Anul VII Nr. 85 August 1997

hermes CONTACT



BULETIN INFORMATIV EDITAT DE CAMERA DE COMERȚ ȘI INDUSTRIE MARAMUREȘ

Editorial

Procedura de înființare a societăților comerciale devine mai operativă

Ing. GHEORGHE MARCAŞ - preşedintele C.C.I.Maramureş

Ordonanța de urgență nr. 32/1997, pentru modificarea și completarea Legii nr. 31/1990 privind societățile comerciale a intrat în vigoare începând cu 28 iulie a.c. Acest act normativ vine să aducă completări la vechea lege, dar mai ales, să conducă la simplificarea procedurii de inființare a societăților comerciale. Drumul lung și anevoios, plin de șicane și cerințe, mai mult sau mai puțin necesare, făceau ca o documentație de înscriere a unei societăți, de la elaborare și până la obtinerea certificatului înmatriculare, să dureze minimum 45 de zile. Acest termen reprezentând un caz fericit, deoarece de regulă durata era de peste 60 de zile.

Ce a adus nou Ordonanța de urgență nr. 32 și cum a simplificat ea procedura de înființare a societăților comerciale? În primul rând, Ordonanța prevede: "contractul de societate și statutul pot fi încheiate sub forma unui înscris unic, denumit act constitutiv". Acesta se semnează de toți asociații, sau în caz

Continuare în pag. a 2-a

"Parteneriat CEFTA '97"

Anunțăm pe toți operatorii economici m a r a m u r e ș e n i, îndeosebi pe cei cu activitate în comerțul exterior că, pentru a-i ajuta și a se documenta mai bine asupra oportunităților de afaceri oferite de aderarea României la Acordul CEFTA, CCI M a r a m u r e ș, CCIA Timis, Cor

Ministerul Industriilor şi Comerţului şi Centrul Român de Comerţ Exterior, organizează în perioada 29-30 septembrie a.c., la Timişoara, Seminarul "Parteneriat CEFTA "97". Această manifestare, cu totul deosebită, are ca scop

Timis, Continuare în pag. a 4-a

La Baia Mare

S-a constituit Fundația "Agenția de Dezvoltare Regională" Nord-Vest

După cum s-a anunțat, în România s-au constituit, pe baza indicelui global de dezvoltare (17 indicatori) opt zone regionale de dezvoltare, județele țării fiind împărțite în șase tipuri zonale: foarte ridicate, ca nivel de dezvoltare; ridicate; mediu-ridicate; mediu-scăzute; scăzute și foarte scăzute. După criteriile amintite, județul



Maramureș este încadrat în rândul celor mediu-ridicate, alături de alte 7 județe: Satu Mare, Arad, Alba, Hunedoara, Covasna, Galați și Brăila. De menționat că studiile referitoare la zonarea județelor au fost efectuate de către mai

Continuare în pag. a 9-a

Interviu "Hermes - Contact"

Privatizarea - între lichidarea administrativă și cea judiciară -

Indiscutabil, nu există la această oră problemă mai arzătoare în s o c i e t a t e a românească, decât cea a reformei economice, iar legat de aceasta cea a privatizării, pe toate căile, a societăților comerciale, cu prioritate a celor nerentabile și cu datorii man.



Se înțelege că, fiecare societate comercială cu capital de stat își are problemele ei și specificul său, datorii diferite. Tocmai de aceea și formele de privatizare diferă. Cât despre situația privatizării în Maramureș, aceasta nu diferă prea mult de starea generală a societăților comerciale. Doar că societățile comerciale

maramureşene, nu au datorii foarte mari către stat. Dar să-l ascultăm pe dl. ing. Radu Mircea Munteanu, director al Direcției Teritoriale a Fondului Proprietății de Stat care, cu amabilitate ne-a răspuns câtorva întrebări legate de tema privatizării.

-Toată lumea știe că privatizarea societăților comerciale nu este un sop în sine, ci o componentă esențială a reformei economice românești, singura cale de a fi salvată de la o totală degradare și ridicarea ei la cotele profitabilității impuse de economia de piață. Desigur, despre reforma

Continuare în pag. a 4-a

Oaspeți ai CCI Maramureș

Nemții doresc să facă afaceri cu românii

"Succesul înregistrat pe piața germană în modernizarea clădirilor vechi ne-a determinat să revenim în România unde se pot face afaceri în acest domeniu". Afirmația aparține asociaților firmei EGER-MÜLLER-BEER & PARTNER, care au solicitat Camerei de Comerț



și Industrie Maramureș organizarea unei întâlniri de afaceri cu firme maramureșene din domeniul proiectării și construcțiilor.

Luni, 4 august a.c. sala polivalentă a CCI Maramureș a găzduit această întâlnire prezenți fiind

Continuare în pag. a 10-a

"Rivulus Dominarum '97"

Programul manifestärilor din 10-13 octombrie

După cum am anunțat, în cadrul grandioasei "Sărbători a castanelor", ce va avea loc în Baia Mare, în zilele de 10-13 octombrie a.c., CCI Maramureș și-a fixat o serie de manifestări și activități specifice care să întregească cadrul sărbătoresc, cu rezultate în promovarea afacerilor în Maramureș și Baia Mare.

Continuare în pag. a 10-a

De ultimă oră

La Departamentul Relații Interne-Externe al CCI Maramureș ne-a sosit catalogul de oferte al Institutului de Cercetare și Proiectare Tehnologică pentru Constructia de Masini (ICTCM), respectiv 29 brevete de invenții, 88 prototipuri de noi mașini și echipamente, recent omologate și aplicate la operatorii economici. precum și a celor 39 de echipamente tipizate și a ultimelor 82 de studii și cercetări oferite pentru aplicare, îndeosebi la micii întreprinzători. Poftiți ! ♦ Președintele CCI Maramureș, dl. Gheorghe Marcaș, a primit-o la sediu pe d-na Eszter

Continuare în pag. a 4-a

Urmare din pag. 1

de subscripție publică, de fondatori și se încheie în forma autentică. De reținut, că semnatarii actului constituiv sunt considerati fondatori.

Ordonanța vine și face precizarea asupra persoanelor care nu pot să fie fondatori și anume, cele care sunt incapabile sau au fost condamnate pentru diferite infracțiuni: gestiune frauduloasă, abuz de încredere, fals, înșelăciune, delapidare, mărturie mincinoasă, dare sau luare de mită.

O altă prevedere esențială este cea cu privire la capitalul social minim al societăților comerciale. Astfel, Ordonanața stabilește că pentru societățile cu răspundere limitatată (SRL) capitalul social minim va fi de 1 milion de lei, divizat în părți sociale egale, care nu pot fi mai mici de 100.000 lei. Părțile sociale nu pot fi reprezentate prin titluri negociabile, respectiy – creante.

Societățile pe acțiuni (SA), se constituie prin înscrierea integrală și simultană a capitalului social de către semnatarii actului constitutiv, sau prin subscripție publică. Capitalul social minim, la societățile pe acțiuni și la cele în comandită pe acțiuni, este de 25 milioane lei.

Cu privire la asociatul unic, persoană fizică sau juridică, Ordonanța prevede că, acestea nu pot fi decât într-o singură societate cu răspunedere limitată. De asemenea, o societate cu răpundere limitată nu poate avea ca asociat unic o altă societate cu răspundere limitată, alcătuită dintr-o singură persoană fizică sau juridică. Ordonanța prevede că încălcarea celor de mai sus duce la anularea (dizolvarea) pe cale judecătorească, a societăților, la cererea reprezentanților Ministerului de Finante. sau a CCI teritoriale.

Majorarea capitalului social, în conformitate cu prevederile prezentei Ordonanțe, de urgență trebuie să se efectueze într-un an, iar pentru SRL într-un an și numai o singură dată.

Ordonanța prevede că <u>administrarea</u> <u>societății</u> poate fi făcută de către asociați, persoane fizice, de către persoane juridice sau de către terțe persoane, care nu sunt asociați. În cazul administrării societății de către o persoană juridică, aceasta va trebui să desemneze un reprezentant permanent, persoană fizică.

În temeiul Ordonanței, filialele societăților comerciale, sunt societăți comerciale cu pesonalitate juridică, care se înființează într-una din formele de societate prevăzute pentru acea formă și are același regim juridic cu societatea mamă. Sucursalele societăților comerciale sunt desmembrăminte fără personalitate juridică și se înmatriculează la Registrul Comerțului (RC) din județul în care vor funcționa înainte de începerea activității lor.

Etapele procedurale pentru constituirea societăților comerciale au fost mult simplificate. Astfel, după ce solicitantul a cerut la RC verificarea anteriorității firmei emblemei, se prezintă la Notarul Public cu actul constitutiv, pentru autentificare. Pentru autorizarea și înmatricularea societății, solicitantul va depune o cerere adresată judecătorului-delegat la Oficiul Registrului Comerțului (ORC), însoțită de toate documentele prevăzute de lege la formarea societății comerciale, pentru care s-a întocmit actul constitutiv.

În cazul în care cerințele legale sunt îndeplinite, prin încheierea pronunțată, judecătorul-delegat va dispune autorizareaa și înmatricularea societății comerciale în RC, publicarea în Monitorul Oficial (MO) și înregistraea fiscală la Direcția Generală a Finanțelor Publice și Controlul Financiar de Stat, din raza sediului social al societății. De reținut, publicarea în MO a încheierii de înmatriculare și înregistrare fiscală la DGFPCFS se face în baza transmiterii, din oficiu, de către RC la aceste instituții, în cel mult cinci zile de la data înmatriculării.

Termenele de înregistrare în RC sunt foarte bine precizate și foarte condensate în timp. Astfel, înmatricularea societăților comerciale, de către unul din fondatori sau de împuternicitul său, se face în termen de 15 zile, de la data autentificării actului constitutiv. Înmatricularea care se efectuează din oficiu, se înscrie în RC în cel

societăților comerciale sau pentru formularea unor cereri de mențiuni, în prealabil, va ușura mult, în timp și spațiu, realizarea cererilor solicitanților. Considerăm că este necesar să amintim cu această ocazie opisul datelor necesare înmatriculării unei societăti comerciale conforme cu prevederile Ordonantei de Urgență nr. 32/1997 și care este: cererea de autorizare de sediu, actul de sediu, dovada de sediu, dovada vărsămintelor, actul doveditor al aportului în natură, actele de proprietate a bunurilor, certificatele constatatoare ale sarcinilor care atestă că bunurile imobiliare nu sunt afectate de sarcini si cazierele fondatorilor si administratorilor.

Întâlnirile periodice ale personalului de specialitate al CCI și ORC, cu notarii publici, conducerea Tribunalului județean și a judecătorului-delegat, vor clarifica multe din disfuncționalitățile ce apar inerent în

aplicarea noilor prevederi ale Ordonanței și vor aduce multe clarificări pentru a se elimina subiectivismul în interpretarea aplicării Legii 31/1990 și a completărilor prevăzute de Ordonanța de urgență 32/1997.

Așa cum am arătat și înainte, odată cu discutarea formei juridice a societății,

persoane calificate ale CCI, vor acorda la debutul în afaceri a întreprinzătorilor, asistență și consultanță inițială economică, financiară, comercială etc. ajutând astfel, noua societate comercială să se integreze mai repede în economia de piață românească și în circuitul internațional comercial. Cu această ocazie unii comercianți se vor iniția și în domenii pe care le întâlnesc pentru prima dată sau de care nu au avut până atunci nevoie.

Se înțelege, că pentru aplicarea prevederilor Ordonanței, personalul calificat al CCI Maramureș și-a mărit gama de servicii, răspunzând mai operativ necesităților operatorilor economici din județ. În acest moment, CCI Maramures oferă pe lângă serviciile de mai sus și altele specifice activității de Cameră: certificarea privind obiectul de activitate al societății; certificarea de semnătură; certificat de fortă maioră: traducerea certificărilor de semnătură și a certificatelor privitoare la obiectul de activitate, în limbile engleză, germană și franceză, necesare în contractele externe. La acestea se adaugă informatiile comerciale si iuridice, din baza de date proprie, sau din sistemul informațional al Camerelor din România și străinătate, furnizând informații din baza de legislatie computerizată, informație comercială despre cerere și ofertă, opțiuni în afaceri, parteneriat în afaceri - atât din țară cât și din străinătate; servicii prin "Internet" – publicitate și promovare prin pagini WEB si altele.

Ordonanța de urgență a simpificiat birocrația pe care o introdusese Legea 31/1990, sporind operativitatea și simplificarea procedurii de înființare a societăților comerciale. De reținut că, prin prevederile Ordonanței de urgență, întreg procesul de înființare a societăților comerciale inclusiv a societăților mixte se simplifică și se rezolvă, în același spațiu al ORC, cu excepția elaborării și autentificării actului constitutiv care se desfășoară în afara acestuia, mărind prin aceasta atractivitatea pieții românești pe piața externă a capitalului.

Procedura de înființare a societăților comerciale devine mai operativă

mult 15 zile de la data primirii comunicării, de pe dispozitivul hotărârii judecătorești definitive sau, după caz, de îndată ce sancțiunile dispuse de organele în drept, prin acte administrative, au fost publicate în MO.

Cu privire la mentiunile făcute de societățile comerciale, Ordonanța prevede că, înscrierea acestora în RC se solicită în termen de cel mult 15 zile, de la data actelor și faptelor supuse obligației de înregistrare si se efectuează în termen de 24 de ore de la data încheierii judecătorului-delegat sau, după caz, rezolutiei directorului ORC, dacă au devenit irevocabile. Astfel, pentru modificările privind mutarea sediului social al societății în altă localitate, schimbarea obiectului principal de activitate, modificarea capitalului social, fuziunea și divizarea, reducerea sau prelungirea duratei societății, dizolvarea sau lichidarea acesteia, transformarea formei juridice a societății etc. se fac numai în baza încheierii judecătorului-delegat.

Celelalte modificări ale actului constitutiv, care nu sunt supuse controlului de legalitate al judecătorului-delegat se înscriu în RC în baza rezoluției directorului ORC. Prin prevederea alăturată, legiuitorul a ridicat gradul de responsabilitate juridică al ORC, respectiv al personalului si directorului acestuia. Totodată, a sporit rolul de intermediere și consultanță juridică, atât a CCI, cât și al ORC, prin asistenta iuridică. economică. administrativă și legislativă pe care o acordă, în prealabil, solicitanților care au în vedere înființarea unei societăți

Asistența acordată solicitanților continuă și pe parcursul operațiunilor de formare și înscriere. Personalul CCI și ORC stau la dispoziția solicitanților cu acordarea asistenței juridice, clarificând, cu instanțele abilitate de lege unele disfuncționalități, în vederea îndeplinirii corecte a cerințelor solicitantului și în concordanță cu prevederile legale.

Avantajul apelării la serviciul de asistență și consultanță al personalului calificat al CCI și ORC, pentru constituirea

Confesiuni manageriale

Întreprinzătorul Petru Perșa: "Vreau ca prin tot ce fac, oamenii din Băiuț și zona Lăpușului să trăiască mai bine"



Deși spre Băiuț te conduc două căi de comunicație, una prin Cavnic, alta prin Tg. Lăpuş, localitatea este una din cele mai izolate. "La noi e capătul lumii", spun oamenii. Dar băiuțenii țin la localitatea lor, amplasată într-un decor specific, cu vechi tradiții minieresti și o istorie interesantă, cu oameni primitori și civilizați. Iată motivele pentru care pe reporter la surprins mai puțin faptul că aici, în Băiut, unde viața nu este din cele mai ușoare, a apărut un dăruit total întreprinzător. consătenilor lui, ideii de a nu lăsa

Băiuțul să rămână o localitate minieră în declin, iar oamenii să trăiască cum pot. Acest întreprinzător este Petru Perșa, fiu al acestei localități, harnic și cu multe idei, gata de fapte și pornit că creeze cadrul pentru a asigura, la nivelul pretențiilor consătenilor săi, cât mai multe servicii pentru a le face viața cât mai ușoară. Nu vom ascunde faptul că, după 1989, Băiuțul a început să se contureze ca o localitate "uitată de lume", cu unele clădiri lăsate în paragină, cu fostele unități comerciale goale. Și nici întreprinzătorii privați nu s-au prea înghesuit aici.

În septembrie 1990, Petru Perşa, sprijinit de soția sa Erica, se hotărăște să înființeze "întreprindere de producție alimentară", cu activitate de pionierat. Producea sucuri, plăcinte și ciocolată de casă, pe care le comercializa într-un chioșc. În 1992, firma își încetează activitatea din lipsă de zahăr. O vizită în străinătate, într-o localitate similară Băiutului, ia relevat lui Petru Persa o serie de idei noi, atât în domeniul comerțului și serviciilor, cât și în unele activități productive. În martie 1993, cu bani puțini, amenajează o prăvălie cu produse alimentare, ce începuseră să lipsească tot mai mult de pe piața localitătii. Se solicită o unitate similară într-o altă zonă a comunei. Şi aşa apar alte două prăvălii, în apropierea minei și la Strâmbu Băiuț. În zona blocurilor minerilor, la parter disponibil si neutilizat – se oferă un spațiu comercial. Cu ajutorul unui

din Băiut.

Prin această rețea de magazine, organizate după principii noi, firmele private ale d-lui Persa, "Crataegus Prod" și "Martes" SRL, înființate între timp, şi-au asumat răspunderea aprovizionării cu produse alimentare, și nu numai, a locuitorilor din Băiuț.

-Nu era ușor de făcut aprovizionarea acestora cu toate cele necesare băiuțenilor, dar lucrurile au început să se deruleze bine și oamenii erau mulțumiți de ceea ce făcusem. A început însă să apară tot mai acută lipsa produselor din carne și a

credit se cumpără acest spatiu, se reamenajează și așa apare un frumos magazin și o cofetărie, pentru copii și tineret, dotată cu terasă. Nu după multă vreme, un alt spațiu comercial, cel mai mare din zonă - 350 m.p. devine "al nimănui" și este preluat de către dl. Perșa, amenajat la pretenții și organizat în 8 raioane, profilânduse astfel primul magazin reprezentativ



lactatelor, o mai veche racilă pe aceste meleaguri. Si în acest context, o idee de înființare, chiar aici la Băiuț, a unei unități de abatorizare a animalelor și de productie a preparatelor din carne, nu mă lăsa în pace. Studiind problema materiei prime și a pieții de desfacere, rezulta că o asemenea întreprindere, era necesară și putea deveni viabilă. Mă împiedica lipsa capitalului, a unui spațiu adecvat, trebuia creată o rețea de achiziționare a animalelor, de desfacere a produselor, de pregătire a personalului specializat etc. M-am consultat cu oameni de specialitate, am studiat m-am zbătut să văd" în perspectivă această activitate complexă și nu lipsită de riscuri. Am recurs iarăși la un credit bancar și am început marea bătălie de înfiintare, la Băiuț, în premieră absolută în toată zona Lăpuşului, a unei asemenea

Âm preluat o clădire neutilizată și deteriorată în proporție de 90%, pe



care am amenajat-o si igienizat-o. Cu aiutorul micului meu nucleu de lucrători (astăzi cele două firme de producție și de comerț au 40 de salariați), cu mobilizarea unor specialisti, am început o mare bătălie de amenajare și dotare cu utilaje specifice. Am cumpărat aceste utilaje și am realizat, în regie proprie, două camere frigotehnice. Ne-am realizat singuri mobilierul necesar. Am achizitionat 4 miiloace de transport. unele dotate cu instalații de frig, pentru transportul produselor. Am creat o rețea de achiziție a animalelor, ca și un spațiu pentru sacrificarea lor.

-Cum ați reușit această preformanță, știut fiind că se cereau cunoştințe în domeniu, o pregătire managerială specifică?

-Mi-am angajat câțiva buni cunoscători în domeniu, dar succesul acțiunii se datorează faptului că i-am trimis pe lucrători să învețe în străinătate, în fabrici similare, specializate. Pe de altă parte, ne-am pus cu toții capul la contribuție și mâna pe carte și am învățat extrem de multe lucruri, legate de această activitate.

Sigur, mă bucur nespus că acțiunea și gândirea mea s-au soldat cu succes, în sensul că întreprinderea funcționează normal, produsele din



carne de porc și vită sunt apreciate și cerute pe piață. Deși greutățile nu lipsesc. Dar faptul că peste 30 de sortimente din produsele noastre de carne sunt zilnic trimise la magazinele din Băiuț, Cavnic, Tg. Lăpuş și în localități din zona Lăpușului, până la Groșii Țibleșului și chiar în municipiul Baia Mare, mă face să trăiesc satisfacția că am realizat o activitate într-un domeniu extrem de dificil și pretențios.

-Şi după câte știu nu singura!

-Nu, mi-am extins sfera de activitate, fără să mă îndepărtez prea mult de la ideea serviciilor oferite consătenilor mei, deoarece doresc ca prin tot ce fac, oamenii din Băiuț și zona Lăpuşului, să trăiască mai bine.

În acest sens aş vrea să menționez încă o premieră pentru Băiuț. Am închiriat pentru 5 ani un spațiu, și acesta aproape neutilizat, și 1-am amenajat ca local public: un restaurant în care - pentru prima dată la Băiuț cântă o orchestră

Si tot în premieră o altă activitate: am înființat rețeaua de TV prin cablu, cu 400 de abonați, cărora le asigură transmisii TV prin satelit, pe 8 canale.

Acum mă zbat pentru a realiza un alt obiectiv pe care mi l-am propus: să realizez o fermă de creștere a porcilor și taurinelor, pentru a produce carne și – mai târziu - lapte și produse lactate. Până acum am preluat ferma Exploatării Miniere Băiuț și am populat-o cu 16 scroafe de prăsilă, iar acum avem deja prima sută de purcei din producție proprie.

-<u>Ce ar mai întreprinde</u> managerul firmelor "Crataegus" și "Martes," dacă i-ar permite situația?

-Multe, dar întreprinzătorul privat se lovește de multe greutăți: blocajul financiar, mai întâi, iar apoi politica devastatoare de creditare a băncilor. Nu știu cine ar putea să ne ajute, să ne stimuleze inițiativa.

În ceea ce mă privește, doresc să pun la punct mai multe ferme mici de creștere a animalelor. Apoi, aș dori să creez o zonă turistică pentru cei ce doresc să trăiască în mijlocul naturii, în aer curat, să urce pe Țibleș, pe Văratec și pe Şatra Pintii, apoi să zboare cu parapanta (sunt și pilot sportiv). Îmi doresc - și o voi face - o mică unitate producătoare de săpunuri, pentru a valorifica grăsimile rezultate.

...Şi idei sunt multe. Visez să pot face la Băiuț o serie de activități pentru ca oameni să nu se considere la "capătul lumii", ci aproape de semenii lor.

A consemnat cu plăcere, Teo Iustîn

Oameni de afaceri, rețineți

a.c. Universitatea din Dallas (SUA), prin Universitatea "Mării Negre organizează la Mangalia, timp de 5 zile, un curs dedicat oamenilor de afaceri și comercianților, intitulat: "Fii propriul tău șef". Expunerile, seminarele, dezbaterile și alte forme de expunere și instruire au ca scop declarat "Ridicarea conștiinței antreprenoriale și comerciale'

• Institutul Italian pentru Mase Plastice din Milano, instituție internațională care din 1990 se ocupă cu certificarea calității produselor din mase plastice, își anunță disponibilitatea colaborării cu Camerele de Comerț și Industrie firmele România, cuspecializate în domeniu, în asigurarea celor necesare consultanță, cursuri, atestarea certificării, în conformitate cu normele ISO-9000, a calității produselor din mase plastice.

 Ambasada Olandei București ne informează că Ministerul pentru Afaceri Economice al acestei țări a înființat o rețea proprie în domeniul comerțului și informațiilor, rețea destinată îmbunătățirii relațiilor de afaceri dintre firme din țările Europei de Est și companiile

•În perioada 21-26 septembrie olandeze. Rețeaua se numește HINTS, iar intrarea în banca de date a acesteia se face gratuit pentru firmele din țările Europei de Est. Evident o şansă de a realiza prin "Internet", relații de afaceri , legături de parteneriat, consultanță etc. cu firme olandeze în vederea promovării produselor românești pe această piată sau a celor olandeze în România o puteți obține prin serviciile oferite de CCI Maramureș compartimentul Promovarea Afacerilor prin "Internet

• Ca urmare a încheierii Acordului de colaborare" între Camera de Comerț și Industrie a României și Municipiului București și Camera de Comerț și Industrie a Ungariei, s-a hotărât înființarea unui "Consiliului de Afaceri România-Ungaria", având drept scop dezvoltarea schimburilor comerciale, industriale tehnologice între cele două țări. Proiectul regulamentului acestui consiliu se găsește la CCI Maramureș și poate fi consultat și îmbunătățit. Se primesc propuneri din partea reperezentanților unor firme din Maramureş care doresc să facă parte din acest consiliu. Aşteptăm propuneri.

(Orice alte informații, la CCI Maramures.)

De ultimă oră

Urmare din pag. 1

Vinko, de la CCI Szolnok, Ungaria. S-a stabilit participarea celor două camere și a oamenilor de afaceri din cele două județe la Târgul Internațional de la Szolnok (3-7 septembrie a.c.), respectiv Expozitia de toamnă "Rivulus Dominarum '97 de la Baia Mare, (10-13 octombrie).

♦ A apărut în condiții grafice deosebite "Anuarul producătorului din România" 1997-1998, fiind vorba despre lista cu date si informatii cu si despre societățile comerciale producătoare de bunuri materiale, ca si date despre mărfurile fabricate. Poate fi consultat la CCI Maramures ♦..Casa vinului" este noul si cel mai mare magazin din Baia Mare specializat în comercializarea vinurilor (peste 30 de sortimente) și a altor băuturi. El aparține firmei "Berciu" SRL și este amplasat pe str.



"Parteneriat **CEFTA '97"**

Urmare din pag. 1

dezvoltarea relatiilor economice între țările semnatare ale Acordului CEFTA, oferă participanților posibilitatea cunoașterii facilităților create de acest acord și va pune în contact direct, în cadrul unor mese rotunde si dezbateri la temă, oamenii de afaceri români și străini, în postura identificării unor noi oportunități de afaceri.

La seminar va participa un mare număr de reprezentanți ai unor firme românești și străine. Vor fi prezenți reprezentanții unor instituții românești și din celelalte tări membre ale CEFTA (ministere, CCI, alte instituții) cu atribuții în promovarea comertului exterior.

Organizatorii invită să participe la "Parteneriat CEFTA '97", cât mai mulți comercianți și oameni de afaceri. Costul serviciilor (transport, cazare, taxă de participare) este de 129 USD pe persoană. Termenul de confirmare: 31 august, iar cel de plată a taxei, 4 septembrie. (Informații suplimentare la CCI Maramures, camera 10, telefon 4371757).

Interviu "Hermes - Contact"

Urmare din pag. 1

economică se vorbește de mai mulți ani dar, din păcate, conducătorii și managerii societăților comerciale, sub imperiul guvernărilor trecute, s-au implicat prea puțin în aplicarea unor strategii manageriale prin care să se asigure societătilor comerciale stabilitate

profitabilitate. Din această cauză, sunt puține societățile comerciale cu capital de stat, sau majoritar de stat, care realizează o producție solicitată de piață, în condiții de eficiență economică corespunzătoare.

Desigur, unele dintre societăti s-au privatizat si despre ele voi vorbi mai puţin. Am avut în Maramureş

pe lista de privatizare un număr de 158 societăți comerciale. Dintre acestea s-au privatizat, până în prezent, un număr de 79, având pregătite dosarele de privatizare la încă 60 de societăti comerciale. Sigur, este regretabil că nu toți conducătorii de societăți comerciale s-au implicat, la concret, în aducerea pe linia de plutire a societăților pe care le conduc. Dar se știe că, reforma a întârziat nepermis de mult și fiecare societate comercială trebuie să treacă prin furcile ei caudine, fie că e vorba de privatizare, fie de restructurare, lichidare, divizare pe active în vederea privatizării, în scopul scoaterii economiei din starea de impas în care se găsește.

 Să sperăm că, în sfârşit, s-a înțeles acest <u>lucru și se va acționa ca atare. Dar să vedem</u> care este situația societăților comerciale în fază de privatizare prin lichidare ?

-Aşa cum am amintit, în ultimii ani, multe societăti comerciale au acumulat datorii care. în multe cazuri, sunt peste disponibilitățile sau creanțele lor. Au fost ani de zile în care problema datoriilor societăților comerciale cu capital de

stat față de bugetul țării a fost tratată cu indiferență de către conducătorii societăților comerciale și chiar de organele de control ale statului, care au abordat cu indulgență starea lor generală și în mod deosebit cea a datoriilor acestora către stat. În prezent s-a făcut un mare pas înainte, în sensul că s-a schimbat atitudinea generală, fată de starea societătilor comerciale private, care ani de zile au fost lăsate să se descurce cum au putut, cerându-li-se doar taxe si impozite. Abordarea unitară a calculului penalitătilor pentru neplata la termen a datoriilor,

Privatizarea - între lichidarea administrativă și cea judiciară -

conduce la îngreunarea situației economicofinanciare a multor societăti comerciale, încât multe din ele sunt în situația lichidării judiciare. datorită presiunii exercitate asupra lor de către creditori. Pentru a preveni si evita cât mai multe cazuri de acest fel, FPS, inclusiv Direcția Teritorială Maramureş a propus forma de lichidare a societăților comerciale cu datorii mai mari, prin lichidare administrativă, adică prin vânzarea unor active ale acestora. În lichidarea administrativă a societăților comerciale se identifică centre de profit ale acestora, recurgându-se la vânzarea activelor profitabile, cu condiții de a-și continua activitatea productivă și a obține profit. În acest fel se salvează ceea ce poate fi slavat, urmând ca, în viitor, să se vândă și celelalte active. Dar noi avem speranta că aceste centre de profit, vor asimila și alte activităti ale societătilor comerciale și le vor scoate din sfera nerentabilității. În această situație se află în prezent și SC "Ramira" SA Baia Mare care poate fi "salvată", iar activitatea unor active poate fi axată pe producția de pise de schimb pentru maşini agricole, iar managerii societății pot să perfecteze ofertele de colaborare externă. Voi preciza că în cazul SC "Ramira" există câteva oferte, pentru mai multe active. Important este să se actioneze și să se pună în miscare centrele de profit care să antreneze alte active, în sfera profitabilului. În acest fel apreciem că ea îsi va depăsi starea generată de datorii ce însumează cca. 5 miliarde

-Avem în județ și alte societăți comerciale propuse spre lichidare adminsitrativă ?

Din păcate, aproximativ 25 % din societățile neprivatizate se află în situația SC "Ramira", adică într-un anumit grad de insolvabilitate. Noi am propus a se interveni în ideea lichidării administrative și privatizării pe active centre de profit, societățile comerciale "Extramob" Tg. Lăpuş, "Maratrans" Baia Mare şi "waratrans Baia Mare şi "Comtransport" Borşa, dar societățile

comerciale într-o situație similară pot acționa cu forțe proprii spre soluționarea în bine a situației lor economico-financiare.

-<u>Să[']înțelegem că avem și situații a unor</u> <u>societăți aflate în stare de lichidare</u> <u>judiciară</u>?

-Da, avem şi aşa este cazul SC "Movis" Vişeu de Sus, pe care noi am încercat să o supunem lichidarii administrative, însă datorită faptului că este pe rol lichidarea judiciară, urmează să fie supusă transformării prin aceasta formă. Aşa că judecătorul sindic va vinde ce poate din activele SC "Movis" SA, pentru a plăti creditorilor datoriile de cca. 6 miliarde de lei pe care le-a acumulat.

Din păcate, datorită unei politici și strategii manageriale deficitare, din anii 1991-1992 în situația societății "Movis" sunt mai multe firme maramureşene, care, pentru moment, nu au șanse de a fi salvate, ori supuse lichidării administrative

-Vă mulțumim!

Interviu consemnat de

Teodor TOHĂTAN

Grupul MIMO CONSTRUCTII Sighetu Marmației

Firme - pivot

<u>în importul și implementarea</u> <u>tehnologiei ultramoderne de fabricare</u> <u>a tâmplăriei din aluminiu</u>

-Este o tradiție de familie și chiar o vocație în a construi. Așa am început si eu, în 1992, cu o activitate strict locală – executarea de sarpante si acoperișuri, pornind de la o necesitate acută: nevoia de a proteja clădirile, construite de regulă cu acoperiș în terasă, sistem vulnerabil la umiditatea persistentă în acest Nord de țară -Maramureşul. A fost un început modest, cu bani foarte puțini, dar cu dorința de a lucra bine, a fi serioși și eficienti. M-au ajutat foarte mult chiar beneficiarii mei, prin modestele avansuri făcute la începutul lucrărilor. Așa am lucrat doi ani după care, câştingând experiență și încredere miam zis că pot păși spre activități mai complexe, şarpantele şi acoperişurile, nu-s chiar așa de greu de executat; le poate face orice dulgher. Deci altceva!

-Ce anume?

-Visam o activitate de construcții, dar ceva care să exprime tehnologia de vârf. Eram mereu "furat" de finisajele exterioare, de aspectul arhitectural nou al clădirilor din Europa de Vest. Or, în acest timp miam dat seama că timpul finisajelor clasice a cam trecut, că "noul" înseamnă, în fapt, ecranizarea fatadelor cu ajutorul scheletelor din aluminiu, oțel și sticlă. Și gândurile, timpul, capacitatea mea de lucru s-au aliniat total pe acest vector spre ceea ce este nou în tâmplăria din aluminiu și ecranelor din sticlă termopan. Așa - sigur, prin căutări - am aflat că soluțiile aplicate, profilele din aluminiu, ideile cele mai curajoase le are un concern german, "Schüco", iar în ceea ce privește producția geamurilor termopan, firma franceză "Saint Gobain". Am ajuns, cu greu, să pătrund în acest adevărat imperiu la otelului, aluminiului și sticlei, dar am pătruns cu ajutorul unor contacte a reperezentantelor concernului german, respectiv cele din Ungaria și Austria. Am avut un pic de noroc: conducătorilor acestor unități le-am insiprat încredere; firmele aveau interes să pătrundă pe piața românească; și - nu lipsit de importanță - am găsit niște oameni extraordinari (printre care unii

vorbeau şi româneşte).

-Şi cum a fost începutul ?

Tinută de lucru la "MIMO" srl

-Teribil, de ... greu și frumos. Aveam nevoie pentru utilaje specifice, de suma de 50.000 de mărci. Aveam nevoie de materiale. Ei, bine acei parteneri de afaceri pe care – din fericire – i-am cunoscut (este vorba de domnii Klaus Abl și Beer Attila) mi-au spus: "Îți dăm utilajele, iar când o să poți ni le vei plăti"! Fantastică încredere Să mai spun că mi-au livrat

însemna ceva, aveam cum se spune "spate și suport moral".

Şi, cu greu, a apărut prima comandă mare de lucrări în domeniu. Era clădirea Societății de Asigurări din București "Astra", la care aveam de executat primul perete – cortină din aluminiu și geam termopan, din România. Ce emoții, ce responsabilitate. Studiu, muncă de zi

Grupul de firme "MIMO" îşi are sediul în Sighetu Marmației, într-o livadă cu alei curate, cu iarbă mănoasă și cu pomi plini de rod. Acest grup are, pe lângă

f i r m a sigheteană, încă trei firme: două în Cluj Napoca și una în Brașov, toate având ca obiect de activitate și r e z u l t a t e spectaculoase în

domeniu, importul și implementarea în România, a celor mai moderne soluții, tehnici și tehnologii de fabricare, execuție și montare a tâmplărie de și geamurilor din profile de aluminiu și sticlă termopan. Făcând acest lucru oamenii

grupului "MIMO" nu numai că au schimbat complet aspectul fațadelor noilor construcții, dar le-au asigurat acestora o linie ultramodernă și caracteristici

funcționale la nivel european: se elimină pierderile de căldură, se asigură un grad de confort sporit, luminozitate perfectă, durabilitate etc., etc. Cum de a apărut la Sighetu Marmației această idee și a fost

creat grupul specializat "MIMO"? Grație unui tânăr inginer constructor, dl. Mircea Motrea, fiul unui renumit și regretat specialist sighetean în domeniul construcțiilor. Deci așchia n-a "sărit" departe de trunchi ...



Sediul BRD Satu Mare

utilaje foarte bune, chiar dacă unele nu erau absolut noi, iar un utilaj important mi l-au dat gratuit. M-au ajutat să-mi instruiese muncitorii (în fabricile firmelor din străinătate). M-au sprijinit în organizarea societatății după canoane "nemțești", adică mi-am conceput capacitățile, mi-am organizat activitatea după modelul – bine pus la punct – al firmelor germane, austriece și maghiare. Chiar și modul de a gândi și lucra al oamenilor mei a fost influențat, în mod hotărâtor, de acești minunați parteneri pe care i-am câștigat.

-<u>Şi apoi</u> ?

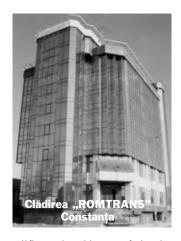
-Am lansat oferte de lucrări, prin toate mijloacele, prin prietenii și cunoștințele mele, încercând "marea cu degetul", la unele obiective mari. Sigur, am lucrat și câteva comenzi cu caracter "local" – în Baia Mare, la clădirea Băncii Comerciale a

României și la Sighetu Marmației, Restaurantul "Tisa". Dar faptul că reprezentam t e h n i c, tehnologia și chiar ideea concernului "Schüco" în R o m â n i a,

și de noapte, frământări, căutări de soluții etc. Sigur, nu eram singur. Am mai luat ca asociat pe unul din apropiații mei, dl. <u>Marius Oros</u>, pe dl. ing. <u>Adrian Coman</u>, devenit director tehnic, pe alți oameni capabili și inimosi:

-Repet întrebarea: și-apoi?

-S-a impus, pe baza unor temeinice analize și studii, să transferăm din străinătate nu numai materialele – profilele din aluminiu, geamul termopan, accesoriile etc. - ci și tehnica și tehnologia de execuție. În acest context a apărut gurpul "MIMO", cu un număr sporit de specialiști și muncitori de înaltă



calificare și probitate profesională. Avem acum 56 de muncitori si mai avem nevoie. Pentru a nutea face fată lucrărilor, am constituit și organizat o firmă specializată în executia geamurilor din sticlă termopan. Tot la Cluj am organizat firma "MIMO & ACI" SRL, iar la Brașov firma "MIMO - Holding" SRL. Așa se explică capacitatea noastră de a executa alte și alte lucrări monumentale de mare complexitate. Printre acestea a fost clădirea "Rom Trans" din Constanța pe schelet din aluminiu și geam termopan, la care am executat geamuri – ecran de 3500 m.p. Am executat o mare lucrare la Muzeul Național din București (2200 m.p.), clădirea Băncii Române de Dezvoltare și cea a CEC din Satu Mare (2000 m.p.), clădirea BRD Cluj Napoca (3300 m.p.). Alte lucrări în București, Brașov și alte localități. Mai mult, am executat tâmplăria pentru o școală din Republica Moldova, cu sală de sport și bazin de înot etc.

-Ce prevedeți că va executa grupul "MIMO" în viitor ?

-Astăzi grupul reprezintă în domeniu, mult. Nu numai faptul că ajungem la o cifră de afaceri de 30 miliarde de lei pe an, dar acoperim peste 60% din cifra de afaceri, în România, a firmelor străine, iar 40% din lucrări ne sunt date pe încredere directă, fiind apreciați drept "cei mai buni" din România, în executarea tâmplăriei din aluminiu pentru fatade, usi, ferestre, lucrări de turnuri și cupole, luminatoare, acoperișuri, închideri de spații etc. Mai nou, noi proiectăm lucrările pe care le executăm asistati de calculator. Cât despre perspectivă, gândul ne duce spre multe lucruri minunate: cât mai multe fațade de clădiri monumentale - în Maramureș și în țară - extrudarea profilelor de aluminiu în țară, cu materiale românești și dezvoltarea activității în acest domeniu.

-Succes "MIMO"!

A consemnat, Teodor Tohătan Începând cu 28 iulie a.c.

Taxe indexate la Registrul Comerțului

În conformitate cu art. 11 din Legea 26/1990 privind Registrul Comerțului, Comitetul Executiv al CCIRMB a aprobat indexarea taxelor pentru operațiunile efectuate de Oficiile Registrului Comerțului începând cu data de 28 iulie 1997, după cum urmează:

| Nr. crt. | Operațiuni efectuate | Suma t | | 4. | Mărirea capitalului social cu: - până la 100.000 lei | 35.000 | lei |
|-------------|---|--------------|-----------|-----|--|------------------------------|-------------------|
| 0 | 1 | 2 | | | -100.001 - 200.000 lei | 50.000 | lei |
| | A. Comercianți persoane fizice și asociații familiale | | | | - 200.001 - 1 milion lei - 1.000.001 - 2 milioane lei - 2.000.001 - 5 milioane lei | 80.000 140.000 200.000 | lei lei lei |
| 1. | Înmatriculare | 35.000 | lei | | - 5.000.001 - 10 milioane lei | 250.000 | lei |
| 2. | Înscriere mențiune | 9.000 | lei | | - 10.000.001 - 25 milioane lei | 600.000 | lei |
| 3. | Radiere | 11.900 | lei | | - peste 25 milioane lei | 750.000 | lei |
| 4. | Verificare anterioritate firmă | 4.000 | lei | | · | | |
| 5. | Rezervare firmă (valabilă 3 luni) | 6.000 | lei | 5. | Cesiune aport la capitalul social | | |
| 6. | Verificare anterioritate emblemă | 5.000 | lei | | valoarea cesionată: | | |
| 7. | Rezervare emblemă (valabilă 3 luni) | 10.000 | lei | | - până la 50.000 lei | 35.000 | lei |
| | , | | | | - 50.001 - 100.000 lei | 50.000 | lei |
| | B. Comercianți persoane juridice | | | | - 100.001 - 300.000 lei | 60.000 | lei |
| 1. | Înmatriculare capital social: | | | | - 300.001 - 700.000 lei | 75.000 | lei |
| | - până la 100.000 lei | 55.000 | lei | | - 700.001 - 1 milion lei | 100.000 | lei |
| | -100.001 - 200.000 lei | 85.000 | lei | | - 1.000.001 - 2 milioane lei | 125.000 | lei |
| | - 200.001 - 1 milion lei | 140.000 | lei | | - 2.000.001 - 5 milioane lei | 140.000 | lei |
| | - 1.000.001 - 2 milioane lei | 200.000 | lei | | - peste 5 milioane lei | 200.000 | lei |
| | - 2.000.001 - 5 milioane lei | 350.000 | lei | | | | |
| | - 5.000.001 - 10 milioane lei | 400.000 | lei | 6. | Depunere bilanţ | 35.000 | lei |
| | - 10.000.001 - 25 milioane lei | 500.000 | lei | | , | | |
| | - peste 25 milioane lei | 600.000 | lei | 7. | Reducere capital social | 35.000 | lei |
| 2. | Depunere prospect de emisiune acțiuni, | | | | - până la 200.000 lei | 20.000 | lei |
| | sau proiect de fuziune sau divizare pentre | μ: | | | - 200.001 - 1 milion lei | 30.000 | lei |
| | -constituire societate prin subscripție | | | | - 1.000.001 - 5 milioane lei | 65.000 | lei |
| | publică | 30.000 | lei | | - 2.000.001 - 5 milioane lei | 140.000 | lei |
| | majorare capital social prin | | | | - peste 5 milioane lei | 100.000 | lei |
| | subscripție publică: | 0,5% din va | | 8. | Verificare anterioritate firmă | 30.000 | lei |
| | | majorării de | | 9. | Rezervare firmă (valabilă 3 luni) | 40.000 | lei |
| | | capital, dar | | 10. | Verificare anterioritate emblemă | 75.000 | lei |
| | | mult de 1 m | ilion lei | 11. | Rezervare emblemă (valabilă 3 luni) | 60.000 | lei |
| | | | | 12. | Depunerea registrelor societăților pe | | |
| 3. | Înscriere mențiune (cu excepția celor | | | | acțiuni, după lichidarea acestora și | | |
| | de la pct. (4-5-6) | 40.000 | lei | | arhivarea registrelor timp de 5 ani | 60.000 | lei |

Taxe indexate pentru acte și informații furnizate de Registrul Comerțului

| Nr. crt. | Acte, informaþii | Solicitantul cu sediul în România | Solicitantul cu sediul în străinătate | | | | | | |
|---|---|---|---|--|--|--|--|--|--|
| | | - lei - | - \$ SUA - | | | | | | |
| 0 | 1 | 2 | 3 | | | | | | |
| | A. ACTE | | | | | | | | |
| Copii certificate de pe înmatricularea sau menbiunile efectuate: | | | | | | | | | |
| | - persoane fizice | 6.000 + 500/pag | 5 +1/pag | | | | | | |
| | -persoane juridice | 12.000 + 500/pag | 10 + 1/pag | | | | | | |
| 2. Copii certificate de pe actele existente la dosar | | | | | | | | | |
| | - persoane fizice | 5.500 + 500/pag | 4 + 1/pag | | | | | | |
| | -persoane juridice | 9.500 + 500/pag | 8 + 1/pag | | | | | | |
| 3. Certificat constatator cã un anumit act sau fapt nu este înscris în R.C. | | | | | | | | | |
| | - persoane fizice | 15.500 | 10 | | | | | | |
| | -persoane juridice | 45.000 | 20 | | | | | | |
| 4. | Consultarea de către persoane interesate a registre- lor unei societăpi pe acpiuni ºi în comandită pe acpiuni | 4.000/registru | - | | | | | | |
| | B. INFORMAÞII | | | | | | | | |
| 1. | Informații de identificare a unei firme (număr în- matriculare, nume, cod SIRUES, sediu) | 5.000 | 10 | | | | | | |
| 2. | Informaþii despre o firmã existentã în baza de date (cu excepția informațiilor de la pct. 1) | 8.000 + 1.400/în- registrare din baza de date | 10 +1/înregistrare din baza de date | | | | | | |
| 3. | Informații despre firme structurate pe diferite criterii | 12.000 + 1.400/firmã date de identificare | 20 + 1/date de identificare | | | | | | |

Nota redactiei

- Taxele prevăzute pentru înmatriculări şi mențiuni sunt stabilite pentru un singur domeniu de activitate. Solicitarea operațiunilor pentru mai multe domenii de activitate se taxează cu 40%, pentru fiecare domeniu.
- Taxele pentru înmatricularea filialelor şi sucursalelor se percep în proporție de 70% din taxele plătite pentru înmatricularea sediului principal al firmei.
- Pentru înscrierea mențiunilor şi radierilor dispuse de organele competente, sau alte acte normative, nu se percep taxe.
- \$În cazul solicitării procedurii de urgență la taxele din anexele 1 și 2 se adaugă un plus de 30%.
- Cheltuielile suportate de clienți pentru publicarea unor acte în Monitorul Oficial și pentru obținerea unor avize prealabile se vor încasa separat și vor cuprinde taxele stabilite de instituțiile implicate și o cotă pentru acoperirea cheltuielilor Oficiului Registrului Comerțului.
- Nivelul taxelor pentru informații s-a stabilit pentru vizualizarea pe display, la taxele calculate adăugându-se un plus de 10%, pentru liste editate la imprimantă și 5% pentru copiere pe suportul magnetic al clientului.
- ❖Pentru actele şi informaţiile solicitate de persoane fizice sau juridice din străinătate, taxele se percep în dolari SUA, fiind considerate operaţiuni de export.
- ❖Pentru solicitări de informații necuprinse în operațiunile de mai înainte și care necesită elaborarea de programe speciale, valoarea lucrării se stabilește pe bază de contract.

"M-am apucat de ceea ce stiam să fac foarte bine" !

Dacă acceptăm, în unanimitate, сă micile întreprinderi private s-au născut greu, va trebui să consemnăm că firma "Ardeleana Tisa", din Sighetu Marmației – astăzi o mică uzină în toată regula – a apărut pe firmamentul industriei maramureșene foarte greu. Să rememorăm începutul. În 1991. dl. Vasile Ardelean, patronul și "strategul" micii întreprinderi, dorea să înceapă o activitate



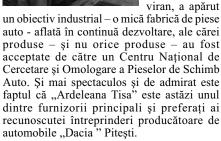
productivă. Dar cu ce ? Bani nu avea, băncile n-aveau încredere să-i acorde un credit, deoarece propria casă nu era întabulată. Așa că a început într-un spațiu închiriat, cu bani împrumutati de la niște cunoscuti.

La început, în mai 1991, erau patru asociați: dl Ardelean cu soția, socrul și soacra. Cu un strung și alte câteva mici utilaje. "Am testat cererea pieții de piese de schimb auto și dat fiind faptul că am lucrat ani buni și rodnici în acest domeniu, mi-am zis: să mă apuc de ceea ce știu, de ceea ce sunt capabil să fac! Așa că am pornit să realizez primele flexiblocuri (bucși cauciucate cu armături metalice) pentru automobilul "Dacia". Am avut grijă ca de la prima piesă, tot ceea ce făceam să fie foarte bine executat. Și așa este până astăzi"!

... Astăzi
"Ardeleana
Tisa" stârnește
admirația celor
pricepuți și
harnici și
invidia celor
neputincioși și
delăsători. La
m ar g i n e a
municipiului
S i g h e t u
Marmației și a

localității Tisa,

pe un teren



Dar să-l ascultăm pe dl. Ardelean.

-Eram conștient că nu voi putea răzbi numai dacă voi strânge din dinți, mă voi zbate, voi economisi și îmi voi asigura baza materială și de producție proprie. Aproape tot ce am câștigat, din livrarea produselor realizate, am investit în mașini și utilaje. Am recurs și la credite bancare. Și după ce am ridicat prima hală de producție proprie, am făcut un alt mare efort, cel al dotării cu utilaje: am mai cumpărat un strung, o mașină de găurit, una de rectificat, scule și dispozitive. Am închiriat alte două utilaje, pe care în timp scurt, le-am cumpărat. Am participat la o licitație de mașini-unelte, la care am reușit să cumpăr alte câteva utilaje:

un strung, o maşină de găurit, o freză. Am început să devin stăpân pe situație; aveam o capacitate proprie, conectată la rețeaua electrică de forță, aveam utilaje și câțiva muncitori pe care i-am angajat pe baza verificării capacității și cunoștințelor lor profesionale.

Un mare succes al firmei mele l-a constituit punerea în funcțiune a capacităților proprii de producție, dar și faptului că am putut – evident, nu ușor, ci cu alte credite – să achiziționez mai multe mașini-unelte noi: freze, prese hidraulice, strunguri și altele.

... Dar să vedem ce este astăzi "Ardeleana Tisa", prin ceea ce înfăptuiesc oamenii ei și prin ceea ce livrează ea pe piața industriei de automobile.

Cu fiecare zi ce a trecut, lucrurile au evoluat de la simplu la complex. De la primele flexiblocuri, sortimentația s-a diversificat, produsele firmei fiind în unanimitate apreciate și cerute. Astăzi, se realizează aici 15 sortotipodimensiuni de piese auto: toate tipurile de flexiblocuri, "T"-uri, dispozitivul de cuplaj-volan, bieleta antiruliu, bucșă-arc pentru cutia de viteze, flexiblocuri braț-superior și braț inferior. Nu demult "Ardeleana Tisa" a devenit primul furnizor de flexiblocuri pentru automobilul "Dacia Nova", alt examen pentru firmă.

-Au fost și alte încercări la care a trebuit să facem față, ne spune dl. Ardelean. Mai întâi a fost "examenul" competenței manageriale. Mă consideram un bun profesionist, dar mi-am dat seama că sunt lucruri care trebuie mai bine cunoscute și total stăpânite. Am sporit numărul de buni meseriași, dar eram conștient că este nevoie de buni și compteneți specialiști. Am angajat deci ingineri TCM-iști și maiștri competenți și un specialist pentru a se ocupa de problemele de marketing. O altă problemă a fost cea a atingerii unui nivel superior al calității tuturor produselor, știut fiind că acestea intră în componența unor autoturisme care trebuie să asigure o siguranță totală în





funcționare. Iată de ce am conceput și pus în funcțiune primul element de testare al fiecărui lot de produse, prin utilizarea unui stand de încercare a materialelor folosite la realizarea pieselor de schimb. Este important pentru noi să avem siguranța în exploatare a pieselor fabricate. Standurile de încercări ne-au demonstrat, mai întâi nouă, acest lucru, iar în al doilea rând certitudinea confirmării fabricantului de automobile prin testele lui, la care supune piesele livrate de noi.

-Cum vedeți perspectiva firmei dvs.., cum credeți că veți depăși perioada grea prin care trec întreprinderile mici și mijlocii ?

-Înainte de a fi vorba de perspectivă, trebuie să avem grijă de prezent. Eu zic că am depășit etapele foarte grele, iar faptul că firma are 85 de salariați, constituie dovada dezvoltării și fiabilității sale manageriale. Apoi, faptul că am reușit să asigurăm beneficiarilor ceea ce aveau nevoie, pentru producția lor, adică să ne sincronizăm nevoilor acestora, este iarăși dovada să suntem capabili de performanțe superioare. Să mai spun că, nu-i lipsit de importanță, faptul că atingem o cifră de afaceri anuală de peste 3 miliarde de lei.



Desigur, fiecare întreprinzător dorește săși dezvolte întreprinderea și să obțină produse cu performanțe superioare. Privite lucrurile din acest unghi de vedere, eu doresc diversificarea profilului firmei. De fapt am și construit o nouă hală de fabricație pe care am dotat-o cu cele necesare, adică utilaje performante, pentru prelucrat lemn și producerea de mic mobilier, mobilă de bucătărie, mobilă pentru camerele de locuit și dormit, mobilier pentru camerele de copii și de tineret, binale etc. Avem și un nucleu de patru muncitori buni, mai este nevoie de a găsi comenzi profitabile și a defini cât mai bine profilul noii secții.

Cât despre activitatea de bază, dorim să dezvoltăm și să diversificăm producția de piese auto, în care scop căutăm un partener – străin sau român – dispus să investească în dotarea cu utilaje cu performanțe mai înalte. Astfel să putem produce piese și pentru alți fabricanți de automobile din țară și din străinătate.

Adresa firmei "Ardeleana Tisa": localitatea Tisa, nr. 23, telefoane: 062-318646, 316292, fax: 318727.

* LEGISLATIV LEGISLATIVE LEGISLATIV

La 10 iulie 1997 Camerele reunite ale Parlamentului au adoptat Legea nr. 145, iar Președintele României, prin Decretul 453/07.97, a promulgat legea Asigurărilor Sociale de Sănătate.

Noua lege consfinteste | medicamente, materiale sanitare, principiul că asigurările sociale de sănătate reprezintă principalul sistem de ocrotire a sănătătii populației, ele fiind OBLIGATORII și funcționează pe baza principiului solidarității și subsidiarității, în colectarea și utilizarea fondurilor, precum și a dreptului alegerii libere a medicului, a unității sanitare și a casei de asigurări de sănătate. Fondurile de asigurări sociale se constituie din contribuția asiguraților și a celor care angajează personal salariat, din subvențiile statului, precum și din alte surse.

Asigurații și membri de familie au dreptul la servicii medicale, dar au obligația să participe la acțiunile profilactice organizate de casele de asigurări de sănătate și să respecte tratamentele medicale prescrise.

DSunt supuşi în mod obligatoriu asigurării, cetățenii români cu domiciliul în tară și cetățenii străini cu reședința în țară, care vor plăti o contribuție lunară pentru asigurările sociale de sănătate, de 7% din venitul brut, cu excepția copiilor și tinerilor sub 26 de ani dacă sunt elevi, studenți, ucenici, a personelor cu handicap, soțiilor, părinților și bunicilor fără venituri proprii, a persoanelor persecutate politic de vechea dictatură, a veteranilor de război și invalizilor, precum și a răniților și urmașilor revoluției din decembrie 1989.

DCalitatea de "asigurat" al salariaților se dobândește din ziua încheierii contractului individual de muncă, iar persoanele nesalariate din momentul plății la casele de asigurări de sănătate, la care sunt arondate.

DAdministrarea fondului de asigurări sociale de sănătate se face prin Casa Națională de Asigurări de Sănătate și prin casele de asigurări județene.

Drepturile asiguraților se stabilesc pe baza contractuluicadru elaborat de Casa Natională de Asigurări de Sănătate și Colegiul Medicilor din România, cu avizul Ministerului Sănătății, aprobat prin hotărârea Guvernului.

Asiguratii au dreptul la îngrijire medicală, din prima zi de îmbolnăvire sau accident și până la vindecare, ea constând în servicii medicale ambulatorii. spitalicești, stomatologice, de urgență, servicii complementare pentru reabilitare, asistență medicală pre-, intra și postnatală, îngrijiri medicale la domiciliu, proteze și orteze.

ĴÎn scopul prevenirii îmbolnăvirilor, asigurații vor fi informați permanent asupra mijloacelor de păstrare a sănătății.

Medicamentele de care beneficieză asigurații sunt cuprinse în lista cu medicamente din Nomenclatorul elaborat anual de Ministerul Sănătății și Casa Națională de Asigurări de Sănătate, cu avizul Colegiului Medicilor și al Farmaciștilor. Costul medicamentelor, al materialelor sanitare, mijloacelor terapeutice care se suportă de bolnavii de peste 18 ani, sunt stabilite de contractul-cadru.

Tratamentele stomatologice se suportă de către casa de asigurări de sănătate în proporție de 40-60%, tinând seama de necesitatea respectării controalelor profilactice impuse de serviciul stomatologic. În cazul copiilor sub 16 ani, tratamentele sunt suportate de Casa de asigurări de sănătate, pe baza criteriilor stabilite de contractul-cadru.

Personalul medical

DÎn sistemul de asigurări sociale de sănătate pot fi admisi să lucreze numai medici și personal sanitar acreditat, potrivit legii. Între Casa de asigurări și personalul medical se încheie un contract, pe baza acreditării Comisiei de acreditare, la nivel județean. Litigiile privind încheierea și încetarea contractului se soluționează de către casele de asigurări de sănătate, precum și de

juridice, subvențiilor de la buget și din alte venituri.

Persoana asigurată are obligația plății unei contribuții bănești LUNARE sub forma unei cote de 7% ce se aplică la venitul brut. Ea se deduce din impozitul pe salarii sau pe venit; la pensionari, beneficiarii de ajutor de şomaj, alocații de sprijin, precum și persoane care lucrează pe bază de convenții civile contribuția se reține, o dată cu plata drepturilor bănești de către cei care efectuează plata acestor drepturi.

Persoanele nesalariate, dar care, potrivit acestei legi au obligația să-și asigure sănătatea, vor comunica direct casei de asigurări de sănătate în a cărei rază teritorială își desfășoară activitatea, veniturile impozabile, în vederea stabilirii contribuției de 7%. Sunt asigurate prin efectul legii și scutite de plata contribuției, militarii în termen, persoanele în concediu medical pentru îngrijirea copilului bolnav în vârstă de până la 6 ani, cei ce execută o pedeapsă privativă de libertate, cei ce beneficiază de ajutor social, contribuția pentru aceștia fiind suportată de bugetul de stat, sau bugetul asigurărilor sociale.

Angajatorii şi asigurații care au obligația plății contribuției și nu o respectă, datorează majorări de

întârziere. Asigurările de sănătate se

organizează prin Casa Națională de Asigurări de Sănătate și casele județene, ultimele putând avea, la nivelul altor localităti, OFICII de ASIGURĂRI de SĂNĂTATE.

Casele de asigurări de sănătate județene și a municipiului București au stabilite atribuțiile prin statut și au ca organe de conducere Adunările

Reprezentanților și Consiliile de Administrație, alese pe 5 ani.

DLegea nr. 145 publicată în Monitorul Oficial nr. 178/ 31.05.1997 întră în vigoare de la 1 ianuarie 1998, cu excepția prevederilor referitoare functionarea caselor de asigurări de sănătate, care intră în vigoare la 1 ianuarie 1999. În anul 1998 atribuțiile caselor de asigurări de sănătate județene vor fi îndeplinite de direcțiile sanitare județene. În acel an se va forma fondul initial de asigurări sociale de sănătate, la care vor contribui angajatorii cu 5% și cu 5% asigurații, exceptând asigurații din agricultură care vor contribui cu 4% din venitul agricol impozabil.

> Valentin BOTA, consilier juridic al C.C.I. Maramureş

LEGEA ASIGURĂRILOR **SOCIALE DE SĂNĂTATE**

Serviciile medicale în caz de boală.

DAsigurații au dreptul la servicii medicale pentru vindecarea bolii, pentru prevenirea complicațiilor ei, pentru recuperarea, sau cel puțin ameliorarea suferintelor. Tratamentul medical se aplică de medici și alt personal sanitar acreditat.

DAsigurații au dreptul la asistență medicală de specialitate ambulatorie, la indicația medicului de familie, cu respectarea liberei alegeri a medicului specialist acreditat. Asistența medicală de specialitate se acordă de medici specialiști. Serviciile medicale ambulatorii cuprind: stabilirea diagnosticului, tratamentul medical, îngrijiri medicale, recuperare, medicamente și Dacă materiale sanitare. tratamentul ambulatoriu sau la domiciliu nu este eficace, asigurații primesc asistență medicală în spitalele acreditate, unde li se acordă consultații, stabilirea investigații, diagnosticului, tratament medical şi/sau tratamente chirurgicale, îngrijire, medicamente și materiale sanitare, cazare, masă.

• Asigurarea asistenței medicale spitalicești revine spitalului potrivit contractului încheiat de acesta cu casa de asigurări de sănătate.

Serviciile medicale stomatologice se acordă de către medicul de cabinet stomatologic.

contenciosul adminstrativ și judecătorie.

DContractele caselor de asigurări cu furnizorii de servicii medicale sunt anuale și se încheie în limita condițiilor prevăzute în contractul-cadru, prin care se stabilesc și modalitățile de plată, care se pot face prin tarif pe persoană asigurată și prin tarif pe serviciu medical.

DSpitalele se construiesc - de regulă – de autoritățile locale sau centrale. Aparatele de mare performanță se procură de către spitale și de centrele de diagnostic și tratament. Materialele sanitare, protezele și ortezele pot fi furnizate numai de persoane fizice sau juridice acreditate de casele de asigurări.

DÎn relațiile caselor de asigurări de sănătate cu furnizorii de medicamente, obligatia farmaciștilor este de a elibera medicamentul cu pretul cel mai

• A sigurarea asistenței medicale, a îngrijirii la domiciliul bolnavului și a ajutorului în menaj, se contractează de casele de asigurări de sănătate, cu unităti specializate, sau cu persoane fizice.

Constituirea fondurilor de asigurări sociale de sănătate, finanțarea serviciilor

DFondul Casei Nationale si ale caselor județene se formează din contribuția persoanelor fizice și

Alb pe negru, negru pe alb

"Lecție" pentru comercianții noștri

În ultimul timp sunt puțini acei comercianți care să nu se lamenteze de volumul nesatisfăcător al vânzărilor. "Cauza este una singură: n-au oamenii bani"! Dar nimeni nu vorbește de faptul că se practică, de către unii comercianți, adaosuri comerciale mari și foarte mari, și nici de lipsa unor sortimente și produse, și chiar de unele cauze "organizatorice".

Faptele ne-au demonstrat că "argumentele" unor comercianți că "nu sunt bani" sunt neîntemeiate și iată de ce! Dacă până acum doi-trei ani foarte mulți comercianți, din varii motive, își deschideau prăvăliile la orele 9-10 și își primeau clienții de luni pănâ vinerea, fiind mulțumiți de încasări, mai nou, de când acestea nu-i mai satisfac, foarte mulți comercianți au trecut la un nou sistem organizatoric, aducându-și aminte să stea mai mult timp la dispoziția cumpărătorilor. Așa se face că îndeosebi în orașe, dar și la sate au apărut în număr foarte mare prăvăliile cu program non-stop, iar unele firme care se respectă, au unități comerciale deshise chiar și duminica, sau în cursul săptămânii până la orele 20°° - 21°°.

Toți cumpărătorii apreciază la superlativ "noua orientare" a comercianților, deși (să fie vorba între noi) apropierea de nevoile cotidiene ale cumpărătorilor, prin orare care să-i servească atunci când doresc aceștia și printr-o diversitate mai mare de produse, trebuia să vină în mod firesc și din respect pentru cel care cumpără și nu numai atunci când vânzările sunt slabe.

Oricum "lecția" dată de viață acelor comercianți care și-au închipuit că ei "fac cum vor și cum îi taie capul", a prins bine. Și credem că va ține, deoarece așa este firesc! Numai cu lăcomia pentru un adaos exagerat, unii din comercianți nu au găsit soluția. Le-o dăm noi: "La adaos mic, dever mare, câștig mare".

Cine și cum îi inspectează pe inspectori?

Har Domnului, nu ducem lipsă de instituții cu rol de inspecție și control și nici de inspectori de toate profilele. Drept este și faptul că, în această perioadă, zisă de tranziție spre economia de piață, este nevoie de ochiul și intervenția inspectorului competent și bine intenționat, îndeosebi în comerț, în producția bunurilor alimentare, în protecția mediului, în respectarea atâtor legi și hotărâri guvernamentale etc., etc.

Se înțelege că publicația noastră va milita în permanență pentru întărirea ordinii și disciplinei în toate domeniile: respectarea legilor, întronarea, peste tot, a concepției fiecăruia de a face totul foarte bine, așa cum este firesc și legal. Nu vom fi de acord cu intervenția abuzivă și în afara legii a celor însărcinați să vegheze la respectarea acestora. Și spunând acestea vom preciza că, din păcate, nu lipsesc cazurile în care inspectori și inspectori șefi dovedesc atitudini ciudate, ca să nu spunem că sunt mânați de anumite interese, sau pur și simplu pentru că sunt "inspectori", trebuie să aplice amenzi, îndeosebi operatorilor economici. Am fost recent martor la o scenă în care o firmă producătoare a fost amendată cu 20 de milioane de lei pentru că n-a cerut aprobarea, de la județ, pentru două ziduri despărțitoare și pentru zugrăvirea unui grajd al unui fost CAP. Alt caz; un inspector al unei instituții județene, controlând activitatea unei firme, a aplicat amenzi mărunte că "doar n-am venit aici să nu găsesc nimic și să nu rup nici o chitanță"!

Mai grav este faptul că trimișii unor insituții aplică amenzi și întocmesc documente care sunt contestate de cei împotriva cărora au fost făcute, aceștia acționându-i pe autori, și chiar instituțiile reprezentate cu atribuții de control, în judecată. Că unii din inspectorii acestor instituții nu au acționat corect, o dovedește faptul că instanțele-au dat dreptate celor "sancționați". Numai că cei care trebuie să-și inspecteze și instruiască inspectorii nu vor, în ruptul capului, să recunoască ca ilegală decizia inspectorilor respectivi. De unde sarabanda proceselor, iar acțiunile în justiție se țin lanț.

Și uite așa în loc ca operatorii economici, de regulă privații, cei fără multă experiență, dar dornici de activitate și inițiativă a noi întreprinderi, în loc să fie ajutați și îndrumați de competenți inspectori lor li se caută fel de fel de hibe - mai mari, mai mici, intenționate, ori nu – pentru a le putea ... tăia chitanțe, ori dresa procese verbale cât mai voluminoase în amenzi.

Urmare din pag. 1

multe firme internaționale de consultanță din Belgia și Danemarca.

În conturarea ideii de creare în România a unor zone de dezvoltare regională, în ziua de 23 iulie, a avut loc, la Baia Mare, ședința de constituire a Fundației "Agenția de Dezvoltare Regională" Nord-Vest.

Prezent, în calitate de organizator, la lucrările acestei ședințe, dl. ing. **Ştefan Gönczi,** director general al Prefecturii Județului Maramureș ne-a oferit detalii referitoare la acest eveniment.

-Mai întâi ce s-a hotărât la şedința amintită ?

-La ședința de constituire a Fundației "A.D.R.", ce a avut loc la Prefectura Județului Maramureș au participat reprezentanții celor 6 județe care au hotărât prin consens, să constituie Fundația "Agenția de Dezvoltare Regională" din nordvestul României, respectiv reprezentanții județelor Bihor, Bistrița-Năsăud, Cluj, Maramureș, Satu Mare și Sălaj.

Reprezentanții au hotărât ca fundația să aibă în mod provizoriu sediul la Baia Mare. Tot în acest cadru s-a stabilit ca fundația să înființeze, în fiecare județ semnatar al documentului de constiture, câte o filială și alte organisme ce vor fi necesare. S-a mai hotărât cu acest prilej ca Prefectura Județului Maramureş, să fie inițiatoarea Proiectului de Statut și a Regulamentului de funcționare a fundației, document care a fost realizat în foarte scurt timp și înmânat reprezentanților celorlalte județe pentru eventuale observații.!

De subliniat că, în ședința de constituire, toți reprezentanții județelor vecine și-au manifestat din regiune; reprezentanții asociațiilor intercomunale, prefecturile, Camerele de Comerț și Industrie, organizațiile oamenilor de afaceri, ale fermierilor, reprezentanții organizațiilor sindicale, fondurile proprietății de stat și private etc.

Ideea formării regiunilor zonale de dezvoltare aparține Guvernului Românei, susținută de PHARE, care s-a conturat în 1996,

Fundația "Agenția de Dezvoltare Regională" Nord-Vest

dorința de înființare a Fundației "A.D.R." de Nord-Vest și au subscris ideii ca aceasta să fie una din cele două, din țară, cu statut de Agenție-pilot.

-Ce este această fundație și ce obiective urmărește ea?

-Fundația "A.D.R." de Nord-Vest, alături de celelalte șapte câte s-au propus a se constitui în România este o organizație nonguvernamentală și democratică, apolitică cu statut juridic de fundație, caracteristici care o definesc, chiar prin structura componenților ei, aceștia fiind prin excelență reprezentanții organizației societății civile și ai autorităților locale: consiliile județene ale principalelor orașe ea fiind acceptată în 1997 de Uniunea Europeană. De fapt este bine să se știe că ideea, ca și teoria dezvoltării regionale aparține Uniunii Europene, a fost elaborată de către organismele ei și este susținută de ea.

Chiar și scopul constituirii zonelor de dezvoltare regională are un profund caracter european și anume, acela de armonizare a inițativelor macroeconomice și sociale. Cât despre România, nu este un secret că, prin înființarea zonelor regionale de dezvoltare, se urmărește apropierea dintre noi și țările occidentale, aceasta constituind una din condițiile prealabile de aderare a țării noastre la structurile și

organizațiile europene.

În ceea ce privește obiectivele principale concrete urmărite prin înființarea agențiilor de dezvoltare regională ele sunt, în mare, trei: 1. Asigurarea de asistență departamentelor guvernului, ministerelor, autorităților locale și județene, organizațiilor nonguvernamentale și altor instituții și organizații implicate în procesul de implementare a politicii de dezvoltare regională.

2. Conștientizarea populațiilor regionale, de către politicieni și specialiști, a opiniei publice prin difuzarea de informații și documente în acest sens, precum: Cartea verde a politicilor de dezvoltare a României, lucrările diverselor conferințe și manifestări de interes național etc. și 3. Pregătirea unui raport intitulat: "Problemele regionale și politica de dezvoltare în România".

Evident, acestea ar fi obiectivele de moment ale fundațiilor, deci și a "A.D.R." de Nord-Vest, urmând ca pe viitor, obiectivele acestora să se îmbogățească cu noi activități de armonizare a intereselor zonale, deinformatii furnizarea instituțiilor interesate dezvoltarea armonioasă și globală a României, evident nu pe principii de planificare noneconomică practicat până în 1989, ci pe resursele și condițiile oferite de economia de piață.

Luna iulie la Registrul Comertului

❖In luna iulie a.c. la Registrul Comerțului, de pe lângă CCI Maramureş, s-a solicitat înmatricularea a 159 noi societăți comerciale, asociații familiale și persoane fizice.

♦Noile societăți dispun de un capital social subscris de 235.760.000 lei.

Din cele 159 de noi societăți, una este cu capital de stat, restul cu capital privat.

♦ Noile societăți și-au fixat a desfășura următoarele activități: 81-producție; 130-servicii; 50-construcții-montaj; 122-comerț; 63-activitate de import-export.

❖Ca formă de organizare noile societăți sunt: 70-SRL; 1-SA; 1-SNC; 87-AF sau PF.

❖În luna iulie s-a solicitat efectuarea în Registrul Comerțului a 186 de diferite mențiuni.

♦S-a solicitat, de asemenea, radierea altor 5: "Zoicaş-Pop SNC; "Unirea Vişeuană" OC1; "Oituz-Apostol" SNC; "Comalim Nordica" Filiala Baia Mare SRL; "Comalim Nordica" SRL.

❖Din cele 159 noi societăți, două sunt cu capital mixt; una cu capital american (SUA); una cu capital belgian. Capitalul subscris al acestora este de 142.870.000 lei, din care 20.000 în dolari SUA.

❖Pe localități, noile societăți își au sediile după cum urmează: 89 în Baia Mare; 12 în Sighetu Marmației; 2 în Baia Sprie; 7 în Borşa; 3 în Cavnic; 1 în Tg. Lăpuş; 3 în Vișeu de Sus.

Oaspeți ai CCI Maramureș

Urmare din pag. 1

reprezentanții a 15 firme care au răspuns invitației Camerei și doi dintre asociații firmei germane, domnii <u>Frank Beer</u> și ing. <u>Uwe Richter</u>.

Au fost prezenți reprezentanți ai următoarelor firme: "Turism" SRL, "Lukas-Babilon" SRL, "Inconmar" SRL, "Nord Proiect" SRL, "Feva-Aluminium" SRL, "Gerom Producon" SRL, "A & B" SRL, "Granit R.G." SRL, "Aris" SA, "AbomiiServ" SRL, "Stelid" SRL, "Compania Silvania" SRL, "Nuvola Com Serv" SRL, "Garomin Prod Com" SRL, "P.S.V." SRL şi "Lauruc" SRL.

Firma germană specializată în arhitectură, proiectare și construcții, vine din orașul Plauen, situat în sud-estul fostei Germanii Răsăritene. O localitate care, în urma migrării a 50.000 din

cei 120.000 de locuitori pe care îi avea în urmă cu 10 ani, a rămas cu multe clădiri vechi nefolosite, degradate și multe terenuri inutilizabile. Eforturile gospodarilor orașului și ale firmelor – majoritatea mici și mijlocii, adaptate nevoilor unui oraș mic – au făcut posibilă asanarea și curățarea terenurilor, si renovarea clădirilor nefolosite.

Acestea au fost redate astfel circuitului economic și social, iar locuințele situate în aceste clădiri, datorită faptului că nu au un standard de confort ridicat, fiind deci mai ieftine, sunt foarte căutate de populație.

Așa cum remarcau și oaspeții germani, orașele românești se aseamănă, din multe puncte de vedere, cu situația existentă la Plauen, după 1989. Și, cine știe poate că cineva va dori să învețe și din experiența altora ...

Revenind la întâlnirea de la CCI Maramureş, firma germană s-a declarat interesată să importe unele materiale de construcții din România. Totodată investițiile în domeniul construcțiilor - în special de locuințe - în România prezintă un larg interes pentru firma germană. Însă nu numai în nume propriu. Domnii Beer şi Richter au şi mandatul altor firme germane, care ar dori să facă afaceri cu românii.

Tocmai de aceea, cei doi oaspeți au solicitat firmelor prezente să-și manifeste dorința în acest domeniu. În final s-au purtat discuții detaliate cu câțiva dintre reprezentanții lor.

După încheierea turneului prin România – care a mai cuprins orașele Cluj, Sibiu și București, unde a fost contactat Ministerul Industriilor și Comerțului – urmează ca firma EGER-MÜLLER-BEER & PARTNER să facă un bilanț al discuțiilor și datelor culese și să ofere partenerilor lor concluziile în vederea dezvoltării unor afaceri.

Poarta colaborării cu Maramureșul a fost deschisă și nu doar prin această firmă, ci și prin Camera de Comerț din Plauen, al cărei mesaj de salut, către CCI Maramureș, a fost adus de dl. Beer.

Urmează doar ca și operatorii economici români și germani să profite de oportunitățile oferite de partenerul lor statornic, Camera de Comerț și Industrie Maramureș.

Daniel FILIPAŞ,
Departamentul Relații
Interne-Externe al CCI
Maramureș



Urmare din pag. 1

În acest context, CCI Maramureş va organiza, în premieră, câteva actiuni premergătoare cum sunt: "Cursuri pentru manageri", dedicate selectiei fortei de muncă (perioada 8-12 septembrie) si "Cursuri pentru viitorii salariați", respectiv "Interviul prilej de a convinge" (22-26 septembrie).

lată si celelalte manifestări:

10 octombrie 1997

Deschiderea oficială a Expoziției de toamnă "Rivulus Dominarum '97", ora 12³⁰ (Sala sporturilor "Dacia" din Baia Mare), urmată de vizitarea standurilor.

Între orele 10-14 se înregistrează înscrieri finale pentru "Târgul locurilor de muncă" (Sala polivalentă a hotelului "Mara").

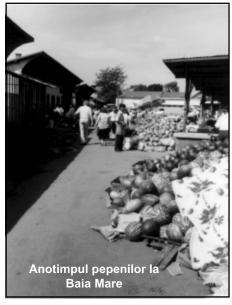
Consfătuirea "Orașele înfrățite si dezvoltarea economică a județului", urmată de prezentarea "Comunicarea prin Internet" (Sala polivalentă a hotelului "Mara"), ora 14³⁰.

Tombola vizitatorului Expoziției "Rivulus Dominarum '97" – (ziua I) tragerea la sorți și atribuirea premiului zilei (holul Bazinului de înot), ora 18⁹⁰.

11 octombrie 1997

Continuarea vizitării standurilor Expoziției "Rivulus Dominarum '97", orele 10-20 (Sala sporturilor "Dacia" și Bazinul de înot).

"Târgul locurilor de muncă", orele 10-18 (Sala polivalentă a



Hotelului "Mara").

Actiune specifică: prezentare de produse, ora 13³⁰ (Sala sporturilor "Dacia").

Tombola vizitatorului Expoziției "Rivulus Dominarum '97" (ziua a II-a) - tragerea la sorți a biletelor și acordarea premiului zilei (holul Bazinului de înot).

12 octombrie 1997

Program de vizitare a standurilor Expoziției "Rivulus Dominarum '97", orele 10-19 (Sala sporturilor "Dacia" și holul Bazinului de înot).

Actiune specifică: prezentare de produse, ora 13³⁰ (Sala sporturilor "Dacia").

Conferință de presă, orele 14-15 (Sala polivalentă a Hotelului "Mara").

<u>Întâlnire între reprezentanții</u> <u>mass-media și producatori-</u> comercianti: "Comunicarepublicitate", orele 15-18 (Sala polivalentă a Hotelului "Mara").

Prezentare: "Comunicarea prin Internet"

Tombola vizitatorului (ziua a III-a) tragerea la sorți a premiului zilei, precum și al expoziției, ora 18 (Sala sporturilor "Dacia").

Cocktail, oferit de organizatori participanților la Expoziția "Rivulus Dominarum '97" și festivitatea de premiere a celor mai rumoase standuri si a celor mai reprezentative și

inedite produse, ora 19 (Sala de receptie a Hotelului "Mara").

13 octombrie 1997

Parteneriat economic, orele 10-15 (sălile de la etajele 1 și 3 din sediul CCI Maramureș).

P.S. Amintim că, la Expoziția "Rivulus Dominarum '97" și-au anunțat participarea un mare număr de firme și operatori economici din județ și din țară, iar dacă mai există firme care vor să expună în cadrul acestei manifestări promoționale, precizăm că se mai pot înscrie la CCI Maramureș, până la sfârșitul lunii august a.c.

Ing. Alina LUCZAI
Departamentul Relatii
Interne-Externe al CCI
Maramures

Misiune economică maramureșeană La Szolnok și Mateszalka (Ungaria)

Pe linia bunelor relații statornicite între Camera de Comerț și Industrie Maramureș și Camerele de Comert și Industrie a județului Iász-Nagykun-Szolnok și a județului Szablocs-Szatmár-Bereg (Ungaria), colaborarea dintre acestea cunoaște noi forme de dezvoltare și diversificare Printre acestea se numără și misiunea economică maramureșeană, pe care CCI Maramures o organizează, în cele două județe, în perioada 3-5 septembrie a.c.

Astfel, misiunea economică formată din oameni de afaceri maramureșeni va lua parte la manifestările ce vor avea loc la Szolnok, cu prilejul celei de-a V-a ediții a Târgului Internațional din acest oraș, la care vor fi expuse produse și utilaje din domeniile: sticlărie, faianță, ceramică, construcții, prelucrarea lemnului, îmbrăcăminteîncăltăminte, objecte de uz casnic, noutăți în prelucrarea cărnii, producția și comercializarea zahărului, tehnologii în cultura cerealelor.

În aceeași perioadă are loc, la Mateszalka, Târgul Internațional "Szatmar-Expo", profilat pe produse agricole și ale industriei alimentare, materiale și tehnologii de construcții, distribuirea energiei electrice, termice și a apei, autoturisme și accesorii auto.

Cei care vor forma delegatia maramureșeană, la cele două manifestări promoționale, vor participa la întâlniri de afaceri, dezbateri pe teme de interes, vor vizita cele două târguri, prilej de noi contacte și afaceri. Doritorii să facă parte din această misiune economică, sunt rugați să-și anunțe intențiile la Departamentul Relații Interne-Externe al CCI Maramureș, telefon: 437157 până la data de 28 august a.c.

*Firma bucureșteană "Pro-Tours Travel" organizează participări la următoarele manifestări promoționale externe: *,,Zilele Cooperării Est-Vest" – Budapesta, 28 – 31 octombrie, manifestare în domeniul imprimeriei, tipăriturilor, reclamei, jurnalisticii, cu companii din Vest; *,,Interclima" - Paris, 2 - 9 noiembrie, expoziție de utilaje și echipamente de aer condiționat, răcire, încălzire, climatizare. Firma asigură toate serviciile.

*Întâlnire internațională "Probis '97". La Bistrița va avea loc în perioada 9 – 12 septembrie o întâlnire internațională de afaceri, cu participarea unor reprezentanți din Marea Britanie, Iugoslavia, Cehia, Ungaria, Republica Moldova, Elvetia, Slovacia, Germania si România. Vor avea loc întâlniri de afaceri, vizite în întreprinderi.

*,,ROMHOTEL - TOURISM '97".

"Romexpo" SA organizează la Complexul "Romexpo", în perioada 16 – 21 septembrie a.c., a V-a ediție a Expoziției Internaționale "Romhotel – Tourism '97", profilată pe echipamente, materiale și mobilier pentru hoteluri, restaurante și comunități, precum și echipamente și servicii pentru turism. Vor

participa firme românești și străine reprezentative și de renume. În cadrul expoziției vor fi organizate întâlniri de afaceri, prezentări de firme și produse, simpozioane și comunicări științifice.

*Expoziția internațională

"VIN-EXPO '97". În zilele de 7 - 11 noiembrie 1997, "Romexpo" SA București organizează, la Complexul "Romexpo", Expoziția internațională "VIN-EXPO '97" – largă manifestare dedicată promovării vinurilor, băuturilor alcoolice și nealcoolice, produselor agrochimice, echipamentelor și utilajelor din domeniu. Vor participa producători și comercianți români și străini. Va fi o manifestare pentru a se putea vedea ce este modern și actual în domeniul producției de vinuri și băuturilor de tot felul.

♦Târgul Internațional de Toamnă "Chișinău <u>'97".</u> În perioada 31 septembrie – 5 octombrie, la Palatul Național din Chișinău, va avea loc a III-a ediție a Târgului Internațional de toamnă, manifestare cu caracter general. Participă producători și oameni de afaceri din industrie, transporturi, agricultură, telecomunicații și comerț.

*"Misiune economică românească în Egipt". În perioada 23 septembrie – 1 ocotombrie 1997, Camera de Comert și Industrie a României și Municipiului Bucuresti organizează o misiune economică în Egipt, la Alexandria și Cairo, sub conducerea președintelui acestei instituții. Cu acest prilej va fi organizată o expoziție. Vor avea loc

întâlniri bilaterale între firme egiptene și românești, contacte de afaceri, prezentări de oportunități de afaceri. Vor mai avea loc întâlniri între oameni de afaceri și producători români și firme din cadrul Federației Camerelor de Comert din Egipt și Camerei Bilaterale Egipt - România.

*,,Expo-Birotica '97" - Expoziție cu participare internațională de echipamente și tehnică de calcul, software, birotică, accesorii, consumabile și mobilier specializat. Brașov, 9-12 septembrie. Se asigură servicii complete pe durata deplasării. (Informații suplimentare la CCI Maramureș).

*Seminar româno - belgian . CCIRMB, împreună cu CCI Bruxelles, organizează în zilele de 1-2 septembrie a.c. la Centrul Român de Afaceri "Marea Neagră" din Mangalia, seminarul "Întreprinderile din România și piața belgiană/ europeană". Vor participa reprezentnați ai comunității de afaceri belgiene și ai Universității din Lovain, iar din partea română reperezentanți ai unor firme de consultantă și oameni de afaceri interesați în consolidarea produselor românești pe piata europeană. Se vor analiza si dezbate:

> caracterisiticile belgiene, strategia de abordare a acesteia, consolidarea poziției unei firme pe piața belgiană, grupurile europene de asocierea întreprinderilor

pentru operațiuni comune. Se asigură toate serviciile. Cei interesați sunt rugați să se adreseze CCI Maramureş.

♦ Misiune economică la Salonic. În organizarea CCI Maramureș și SC "Business Contact" București, în perioada 6-15 septembrie a.c. are loc o misiune economică românească la Salonic (Grecia) cu prilejul celei de-a 62-a ediții a Târgului Internațional general "Salonic'97". Costul deplasării este de 690 dolari SUA plus 250.000 lei care include contravaloarea cazării la hotel (opt nopti), transportul cu autocarul, taxa de viză și taxa de organizare.

♦ Misiune economică la Marsilia și Barcelona. Tot CCI Maramureş, în colaborare cu CCI Caraş-Severin, organizează în perioada 28 septembrie - 8 octombrie, o misiune economică prilejuită de Târgul Intarnațional "Marsilia '97". Deplasarea cu autocarul pe traseul: Veneția – Milano – Genova – Monte Carlo – Cannes – Marsilia – Barcelona. Cazarea la hoteluri de 2-3 stele (Italia, Franța, Spania). Costul deplasării este de 1900 dolari. Ĉei interesați de participarea la aceste misiuni economice sunt rugați să se adreseze urgent la Departamentul Relații Interne-Externe al CCI Maramureş.

promotionale internationale interes economic

Manifestări

Târguri și expoziții interne Perioada: 15 septembrie - 15 octombrie

■"Apulum Agraria '97" - Manifestare cu caracter național și participare internațională, profilată pe mașini și utilaje agricole, echipamente pentru industria alimentară, articole de uz gospodăresc, produse alimentare, semințe și chimicale pentru agricultură. Alba Iulia, 20-23 septembrie.

,,Promoturism" - Manifestare promoțională cu participare internațională, având ca temă parteneriatul de afaceri, facilitând contacte profesionale, de afaceri, negocieri și încheieri de contracte. Olănești (jud. Vâlcea), 23-25 septembrie.

I,,Proplant" - Expoziție de interes național cu prezențe internaționale, profilată pe produse pesticide. Călimănști-Căciulata (jud. Vâlcea), luna septembrie.

■"Salonul sănătății" - Expoziție cu caracter național și internațional, profilată pe medicamente - vitamine și energizante; produse de nutriție; produse dietetice; plante medicinale și preparate din plante; produse apicole, articole pentru nou-născuți etc. București (Sala Palatului), 30 septembrie octombrie.

I"Iașidenta '97" - Manifestare internă și

internațională de specialitate, rezervată aparaturii și instrumentarului dentar, materialelor și produselor chimico-farmaceutice destinate cabinetelor stomatologice. <u>Iași, 23-26 septembrie</u>.

<u>I,TINMEC '97 - Toamna"</u> - Tradițională

manifestare promoțională cu caracter național în care vor fi supuse atenției comercianților spre contractare articole electrice, electronice, electrocasnice, articole de uz casnic și gopodăresc, tehnico-sanitare, produse chimice și petro-chimice, articole de menaj și decorațiuni din sticlă, porțelan, papetărie, marochinărie pentru școlari, articole pentru sport și turism, jocuri și jucării, articole culturale, cosmetice, bijuterii, gablonțuri și altele. Eforie-Nord (jud. Constanța) 22-27 septembrie.

■.,Agroexpo '97" - Expoziție cu participare internațională de produse agricole și agroalimentare, mașini și unelte agricole, îngrășăminte, insecticide, semințe, utilaj și echipament pentru industria alimentară. Satu Mare, 7-11 octombrie.

___,Festivalul berii" - Manifestare promoțională cu participare internaționala, profialtă pe bere și derivate și pe utilaje pentru industria berii. Timişoara, 3-5 octombrie.

I"Info '97"- Expoziție de interes național și internațional profilată pe tehnică de calcul, echipament pentru telecomunicații, instalații de protecție și alarmă etc. <u>Cluj. 10-13 octombrie</u>. <u>"Medica '97"</u> - Manifestare cu caracter intern

.

și internațional, profilată pe medicamente de uz uman, aparatură medicală, dotări pentru spitale, aparatură de laborator. <u>Cluj. 10-13 octombrie</u>.

<u>I., Moda '97"</u> - Expoziție, cu participare

internaționala, de confecții textile, tricotaje, materiale textile, blănuri și accesorii, textile și bijuterii. <u>Braşov, 7-10 octombrie</u>.

<u>"Târgul orașelor '97"</u> - Târg-expoziție cu profil

rezervat bunurilor de larg consum. Tg. Mures, 9-12 octombrie.

I...TIB" - Largă manifestare expozițională cu participare internațională, profilată pe mașini și echipamente din domeniile: inginerie mecanică, mijloace și tehnologii de transport și depozitare, electronică, inginerie electrică, telecomunicații, energetică, chimie, automatizari. București

(Complexul "Romexpo"), 14-19 octombrie.

• Expo Varadinum" - Târg general cu participare internațională, specializat pe domeniile: produse de larg consum, confecții și încălțăminte, produse chimice, electrice, electronice și de telecomunicatii, tehnică de calcul, construcții, inginerie mecanică, și energetică, tehnologii de transport – depozitare, utilaje de producție etc. Oradea, 1-5 octombrie.

CERERE — OFERTĂ prin Departamentul relații interne-externe al C.C.I. Maramureș, tel/fax: 062-437157

(CÂNDSOLICITA: INFORMA: III.EFACE: ITRIMITERELA NUMĂRUL DEREFERIN: ÂDINPARANTEZACERERI/OFERTEI)

Din județ

- ●Firmă specializată privată din Maramureş oferă spre vânzare: maşină de frezat FUS-32; polizor dublu; transformator 2000 KVA 20/0,66; mașină de mortezat; mașină de honuit cu accesorii; mașină de alezat; platformă-trailer 20 To; strung SNB400; mașină plană de rectificat; buldozer; mașină de găurit; mobilier de lucru (mese, dulapuri metalice etc.). Firma achiziționează: excavator S-1201; încărcător cu cupă pe pneuri, autobasculantă RABA; utilaje de tâmplărie, buldo-excavator MTZ și altele. (0793)
- ●Firmă privată din Vișeu de Sus solicită: diferite produse alimentare pentru comercializare. Firma dispune de diferite spatii comerciale, ca si de teren agricol, spatii de crestere a animalelor și forță de muncă. Dorește colaborare în această activitate. eventual dotarea fermei cu bovine. (0723)
- •Societate specializată din Baia Mare oferă piese turnate din bronz și aluminiu. (0744)
- ●Proiectant specializat din Baia Mare oferă servicii în domeniul proiectării drumurilor și podurilor. (0745)
- •Grup de firme din Baia Mare oferă materiale de construcții (țiglă, coame laterale, bolțari). Se închiriază spațiu pentru birouri. (0750)
- Din Baia Mare ofertă de esențe alimentare și concentrate de sucuri, precum și confecții textile pentru copii și adulți. (0751)
- ●Firmă comercială din Baia Mare oferă anvelope noi, set complet (camere, bandă jantă). Solicită anvelope "Matador" - Slovacia și "Baruni" Cehia complete. (0752)
- ●Firmă din Sighetu Marmației execută lucrări de învelitori, acoperișuri, șarpante, izolații. (0764)
- ●Din Baia Mare se oferă aparatură de laborator și medicală, import Ungaria. (0767)
- ●Firmă băimăreană efectuează măsurători terestre și proiecte de drumuri poduri. (0746)
- ●Firmă pe acțiuni din Remeti (Tisa) oferă plăci șlefuite și calupuri din andezit, monumente funerare. semifabricate din lemn. (0768)
- •Întreprinzător privat din Baia Mare oferă lucrări de întreţinere şi service auto. (0772)
- •Solicitarea unei firme din Baia Mare: zahăr, orez, portocale, banane, cafea, țigări etc. (0773)
 - ●Ofertă băimăreană: aprinzătoare

- electrice. bobine inductante, inductoare de filtraj. (0774)
- Execut servicii menai si dactilografie (firmă din Baia Mare). (0776)
- ●Firmă mixtă din Baia Mare oferă parchet stratificat din producție proprie. (0777)
- ●Firmă din Baia Mare oferă: vopsele pentru uz industrial, vopsele pentru finisaje superioare, grunduri, diluanți. (0778)
- ●Se solicită (firmă din Baia Mare) făină albă "Blbo" de preferință furnizată de producători maghiari situați până la 60 km de granița cu România. (0784)
- ●Ofer în Baia Mare imobil nou construit (400 m.p.), curent trifazic, apă, canal, telefon, recomandat pentru hală de producție, sau depozit. (0785)
- •Firmă din Baia Mare oferă: seturi de litere și cifre pentru scris rapid, util pentru reclamă, informare, publicitate. Se pot aplica pe sticlă, vitrine, panouri etc. (0787)

Din tară

- ❖Din Botoşani se oferă: ciment alb şi gri, mozaic, var, ipsos, BCA, blocuri ceramice, teracotă, PAL, PFL, placaj. (0738)
- ❖Firmă specializată privată din Capitală oferă: tavane suspendate - plane și curbe – din fibră de sticlă ,Ėcophon" Suedia, pereti fonoizolanți placați, lămpi pentru tavane suspendate "Ecolux" Suedia, tapet-ţesătură din fibră de sticlă "Samtex" Suedia, ferestre mansardă. (0740)
- ♦Firmă bucuresteană pe acțiuni, de veche tradiție, oferă: încălțăminte de protecție - cizme tip miner, cizme electroizolante, cizme lungi pescărești, cizme antiacide, cizme injectate, cu tălpi și bombeu metalic, încălțăminte de vară - tenişi, espadrile, sandale cizme de cauciuc, ghete din postav galoşi, şoşoni etc. (0741)
- Firmă privată din Sibiu oferă: accesorii pentru monumente import Italia, funerare încălțăminte și articole sportive din Italia. (0742)
- ♦Firmă pe acțiuni din Deva oferă piese de schimb auto Roman: pivoţi, fuzete, prezoane, roți, elemente pompe injecție; prelate CFR și auto. (0743)
- ❖Producător din Cluj-Napoca proiectează și realizează mașini de ambalat, pasteurizatoare și separatoare lapte. (0747)
- ❖Firmă privată din Cluj-Napoca oferă: PAL melaminat, blaturi

- bucătărie, folie cort, mânere și alte accesorii, linoleum import. (0748) Reprezentanța firmei "Linco" Danemarca în România, oferă linii complete de abatorizare păsări. (0749)
- ♦Recunoscută firmă din Timișoara oferă: boilere electrice, utilaje alimentare - roboti de bucătărie, mașini de șprițat cârnați, malaxoare, cazane de baie cu mai multe surse de încălzire; utilaje pentru stins incendii (tunuri de apă, motopompe, stingătoare); mori pentru cereale, uscătoare de mâini, ciocane electrice de lipit. Firma dorește colaborare în realizarea produselor şi subansamblelor. (0754)
- ∳Firmă din Bucureşti a reînchiriat un pavilion expozițional în Belgrad. Cei ce doresc să expună în mod permanent, costul pe m.p. este de 400 mărci germane. (0755)
- ❖Din Bacău ofertă de hârtie, cartoane, pungi pentru produse alimentare. (0758)
- ❖Societate franceză privată cu sediul în București caută parteneri români pentru a restaura mobilă veche din brad. (0766)
- Firmă din laşi organizează misiune economică în Elvetia pentru specialisti în viticultură si
- zootehnie. (0769) ❖Din Focşani ofertă de radiatoare calorifere din fontă, aduse din import; 8 kg/element. (0770)
- ♦Ďin Constanţa se oferă orz la 690 lei/kg şi grâu la 950 lei/kg.
- Ófertă timişoreană: accesorii italieneşti pentru încălțăminte: tălpi, blană sintetică, ștaif, fibrotex, ace de cusut pantofi. (0779)

străinătate

- ■Firmă germană privată solicită căsuțe din lemn. (0333)
- ■Din Lituania se solicită calculatoare și mașini de scris - noi sau folosite. (0335)
- ■Producător din Cehia de echipamente electrice caută partener pentru colaborare în afaceri (vânzări) , sau în producție (asamblare). (0337)
- ■Firmă poloneză instalații de încălzire apă (boilere) de apartament și industriale, încălzire centrală, uscătoare baie.
 - ■Din Ungaria se cer lăzi și tăvi



Nu mai trebuie să vă deplasați la Budapesta!

De acum puteti procura și la Nyiregyhaza, cu același pret redus ca la Budapesta hârtii și rechizite de renume mondial

Magazin: Nviregyháza, str. Vasvári Pal nr. 6, Tel-Fax:



36/42/433679. Comercianții sunt așteptați la SA "Renomė" SA din Nyiregyhaza, aflată la magazinul "Nyirfa" – etajul I, și poate fi contactată și la

telefon: 36/42/310-295 sau Fax: 36/42/310-093.

din plastic. (0341)

- ■Firmă din Germania oferă servicii turistice și este interesată în colaborarea cu firme din România. (0342)
- ■Firmă franceză este interesată colectarea melcilor comercializarea lor în Franța. Oferă totodată: bomboane de ciocolată, paste făinoase, brânzeturi, orez-vrac. (0333)
- ■Din Spania se solicită cherestea și lemn pentru tâmplărie pentru construcții. (0348)
- ■Din Germania se oferă calculatoare PC, la second-hand.
- ■Tot din Germania se caută producători de piese sudate pentru construcții maşini. (0353)
- ■Din Germania se dorește comerț cu maşini pentru construcții, autoutilitare etc. - noi și folosite. (0355)
- ■Furnizor german de maşini şi utilaje pentru producția de cărămizi și țigle își oferă produsele.



COLEGIUL REDACȚIONAL: ing. GHEORGHE MARCAŞ, director; ec. MARIA MORCOVESCU, membru, TEODOR TOHĂTAN, redactor responsabil;

SEDIUL REDACȚIEI: Centrul de afaceri Maramureș, Bd.Unirii nr.16, 4800 Baia Mare. Telefoane: 062-433900, 062-433909; Tehnoredactare computerizată: prog. as. MIRCEA TRIF; Culegere computerizată: Gabriela CRAINIC. Tiparul : S.C. Chamber's Services S.R.L. Baia Mare.