de panificație DAMPF. (33)

Se comercializează produse de mobilier. (144)

Firmă care deține un spațiu comercial de 100 mp ultrafinisat, amplasat într-o zonă cu vad comercial este interesată de asociere cu partener intern sau extern, în vederea reprezentării în domeniul produselor de bijuterie sau al jucăriilor. (145)

Se oferă pe piața internă/externă: căsuțe din lemn, semifabricate din lemn. Se oferă servicii de transport auto. (147)

Se oferă covoare și acesorii pentru benzi transportoare, pompe și procese de preparare, instalații de măcinare, de filtrare, căptușeli pentru protecție abrazivă, perforatoare hidraulice grele marca REEDRILL, foreze hidraulice și pneumatice de subteran pentru cariere. (150)

## Din țară

Societate oferă diverse echipamente second-hand. (120)

Se oferă covoare vinilice pentru pardoseli și pereți TARKETT Suedia, tapet din fibră de sticlă, vopsele lavabile, tero-fono-hidroizolații, sisteme de pereți despărțitori de gipscarton, învelitori șarpantă, soluții speciale pentru construcții. (143)

Se oferă o gama variată de echipamente pentru prelucrarea laptelui, inclusiv mulgătoare și recipienți. (146)

Societate specializată în producția

articolelor de igienă, oferă tamponare igienice produse cu tehnologie și materie primă franceză, caută distribuitori. (148)

Firmă produce și oferă o gama diversă de articole metalice: tonete stradale, rulote comerciale, remorci auto de 300 kg și 500 kg, coșuri și container metalice pentru gunoi, roți și jenți din oțel în gamă de diametre 8"/16", ștraifuri și profile ambusate din oțel, bobinaj la motoare electrice. (149)

Firmă din Alba Iulia caută furnizori de mărfuri alimentare și nealimentare în scopuri reprezentării intereselor acestora în județul Alba, în cadrul unui depozit en gros. Firma dispune de spațiu corespunzător desfășurării activității de comerț en gros, în cadrul unei hale dotate cu rampe de încărcare-descărcare, în suprafață de 700 mp. (151)

Firmă din Cluj-Napoca este interesată de firmele care desfășoară activitate de coafură. (152)

Societate care se ocupă cu importul de produse chimice, metalurgice, cărbune, gaz, cauciuc sintetic, bumbac, cherestea și altele, din CSI și din federația Rusă în mod special își oferă produsele. (153)

## Din străinătate

Firmă producătoare/exportatoare de ulei de măsline (grad de aciditate 1,5; 1; 0,7; 0,5; 0,4), dorește colaborare cu operatori economici interesați în importul acestor produse pe piața românească. De asemenea, produce și exportă ulei de floarea soarelui, soia, dorește contact cu operatori economici români. (186)

Se caută furnizori români de lenjerie de pat (100 satin polyester). (188)

Se oferă pe piața internă: utilaje pentru fabricat conductori electrici normali și de înaltă tensiune. (189)

Se oferă pe piața internă: anvelope reșapate. (190)

Se oferă pe piața internă: instalații pentru fabricat paste făinoase scurte și paste făinoase. (191)

Firmă este interesată de cumpărarea unei ferme agricole. (192)

Se solicită ulei brut de floarea soarelui și ulei de porumb, se dorește colaborare cu firme românești. (193)

Se solicită materii prime farmaceutice, dorește cooperare. (194)

Se solicită polietilenă și polipropilenă, dorește colaborare. (195)

Se solicită nuci și miez de nucă. (196)

Se solicită miere de albine (100 t), se dorește colaborare. (197)

Societate este interesată de profile din oțel și de fier vechi. (198)

Firmă oferă la prețuri competitive o gamă de peste 200 de varietăți de bomboane, dulciuri și produse de cofetărie. Oferta include caramelle, marmeladă, napolitane, drajeuri, bomboane neglazurate sau cu glazură de ciocolată, bezele, ciocolată. (199)

Firmă caută furnizori de legume și fructe. (200)

Firmă oferă folie din polivinil, solubilă în apă. Sunt oferite trei tipuri de produse: rapid solubile în apă rece, solubile în apă caldă și solubile în apă fierbinte. Produsele reprezintă un mod modern de ambalaj ecologic, autodegradabil. (201)

Se caută furnizori de mobilier pentru nou-născuți. (202)

## În atenția operatorilor economici care au proiecte de investiții

În cadrul Parteneriatului Strategic Româno-American una din componente vizează promovarea proiectelor de dezvoltare, restructurare, re tehnologizare.

Pentru a putea cunoaște și promova proiectele Dvs. vă rugăm să completați și să trimiteți Departamentului Relații Interne Externe al C.C.I. Maramureș, talonul alăturat.

### FIȘA PROIECTULUI DE INVESTIȚII

Societatea	_____
Titlul proiectului	_____
Felul investiției:	<input type="checkbox"/> nouă <input type="checkbox"/> modernizare <input type="checkbox"/> extindere
Surse de finanțare:	proprii _____ externe _____
Studii existente:	<input type="checkbox"/> prefezabilitate <input type="checkbox"/> fezabilitate <input type="checkbox"/> plan de afaceri
Semnătura	_____

**hermes  
CONTACT**



COLEGIUL REDACȚIONAL: ing. GHEORGHE MARCAȘ director; ec. MARIA MORCOVESCU membru, ec. FLORENTIN TUȘ membru, Doina MACOVEI redactor.  
SEDIUL REDACȚIEI: Centrul de afaceri Maramureș, Bd. Unirii nr. 16, 4800 Baia Mare.  
Telefoane: 062-225012, 062-221510; e-mail: cci@ccimm.ro, http://www.ccimm.ro.  
Tehnoredactare computerizată: Gabriela CRAINIC, Mircea TRIF;  
Tiparul : S.C. Chamber's Services S.R.L. Baia Mare.