



Editorial

Un mediu de afaceri sănătos

Ing. GHEORGHE MARCAȘ -
președintele C.C.I. Maramureș

Un mediu de afaceri sănătos, viabil și corect este în interesul atât al oamenilor de afaceri români și străini, cât și al instituțiilor de stat și al sistemului bancar. Eradicarea fenomenelor negative care aduc pagube uriașe întreprinzătorilor particulari, băncilor și statului este o obligație morală și materială a tuturor celor care formăm ansamblul economiei românești, implicit a celei maramureșene.

Mediul de afaceri românesc este poluat de unele din cele mai abjecte metode și mijloace de evaziune și înșelăciune, începând cu mărfurile contrafăcute, expirate, executate în condiții improprie, continuând cu un comerț unde circula mărfuri, fără acte însoțitoare, care să ateste cantitatea, calitatea, producătorul, instrucțiunile de utilizare etc impuse de lege. Însă, este foarte grav că tot mai mulți șarlatani cumpără mărfuri de miliarde plătite cu cecuri sau ordine de plată false sau fără acoperire. Nimeni nu mai poate să controleze acest haos al circulației mărfurilor. Este o disoluție a statului și sistemului bancar în domeniul controlului și stopării evaziuniștilor. Dar nu este mai puțin adevărat că nici actorii mediului de afaceri nu se luptă să-l asaneze de răul existent, complăcându-se cu starea de fapt existentă. Nu mai putem vorbi de "inginerii" financiare în aceste cazuri. Este curată hoție la drumul mare, unde oameni

Continuare în pag. a 2-a

BIROUL UNIC - un an de la înființare

În această lună se împlineste un an de când funcționează Biroul Unic, înființat prin OUG 76/2001 — un pas în activitatea de avizare și autorizare a funcționării societăților comerciale. Cu acest prilej am adresat trei întrebări reprezentanților celor 5 instituții care eliberează avize / autorizații și cu care CCI Maramureș colaborează, formând ceea ce se dorește a fi o nouă "instituție" - BIROUL UNIC.

Iată întrebările:

1.- Ce credeți că a adus nou și bun această lege în înregistrarea noilor societăți comerciale, din punct de vedere al instituției pe care o reprezentați?

2.- Cum ați caracteriza colaborarea cu CCI Maramureș de-a lungul acestui an?

3.- Ce propuneri concrete puteți face pentru a îmbunătăți activitatea comună pe viitor?

■ Dl. Anton MUREȘAN - inspector șef Inspectoratul Teritorial de Muncă

"1. - Biroul Unic s-a constituit în cadrul CCI Maramureș în baza art. 2, al. (1) din OUG 76/2001.

Scopul OUG a fost de simplificare a unor formalități administrative pentru înregistrarea și autorizarea funcționării comercianților.

Până la aplicarea OUG, autorizarea comercianților din punct de vedere a protecției muncii se făcea în baza unei cereri depuse la inspectorat însoțită de o documentația întocmită de comerciant privind modul de respectare a legislației specifice în vigoare. Pentru depunerea cererii, comerciantul trebuia să fie

înregistrat la CCI. Termenul de soluționare a cererii era de o lună de la data depunerii.

Prin aplicarea OUG s-a simplificat documentația necesară pentru autorizare, dar s-a unit autorizarea cu înregistrarea și s-a redus la 10 zile termenul de soluționare a cererii pentru ITM. În plus, s-a impus obligativitatea trecerii tuturor comercianților prin Biroul Unic pentru preschimbarea certificatului de înmatriculare, ceea ce a produs o creștere bruscă și semnificativă a numărului de solicitări pentru autorizații.

Ca urmare, efectul aplicării OUG asupra activității ITM a fost de creștere a activității de autorizare în condițiile în care s-a suplimentat numărul de personal doar cu un inspector, acesta având sarcina mai mult de legătură între ITM și CCI și de rezolvare a problemelor specifice la Biroul Unic.

În concluzie, aplicarea OUG pentru ITM a fost de majorare și complicare a activității de autorizare în condițiile de coborâre a nivelului condițiilor minime necesare pentru autorizare.

Pentru rezolvarea situației apărute a fost nevoie de luarea unor măsuri radicale pentru reorganizarea întregii activități de autorizare, de mobilizare a întregului corp de inspectori SSM și de activitate creatoare deosebită în acest domeniu. Modul de lucru aplicat a prefigurată, în limitele permise de actele normative existente, modificările și completările efectuate la OUG ca urmare a aprobării ei prin Legea nr. 735/2002.

Spiritul imprimat de Lege acțiunii de autorizare este apropiat de spiritul european. Anul de existență al Biroului

Continuare în pag. a 10-a

Cafeneaua Oamenilor de Afaceri



Surse de finanțare pentru IMM prin BCR

Joi, 25 iulie a.c., la sediul Centrului de Instruire și Marketing s-a desfășurat o nouă acțiune, sub patronajul CCI Maramureș, unde d-na **Maria CUCEU** – director adjunct al BCR sucursala Maramureș – s-a întâlnit cu o parte a reprezentanților firmelor locale interesați de derularea de credite prin această bancă.

Moderatorul "Cafenelei Oamenilor de Afaceri" a fost **Gheorghe MARCAȘ** – președintele CCI Maramureș, care menționa în deschidere: "Firmele



românești nu s-au putut bucura de credite pentru dezvoltarea proprie, din cauză că inflația nu a permis o

stabilitate a prețului creditului, iar pe de altă parte, băncile nefiind capitalizate, a trebuit să se capitalizeze.

BCR a urcat în ierarhia celor mai puternice 400 de bănci din lume, ocupând locul 397 în clasamentul realizat de revista britanică "The Banker".

BCR este în continuare principalul finanțator al economiei reale, soldul creditelor la sfârșitul semestrului I 2002

A consemnat Doina MACOVEI

Continuare în pag. a 6-a

Un mediu de afaceri sănătos

Urmare din pag. 1

fără cultură și civilizația economiei de piață fură la drumul mare. Și culmea că aceștia nu sunt numai români. România a început să fie un rai al hoților și pentru mulți străini veniți să se căpătuiască în țara noastră. Studiind condițiile în care se dezvoltă mediul de afaceri și afacerile în România, au găsit fisurile și petele albe din legislația românească, adaptându-se urgent la marile fraude. Dau cu "tunul", mai ales de calibru mare, și dispar.

În acest editorial vom analiza unul din fenomenele care face adevărate ravagii în lumea afacerilor, și care îl constituie evaziunea fiscală de la neplata unor obligații către stat sau terțe persoane, realizată pe calea cesionărilor, înstrăinărilor sub diferite forme a acțiunilor și părților sociale ale societăților comerciale, precum și transferul patrimoniului către unele entități aparținând unor persoane rezidente sau nerezidente în țara noastră. Acest fenomen cunoaște o manifestare îngrijorătoare în mediul de afaceri.

Firme cu obligații mari, față de stat, bănci sau terțe persoane, vând / cesionează societățile, mai ales cele cu răspundere limitată, unor persoane fizice sau juridice române sau străine.

Firme românești, care acumulează datorii importante, de ordinul miliardelor, atât la bugetele statului, cât și la cele locale, la TVA, accize, bănci sau terțe persoane private, caută un "client" român sau străin cărui îi "vinde" societatea prin cesiune, prin înstrăinare sau prin transferul patrimoniului angajat. Aceasta îi "asigură" plata obligațiilor pentru a scăpa de ele. "Clientul" este o persoană fizică română, de obicei, cu un domiciliu fals sau un străin nerezident, cu o identitate probabilă – care de multe ori nici nu a intrat în România.

Aceștia preiau societatea vândută, fără să plătească un leu. El primește în schimb un comision gras pentru a întocmi actele de cesionare și transfer a societății în cauză, după care dispare din lumea reală a mediului de afaceri, meteoric, așa cum a apărut. După un timp, mai scurt sau mai lung, se descoperă "ingineria", matrapzâcul. Organelor de anchetă le rămâne sarcina de a descurca "ștele" afacerii necurate, care cu mare greutate și mult efort le dau uneori de capăt.

Cum se procedează? După ce au tras "țepe" statului român, băncilor sau persoanelor juridice, administratorii / proprietarii acestor societăți comerciale caută un "partener", de cele mai multe ori fictiv sau cu un domiciliu incert din țară sau străinătate, cărui îi vinde "afacerea". Cesionarea se face cu acte în regulă, părțile se înțeleg asupra prețului și "bat palma". Cel ce vinde "știe ce vinde", iar cel ce cumpără "știe ce cumpără". Cel ce vinde transferă obligațiile neachitate, de miliarde de lei – formate mai ales din TVA, accize și obligații către bugetele de stat -, către cumpărător, o dată cu vânzarea/cesiunea societății comerciale. Cel ce cumpără știe că va fi plătit, cum spuneam, cu un comision gras, tocmai ca să cumpere firma care are datorii mari. Tot cumpărătorul este pregătit ca, după ce se încheie formele "legale" și se face cesiunea și transferul bunurilor, să dispară,

retrăgându-se în țara lui – dacă este străin -, sau la domiciliul lui necunoscut sau fals.

Cum este posibil să apară o "inginerie" de acest fel în domeniul evaziunii?

Din lipsa unor acte normative și prevederi legale care să reglementeze condițiile în care se pot realiza cesionările, transferurile sau înstrăinările de orice altă formă între persoanele fizice / juridice române, rezidente sau nerezidente, a societăților cu datorii față de stat, bănci sau terțe persoane.

Niciunde în legislația română, cu excepția prevederilor Legii nr. 41/2002 privind impozitul pe venit (cu aplicabilitate de la 1 iulie a.c.), cesionările sau înstrăinările de patrimoniu nu sunt condiționate la vânzare de dovedirea prin acte a stării de fapt a obligațiilor la bugetele statului – inclusiv bugetele de asigurări și cele locale.

După atâția ani de "practicare" a evaziunii fiscale prin cesionare / înstrăinare / transfer fictiv al părților patrimoniale, legislativul nostru a votat legea de mai sus, care se referă la impozitul pe profit și în care, prin articolul 30, atinge și această problemă, care a adus prejudicii neînchipuit de mari țării.

Prin acest articol se prevede: Art. 30 – (1) *Cesionarea sau înstrăinarea sub orice altă formă a acțiunilor ori a părților sociale ale societăților comerciale, precum și transferul patrimoniului unei entități aparținând unei persoane nerezidente se pot face numai după achitarea la bugetul de stat a obligațiilor fiscale de natura impozitului pe profit și a impozitului pe dividende. Fac excepție situațiile în care urmează să se preia obligațiile fiscale ale contribuabilului, pe baza unui protocol încheiat cu organele administrației de stat, document din care să rezulte obligativitatea achitării acestor datorii, precum și tranzacțiile efectuate pe piața de capital.*

(2) *Oficiul Registrului Comerțului este obligat ca la operarea oricăror modificări de natura celei prevăzute la alin. (1) să solicite dovada eliberată de organele fiscale teritoriale, din care să rezulte plata obligațiilor fiscale, sau protocolul încheiat cu organele administrației de stat, în cazul în care se preiau aceste obligații fiscale.*

(3) *Nerespectarea prevederilor alin. (1) și (2) constituie infracțiune pentru administratorul societății sau reprezentantul legal, după caz, precum și pentru emitentul certificatului de mențiuni și se pedepsește potrivit legii penale.*

După cum se înțelege, din articolul de mai sus, această prevedere rezolvă numai parțial problema. În primul rând se referă la entitatea "persoane nerezidente", apoi numai la achitarea obligațiilor fiscale de natura impozitului pe profit și a impozitului pe dividende. Ori, se știe că cele mai mari pagube aduse statului s-au localizat la plata TVA, accize, bugetele de asigurări sociale și alte obligații față de stat.

De aceea, considerăm că este necesară o lege sau un act normativ care să extindă prevederile articolului 30 la toată cesionările, înstrăinările sau transferurile de acțiuni ori părți sociale și patrimoniului societăților comerciale și la toate tranzacțiile, indiferent de poziția economică sau socială a persoanelor care tranzacționează astfel de acte, rezidente sau nerezidente.

Pentru persoanele fizice sau juridice private, comercianți, legea trebuie să prevadă obligativitatea organelor de control, de cercetare și de către bănci de a comunica la Registrul Comerțului incidentele comerciale sau fiscale care dau imaginea nebonității și incorectitudinii operatorului economic față de terțe persoane și față de mediul de afaceri. Aceste incidente vor fi consemnate ori de câte ori se solicită certificate constatatoare sau se cer informații asupra bonității și seriozității operatorului economic.

Cu mare greutate și cu o frecvență redusă, organele de control ale statului comunică incidentele Registrului Comerțului. Nici instanțele judecătorești, mai ales cele de la nivelele superioare, nu comunică hotărârile sale Registrului Comerțului. De aceea, "oameni de afaceri", certați cu deontologia economiei de piață, au pagina firmei - în evidența Registrului Comerțului – imaculată, ca a celui mai cinstit negustor.

Să iau numai un exemplu, mai recent, al celui mai reprezentativ organ de control al statului – finanțele publice. Citind informarea DGFP Maramureș pentru semestrul I al acestui an, am aflat că 2994 de societăți comerciale au practicat evaziunea fiscală în județul nostru. Consemnăm că nici una din aceste firme nu este cunoscută la Registrul Comerțului, pentru că nu a fost comunicat nimic pentru a se înregistra la incidente comerciale sau fiscale. Astfel că noi eliberăm certificate constatatoare pentru acele firme din raport și acestea apar ca fiind serioase, cu plata la zi a obligațiilor față de stat, pentru a obține alte facilități, credite bancare sau ajutoare financiare.

Nici băncile, probabil din motive privind secretul bancar, nu comunică la Registrul Comerțului acele societăți comerciale care, prin neplata creditelor și dobânzilor, devin nesolvabile la bancă. Prin aceasta, se dă posibilitatea acestui rău platnic să vină și să ceară la Registrul Comerțului din cadrul Camerei de Comerț și Industrie un certificat constatator în care nu apare nimic la faptul că el este un rău platnic în sistemul creditului. Datorită acestei stări de fapt, noi eliberăm certificate constatatoare în care consemnăm că la Registrul Comerțului nu sunt acte care să-l incrimineze pe solicitantul de credite bancare. Și așa printr-o gândire egoistă extindem devalizarea băncilor.

Nici persoanele fizice / juridice private nu ne sesizează firmele care le dau "țepe" în afaceri. Prin comunicarea lor la Registrul Comerțului al Camerei de Comerț și Industrie considerăm că am putea ajuta la asanarea mediului de afaceri din județ și din țară.

Intrarea în vigoare la 01.01.2003 a legii 410/2002 privind organizarea și funcționarea cazării fiscale nu va rezolva decât o parte din problemele ridicate de noi în acest editorial, privind asanarea mediului de afaceri din punct de vedere al aspectelor și fenomenelor semnalate.

Așteptăm reacția pozitivă din partea cititorilor noștri și în mod deosebit din partea legislativului, a guvernului, a organelor abilitate de către stat cu controlul respectării legilor de către comercianți, din partea băncilor și persoanelor fizice / juridice private.

Dorim ca statul să-și consolideze funcțiile pe care le are ca garant al unei economii de piață gestionată pe baza unor legi și acte normative care să dea garanția dezvoltării unui mediu de afaceri sănătos.

Compania Farmaceutică a lansat pe piață medicamentul REUPROFEN



“Misiunea AC HELCOR este de a construi o companie recunoscută prin angajarea sa fermă de a pune la dispoziția milioanei de oameni medicamente sigure, eficiente și accesibile. O îndeplinim prin excelență tehnologică, înaltă calitate și servicii superioare. Toate acestea cu un personal performant care poate să-și permită să viseze.” (farm. pr. Elena POP)

Vineri, 5 iulie a.c., Baia Mare a fost gazda unui simpozion științific organizat de Compania Farmaceutică AC HELCOR, sub înaltul patronaj al Universității de Medicină și Farmacie “Iuliu Hațieganu” Cluj-Napoca și cu sprijinul Colegiului Medicilor și a celui al Farmaciștilor, filiala Maramureș.

Desfășurat în prezența unui public numeros și select (aproximativ 200 de participanți) format din farmaciști, medici specialiști, medici de familie și personal de conducere din instituțiile de sănătate ale județului, precum și reprezentanți ai administrației publice locale, simpozionul cu tema **“Cercetare științifică – producție industrială de medicamente. Terapia antiinflamatoare în practica curentă. Reuprofen”** a constituit un excelent prilej de prezentare a rezultatelor obținute de industria farmaceutică românească, de Compania Farmaceutică AC HELCOR, în contextul unei selecții dorite de producătorii de medicamente dar și de consumatori, pe criteriul asigurării calității produselor farmaceutice impusă de standardele mondiale în domeniu.

Respectarea normelor de Bună Practică de Fabricație (GMP) a constituit un deziderat atins de Compania Farmaceutică AC HELCOR în producția de medicamente generice. În cuvântul de deschidere, directorul general al companiei, farm. pr. **Elena POP**, a subliniat superioritatea produselor HELCOR care îndeplinesc standardele de calitate, asigurând eficiența terapeutică. Eforturile susținute ale conducerii companiei pentru asigurarea condițiilor necesare producției de medicamente la standardele de calitate au constituit obiective principale îndeplinite și recunoscute de către organismele în drept prin

atribuirea Certificatului GMP. Din punctul de vedere al asigurării sănătății populației, GMP garantează că produsul este identic calitativ, ca eficiență și siguranță, cu produsul pentru care a fost acordată autorizarea de producție și vânzare.

“Rezultatele obținute – ne declara d-na farm. pr. Elena POP – ne confirmă strategia



solidă concepută încă de la înființarea firmei, permițându-ne să abordăm viitorul cu speranțe întemeiate. Obiectivele strategice sunt astfel prefigurate: **consolidarea structurii organizației** prin extinderea managementului calității la nivelul întregii companii și anume implementarea standardului ISO 9001: 2000 în cursul acestui an; **creșterea cifrei de afaceri** prin dezvoltarea pieței interne a produselor AC HELCOR, ieșirea pe piețele externe prin diversificarea portofoliului de produse și prin întărirea infrastructurii de vânzare; **dezvoltarea unității de cercetare-dezvoltare** și recunoașterea acesteia de către organismele internaționale, cu colaborări externe pe această linie.”

Paleta largă de produse ale Companiei Farmaceutice AC HELCOR s-a întregit cu încă două medicamente: Reuprofen 200 și Reuprofen 400, comprimate filmate. Antiinflamator nesteroidian minor, analgezic și antipiretic prin substanța de bază,

ibuprofen, REUPROFENUL, comprimate filmate, are un efect rapid după administrare, atingând concentrații plasmatiche maxime în cel mult o oră. Disponibilitatea sistemică este de peste 80%, fiind foarte bine tolerat digestiv.

Indicațiile Reuprofenului au fost argumentate în cadrul simpozionului prin lucrări științifice, susținute de medici de specialitate în cadrul Spitalului Județean Baia Mare. În lucrarea **“Terapia antiinflamatoare în practica curentă. Rolul și locul produsului REUPROFEN în terapie”**, dr. **Gabriela IEREMIA**, medic primar reumatolog, a

susținut rolul antiinflamator pe care îl are ibuprofenul (REUPROFEN) în practica curentă și, în special, în patologia reumatologică. De asemenea, patologia chirurgicală reprezentată de tromboflebite beneficiază de tratament antiinflamator cu REUPROFEN. Dr. **Coriolan POP**, medic primar chirurg, doctor în științe medicale, a susținut necesitatea promovării ideii de tratament antiinflamator în cadrul acestei patologii chirurgicale.

Au mai prezentat lucrări de specialitate: - prof. univ. dr. **Sorin E. LEUCUȚA** – din cadrul Universității de Medicină și Farmacie “Iuliu Hațieganu” Cluj-Napoca, personalitate marcantă în lumea științifică de profil: “Importanța studiilor de bioechivalență pentru aprecierea eficienței terapeutice a medicamentelor generice”;

- farm. primar **Ana CANDIDATU** – expert farmaceutic: “Studiu de stabilitate a produsului Reuprofen comprimate filmate”.

Prin organizarea acestui

simpozion științific, Compania Farmaceutică AC HELCOR demonstrează încă o dată deschiderea pentru cercetarea științifică și pentru promovarea calității produselor fabricate la Baia Mare.

La capitolul probleme cu care se confruntă Compania AC HELCOR trebuie menționate, în fapt, barierele de care se lovesc toți producătorii de medicamente din România. Redăm în continuare punctul de vedere al dl. doctor primar chirurg **Coriolan POP**:

“Producătorii de medicamente autohtoni au de înfruntat pe piața internă concurența acerbă a mari lanțuri de distribuție internaționale.

Metodologia de calcul a prețului medicamentelor dezavantajează producătorii români, iar prețul nu include cheltuieli cu implementarea GMP, de cercetare-dezvoltare și de promovare pe piață. Nu o dată s-a atras atenția ca în timp ce producătorii români nu pot obține ajustări de preț, pacienții sunt cei care suferă pentru că statul importă produse similare străine la prețuri mult mai mari decât în alte țări, în lipsa unui sistem eficient de control al prețurilor.

Recuperarea sumelor de pe piață se face greoi (cu întârzieri care variază între 3 și opt luni de zile) datorită blocajului financiar, șirului de disfuncționalități din sistemul sanitar din România.

Nici climatul de încredere în medicamentul românesc nu este favorabil, care este de aceeași calitate ca și produsul importat.

Cu toate acestea, Compania AC HELCOR este angajată în această competiție, în interesul creșterii producției interne de medicamente accesibile și de înaltă calitate.”

Așadar, una din doleanțele conducerii AC HELCOR ar fi ca atât producătorii, cât și importatorii să fie tratați în mod egal, urmând ca liberalizarea pieței OTC – medicamente care se pot elibera fără restricție medicală – să nu fie numai un deziderat și să ducă la asimilarea mai multor medicamente din producția internă.

Și încă un amănunt: prețul unui medicament este de 5 ori mai mic decât al produsului similar importat, în condiții de calitate asemănătoare.

Un semnal de alarmă pentru cei care trebuie să-l audă!

Doina MACOVEI

Parteneri pentru integrare

Proiectul de înfrățire a Regiunii Nord-Vest cu Regiunea Auvergne - Franța

Joi, 11 iulie a.c., Agenția de Dezvoltare Regională Nord-Vest a organizat sesiunea de informare și training pentru continuarea activităților de construcție a parteneriatului regional, parte importantă a proiectului de twinning dintre ADR-NV România și DATAR Franța.

Au fost prezenți partenerii francezi: **Jaques DELIMOGE** – consilier de pre-aderare, **Edith LHOMEL** – responsabil componenta Parteneriat – despre care ziarul “Hermes Contact” nr. 143 din mai a.c. a mai scris cu ocazia primei reuniuni de acest fel, pecum și **Martine SIWECKI** – expert UE în cadrul componentei Programe și **Francois Xavier LEVEL** – expert UE în cadrul componentei Parteneriat. De asemenea, au participat și autoritățile județene care au găzduit activitățile, sub conducerea d-lui **Alexandru COSMA** – președintele Consiliului Județean Maramureș, experții ADR-NV – menționându-l, în special pe dl. **Radu COCEAN** – responsabil componenta Programe, care a susținut și conferința de presă, alți reprezentanți ai serviciilor descentralizate, ONG, parteneri economici. CCI Maramureș a fost reprezentată de dl. **Gheorghe MARCAȘ** – președintele ei. Toți participanții români au făcut sugestii pertinente pentru îmbunătățirea parteneriatului bilateral.

Scopul sesiunii de informare s-a axat pe tema mecanismelor Fondurilor structurale și politicilor regionale ale UE și a prezentării grupurilor de lucru pentru revizuirea Planului de Dezvoltare Regională. De asemenea, a avut loc prezentarea de către autoritățile județene a proiectelor de infrastructură din perspectiva programării Phare 2003-2005.

Proiectul își propune întărirea capacității instituționale a autorităților regionale în contextul procesului de pre-aderare, prin dezvoltarea parteneriatului instituțional existent.

Proiectul de înfrățire are patru componente:

1. Parteneriatul care poate deveni, în perspectivă, fundamentul pentru asigurarea condițiilor de dezvoltare a mediului antreprenorial și a menținerii competitivității regiunii, precum și a creșterii solidarității sociale. Aceasta este posibil doar în cazul în care cooperarea va fi întemeiată pe încredere, prin cunoașterea nevoilor, intereselor și preocupărilor comunităților locale din întreaga regiune, pe dorință de analiză, consens și căutare de alternative viabile de soluționare a acestora și va fi susținută prin implicarea activă a reprezentanților mediului public, precum și a celui privat și aducerea discuțiilor în dezbateră publică.

2. Programarea – Principalele beneficii aduse de această componentă sunt: dezvoltarea unor instrumente de fundamentare a analizelor privind planul de dezvoltare a regiunii, asigurarea transparenței procedurilor de planificare și a procesului decizional, alocarea eficientă a resurselor, realizarea unor proiecte mature la nivel regional, care să fie incluse în planurile multi-anuale de dezvoltare, precum și crearea de puncte focale locale pentru colectarea și diseminarea informației

pentru cetățeni și a unor verigi de legătură comunicațională cu alte grupuri de planificare locală.

3. Implementarea presupune elaborarea unui sistem operațional de management financiar documentat prin proceduri aprobate și realizarea unui sistem în conformitate cu procedurile Uniunii Europene de acordare de asistență tehnică.

4. Resurse umane – Implementarea acestei componente va conduce la crearea unei baze de informare și documentare pentru studii la nivel regional, a unor servicii de sprijinire a parteneriatelor, prin Centrul de Resurse și Relații cu Publicul nou creat și creșterea



capacității de planificare a unor măsuri și proiecte pregătitoare în vederea adoptării standardelor europene în domenii specifice ale dezvoltării ca urmare a creării, instruirii, capacitării și conectării la rețele internaționale a actorilor locali specializați.

Conflucrarea eficientă la oricare din nivelurile amintite va avea ca și consecință, pe termen scurt, o accelerare a ritmului de eficiență privind aplicarea politicilor de dezvoltare regională, iar o atitudine reactivă a regiunii în ceea ce privește inovarea și învățarea din experiența altor regiuni poate găsi regiunea pregătită, în perspectiva aderării, cu toate consecințele ce decurg de aici: capacitate instituțională ridicată de a atrage și implementa Fonduri Structurale, standard de viață ridicat, tehnologie modernă, rată ridicată de ocupare a forței de muncă etc.

“Întărirea parteneriatelor intra și interregionale existente, a celor naționale și a celor pentru integrare – precum proiectul de înfrățire, va conduce pe termen scurt și mediu la beneficii însemnate în perspectiva aderării” – menționa dl. Delimoges în alocuțiunea sa.

Atât experții francezi și responsabilii de componente din partea ADR-NV România precum și reprezentanții autorităților locale, ai serviciilor descentralizate ale statului și alți actori cheie în procesul de integrare europeană au decis că la nivelul Regiunii Nord-Vest se impun ca priorități de intervenție următoarele:

a) Creșterea calității serviciilor oferite prin profesionalizarea personalului din structura acestor servicii sociale;

b) Dezvoltarea și îmbunătățirea investițiilor destinate furnizării de servicii sociale pentru grupurile vulnerabile, situații sociale dificile (cantine sociale, servicii de îngrijire la domiciliu, adăposturi pentru centre de îngrijire de zi, cămine de bătrâni, cluburi de zi, centre pentru recuperarea socială și reabilitare etc.);

c) Facilitarea accesului la serviciile de bază

– sănătate, educație – pentru persoanele din cadrul grupurilor sociale în dificultate;

d) Susținerea includerii sociale a grupurilor dezavantajate prin sprijin financiar acordat întreprinderilor asistate;

e) Sprijin în dezvoltarea rețelei de servicii sociale în spațiile comerciale restructurate prin reconversia situ-rilor în centre speciale cu destinație socială.

f) Parteneriatul public-privat și acțiunile de twinning între administrația publică locală și parteneri cu experiență în managementul serviciilor sociale sunt încurajate.

Acțiunile echipei de twinning pentru dezvoltarea parteneriatului și întărirea mecanismului de programare au continuat prin sesiunile de comunicări și training susținute la Bistrița, Sălaj și Bihor.

Din intervențiile participanților la seminar:

■ **Dl. Alexandru COSMA** – președintele Consiliului Județean Maramureș: “Proiectul devine foarte important deoarece pregătește accesarea fondurilor de pre-aderare, a fondurilor structurale care se vor derula prin ANDR, în condițiile în care fondurile Phare se vor reduce din ce în

ce mai mult. Vor exista fonduri ISPA, care se referă la infrastructură și structură și SAPARD – dezvoltarea agricolă și rurală.

Rezultatul va fi benefic și va veni în completarea planului de dezvoltare regională pe care Maramureșul îl are.”

■ **Dl. Radu COCEAN** – responsabil componenta Programare: “Astăzi s-a derulat etapa tehnică a proiectului de înfrățire între ADR-NV și DATAR, respectiv vizita experților francezi în cele 6 județe ale regiunii. Parteneriatul cuprinde 2 acțiuni – prezentarea de către dl. **Francois Xavier LEVEL** a mecanismelor și structurilor existente la nivelul UE, care conturează un plan al problemelor de dezvoltare regională și familiarizează viitorii noștri parteneri cu structurile, termenii și reglementările UE existente în acest domeniu. Partea a II-a a întâlnirii este dedicată dezbaterii asupra propunerii de parteneriat în regiunea NV.

Vizita completează o vizită anterioară, reușind ca ADR și partenerii DATAR să-și creeze o opinie asupra influenței pe care o poate avea Maramureșul în dezvoltarea regiunii NV.”

■ **Dl. Jaques DELIMOGE**: “Primul motiv al venirii mele aici este continuarea contactului avut în luna mai a.c., trebuind creată dinamica reușitei. Al doilea obiectiv ar fi instituirea unor grupuri de lucru, ilustrare a dorinței de creare a unui parteneriat – cheie a abordării europene.

Ceea ce dorim este să creăm în jurul ADR o rețea ale cărei rădăcini vor fi în Maramureș, iar vârful va fi la Bruxelles, și să implementăm planul de dezvoltare regională 2004-2006. Se știe că România este o țară candidată la UE, estimându-se că această dată va fi 2007. În acel moment sistemul de ajutoare europene

A consemnat Doina MACOVEI

Continuare în pag. a 5-a

Parteneri pentru integrare...

Urmare din pag. a 4-a

se va schimba fundamental, atât ca substanță cât și ca dimensiune. De la Phare, ISPA, Sapard se va trece la un sistem bazat pe Fondurile Structurale Europene. O dată cu această trecere este posibil să se înregistreze o creștere de buget. Al patrulea punct este ajutorul județului Maramureș să genereze proiecte bune, care să poată fi finanțate. Dorim să consolidăm, și să creștem aceste fonduri.”

■ **Domnul Francois Xavier LEVEL** ne-a declarat: “Sunt fericit că mă aflu pentru prima dată în România cu acest program. De câțiva ani lucrez cu vecinii Dvs. unguri și am avut ocazia să particip la reuniuni pe problema râului Tisa. Am venit să dau câteva subiecte de reflecție în elaborarea Planului de dezvoltare a Regiunii Nord-Vest. Este o fază deosebit de importantă pe care toate regiunile Europei o parcurg o dată la 6 ani pentru a prezenta Comisiei strategiile lor și măsurile concrete, operaționale pe care și le-ar dori finanțate de UE. Pentru elaborarea acestui plan de lucru, care va dura câteva luni, va trebui să încadrați munca Dvs. într-un ansamblu mai vast, în primul rând pentru că strategia se poate face în funcție de mediu, iar proiectele Dvs. se înscriu în rețele cu implicații europene.

Am prezentat 3 teme: elaborarea unei strategii de dezvoltare regională, o logică de elaborare europeană și o logică a concurenței.

UE a constatat dezvoltarea în Europa a unor actori noi de diferite tipuri și totodată a unor noi regiuni. Ne-am aflat aici înaintea înființării unui sector regional și a dezvoltării rețelelor și microregiunilor. Acest tip de dezvoltare există și în Franța.

Logica competiției – cooperare: Când Franța a trebuit să se pregătească pentru termenul limită al pieței unice europene – 1980 – Ministerul Afacerilor Europene a pregătit o lucrare intitulată: “Cum trebuie să se pregătească Franța pentru intrarea în structurile europene”. Deschiderea către această piață însemna și o competiție, la nivelul întreprinderilor – Camera de Comerț și Industrie știe bine acest lucru – dar și la nivelul teritoriului. Există o competiție acerbă, mai ales între țările din NV Franței. Bunăstarea Europei începe de la Londra, trece prin Bruxelles, Paris, Frankfurt și Torino. Toți și-au dat seama că această axă era limitată (axa supranumită “banana albastră”), având efectul unei “bombe”. Politicienii au realizat acest lucru dorind să-i implice și pe ceilalți în dezvoltarea europeană. Mulți s-au reunit formând grupuri de lucru – ca cel de aici – asociație formată din reprezentanții zonelor mai puțin dezvoltate europene (din nordul Scoției, până în sudul Portugaliei) denumită “Arcul atlantic”, făcând lobby pe lângă Comisia europeană. Au fost adoptate studii de programe specifice, cu bugete specifice, s-a dezvoltat o axă rutieră de-a lungul litoralului și axe transversale pentru o mai bună circulație a bunurilor între Europa Centrală și aceste regiuni. S-au restructurat, astfel, micile porturi de pe malul Atlanticului, s-au creat rețele de IMM, centre de cercetare (de exemplu, în domeniul biotehnologiei a fost înființat un centru de cercetare la Dresda, creându-se în timp o întreagă rețea, denumită

BRITA – devenită unul dintre principalii actori ai UE în acest domeniu).

Această logică a competiției a venit din partea zonelor care doreau să intre în rețeaua europeană. Pentru a face față competiției trebuia să se asocieze, să se reunească. Văzând succesul acestor studii, Comunitatea Europeană a finanțat și alte studii pe diferite teritorii europene, pentru a rezolva problemele în comun. Un astfel de exemplu este “Arcul mediteranean”. S-au format multe rețele ecologice (asemănătoare colaborării României cu Ungaria, Slovacia etc.); s-a format asociația care lupta împotriva poluării Rinului și Ronului la care s-au conectat mai multe laboratoare de cercetare. Rețeaua a răspuns întrebărilor puse de UE privind poluarea din zonă.

Un alt dosar al cooperării existent este acela al Transportului Maritim și Fluvial, deoarece creșterea fluxului terestru a fost important în culoarul Ronului, facilitându-se, astfel, transportul mărfurilor dinspre sudul către nordul Europei. Au fost o serie de acțiuni comune între Spania, Italia și Franța și sunt în curs de derulare pentru transportul maritim rapid, cel rutier etc.

Zona română prezintă avantajul culoarului Dunării. Pentru că aderarea noilor țări candidate la Uniunea Europeană va deplasa către est centrul de greutate al Europei și, așa cum se constată mai ales din studii pe domeniul transportului, aceste zone au fost reactivitate. Comisia încearcă să anticipeze ce se va întâmpla peste 15-20 ani în domeniul transportului terestru care se aglomerează (“Coridorul european” în special). Se vor crea autostrăzi pe aceste coridoare transversale și orizontale, iar cel care vă va implica și pe Dvs. - cel ce leagă centrul Europei de Constanța – este bine conceput de Comisia Europeană.

Previuniunile UE spun că peste 15-20 de ani centrul Europei va înregistra o importantă creștere și prevede apariția unui Centru de Cooperare la intersecția rețelelor din zonele: Viena, Bratislava, Budapesta, nordul României. Conceptele au fost construite de Comisie (vezi site-ul www.inforegio – al Comisiei Europene) în “Schema dezvoltării spațiului comunitar” – documentul de bază, doctrina CE în materie de dezvoltare regională – de 200 de pagini, foarte bine redactat, în care sunt stipulate strategia, mizele, dinamica pentru fiecare grup de lucru: administrația locală, ecologiști, tehnocrați, reprezentanța ai IMM și alți actori locali.

Strategia cea mai bună a unei dezvoltări regionale este acel echilibru între competiție și cooperare – un joc subtil pe care trebuie să-l conduceți cât mai bine. În primul rând este vorba despre toate deciziile și instrumentele instituite pentru a favoriza piața europeană după regulile concurenței loiale, începând cu tratatul de la Roma, suprimarea regulamentelor vamale, înlăturarea frontierelor, favorizând libera circulație a bunurilor, a persoanelor, a mărfurilor, până la apariția monedei EURO. Prin apariția Pieței Unice s-a decis că dezvoltarea trebuie să fie armonioasă. Al doilea tip de politici al CE sunt măsurile ce corectează efectele negative ale pieței liberale: concentrări de întreprinderi, de teritorii (efectul “Bananei albastre”) – prin “Coeziunea economică și socială” – o politică

armonizată, politică în care se înscriu și fondurile structurale.

Există, apoi, zonele rurale (obiectivul 5B) care, în cadrul politicilor comune, încearcă să relanseze industriile agricole și alimentare, ceea ce duce la depopularea regiunilor de la țară, la o cădere a piețelor agricole la nivelul activelor etc.

Obiectivul 5B încearcă să diversifice activitățile economice în zonele rurale prin crearea de IMM, dezvoltarea turismului etc.”

■ **D-na Edith LHOMEL** – responsabil componenta Parteneriat: “Trebuie să vă reamintesc că acest program vizează în principal o asistență și un sprijin tehnic acordat de ADR – NV, în eforturile sale de a organiza un plan de dezvoltare regională care să poată integra proiectele actorilor economici și sociali ai regiunii NV, din care face parte și județul Maramureș.

Ca o altă etapă, m-am gândit că este util și eficace să se concretizeze această asistență tehnică acordată aderării, prin realizarea proiectelor / parteneriatelor între regiunea Auvergne din Franța și NV, în măsura în care o mare parte din experții francezi își asumă responsabilități în regiunea franceză și în măsura în care există o cooperare de mai mulți ani între orașul Clermond Feraund și orașe din NV României, din care fac parte și Clujul și Baia Mare.

Va fi o a treia etapă – a implementării, programării proiectelor la nivel regional.

Deocamdată, ajutam ADR-NV să identifice actorii și să înțeleagă care sunt partenerii eficace și cei mai interesați în realizarea de proiecte. În a treia etapă se vor realiza efectiv documentele aderării. Obiectivul principal este realizarea parteneriatului în România – concertarea este extraordinară; noi suntem aici pentru a ameliora colaborarea între acești actori.

Parteneriatul între cele două regiuni, din Franța respectiv din România, este foarte puternic. Din punct de vedere economic, “Michellin” a început să producă în Zalău, fiind una din cele mai dinamice întreprinderi din Auvergne. În planul cooperării descentralizate relațiile se vor aprofunda mai ales între orașe înfrățite din aceste regiuni; existând o colaborare instituțională; o cooperare stabilă fiind și între valorificarea și experiența regiunii Auvergne în ceea ce privește patrimoniul cultural, care a fost din punct de vedere istoric în mijlocul zonei de migrare, asemenea Maramureșului (care la rândul său posedă mari bogății patrimoniale), toate acestea putând să ducă la avantaje de ambele părți.

Prietenia este firul roșu care leagă cele două țări, Franța și România, de mai mulți ani.”

În final, vă prezentăm reprezentanții și coordonatorii proiectului: coordonator proiect - **Claudiu COȘIER** – director Agenția de Dezvoltare Regională Nord-Vest; omologul consilierului de pre-aderare: **Ioana ARHIP** – asistent director; responsabilii din cadrul ADR-NV pentru fiecare componentă a Proiectului de Înfrățire: parteneriat – **Dana STOICA, Edith LHOMEL**; programare: **Radu COCEAN, Michel ROSTAGNAT**; implementare: **Viorel BOCA, Gerard LEGRAND**; resurse umane: **Elena ARDELEAN, Jean Paul LAVAL**.

Cafeneaua Oamenilor de Afaceri



Surse de finanțare pentru IMM prin BCR

Urmare din pag. 1

fiind de peste 42.700 miliarde lei. Sectorul privat reprezintă aproape 80% din portofoliul de credite guvernamentale al BCR, iar IMM reprezintă circa 45% din total.

Iată de ce astăzi au fost invitate și participă 32 de firme din sectorul IMM interesate de oferta de servicii ale BCR. Prezența doamnei Maria CUCEU, director adjunct al sucursalei județului Maramureș a BCR, expertă în problema surselor de finanțare, ne va ajuta să înțelegem mai bine mecanismul și documentația necesară pentru accesarea fondurilor de finanțare."

În continuare, d-na director Cuceu a prezentat resursele de finanțare ale BCR care se adresează IMM, dintre care cea mai importantă este resursa proprie, iar diversitatea serviciilor și produselor fac atractive aceste credite: "Dobânda practică de BCR la creditele pe termen scurt, până la 12 luni, este de 35%, iar la creditele pe termen mediu de 37% pe an.

În vederea sprijinirii IMM, BCR a participat la licitații pentru a contracta diverse fonduri sau resurse care să fie mai accesibile IMM prin practicarea de dobânzi reduse, sau să aibă un grad de accesibilitate crescut pentru cei care se află la începutul unei activități comerciale.

BCR a câștigat licitația prin Ministerul Muncii din luna mai a.c. și are la dispoziție 1000 miliarde lei pentru credite cu dobândă avantajoasă, de 14,15% - dobânda pe care o suportă solicitantul.

O altă linie de finanțare pe care BCR a câștigat-o a fost BERD și, nu în ultimul rând, cea cu Programul Phare 2000, cu care s-a încheiat acordul de creditare din 17 iunie a.c."

Linia de creditare prin fondurile Ministerului Muncii - Legea 76 care stipulează angajarea șomerilor

Această linie de finanțare: - este în derulare;

- există puține dosare în analiză (9) prezentate de Agenția de Ocupare a Forței de Muncă, partenerul BCR, care începe studiul dosarelor prin oferirea documentației, a formularelor, doar studiul de fezabilitate urmând să fie întocmit de clienți sau agenții specializate;

- volumul creditelor aprobate pe această linie până la această dată este de 6 miliarde lei pentru 4 agenți economici, 3 dosare analizate au fost

respinse, iar unul a fost amânat (condițiile nefiind îndeplinite);

Beneficiarii sunt IMM, unitățile cooperatiste, asociațiile familiale, persoane fizice autorizate care desfășoară activități independente, **societăți înființate de șomeri**, AF nou înființate.

Pentru societățile noi înființate de șomeri aportul propriu la investiția care urmează să se facă este mai mic (10%) decât la celelalte societăți comerciale (25%), dar în componența acționarilor trebuie ca cel puțin 50% din persoane să fie șomeri.

Destinația creditelor: - finanțarea stocurilor de materii prime și materiale pe o perioadă de până la 12 luni; - cheltuieli de capital pentru procurarea de utilaje, echipamente, instalații de lucru, construcții speciale, amenajări, dotări, mijloace de transport pe o perioadă de creditare de până la 3 ani și o perioadă de grație de maxim 6 luni; - concomitent se pot finanța atât stocurile cât și cheltuielile de capital.

Aportul propriu: minim 25% pentru societățile funcționale sau operaționale, exceptând cazul celor înființate numai de șomeri (10%).

- **se acordă pentru** dezvoltarea activității de producție, servicii și turism, iar comerțul (numai în cazul în care nu depășește 49% din total activitate sau dacă în urma investiției făcute în această activitate, procentul se schimbă în favoarea activității productive, minim 51% - producție).

- **dobânda de referință** pe iulie a.c. este de 28,3% (14,5% se suportă de plătitor), schimbându-se lunar și fiind descrescătoare de la 17,5% - la plătitor - anul trecut în aceeași lună.

- **nu se pot acorda** aceste credite societăților comerciale care au pe rol credite acordate în anii precedenți în baza Legii 1/1991, până la rambursarea integrală.

- **Costurile**, pe lângă dobândă, sunt: comisioanele de gestiune de 0,5% asupra valorii creditului și 2% pe an dacă nu s-a utilizat integral creditul (denumit comision de neutilizare).

- **Documente necesare:** acte de societate, ultimul bilanț, ultimele 3 balanțe de verificare, dovada achitării obligațiilor fiscale: buget, șomaj, sănătate, asigurări sociale, o declarație că nu există litigii cu terții, studiul de fezabilitate, un grafic de creare al noilor locuri de muncă (scopul principal al acestui credit), garanțiile, fluxul de lichidități, graficul de rambursare și aportul la realizarea investiției, bugetul de venituri și cheltuieli. Pentru construcții noi: actele care dovedesc

situația juridică a terenului, autorizațiile de construcție, acordurile și avizele necesare investiției (inclusiv avizul de mediu).

- pentru fiecare loc de muncă nou creat se acordă un credit maxim de 75 de milioane lei.

- perioada de angajare: 6 luni de la contractarea creditului.

Condiții:

- numărul total de salariați sau membri cooperatori, la data contractării creditului să fie maxim 249;

- să se oblige că vor angaja, cu contract individual de muncă, pe cel puțin 50% din numărul de personal pe locurile de muncă nou create, șomeri;

- locurile de muncă să nu fie vacante în urma disponibilizărilor;

- să se oblige să mențină raporturile de muncă cu aceste persoane pe perioada maximă de creditare, de cel puțin 3 ani (în cazul în care șomerii pleacă să fie înlocuiți, în termen de 30 de zile, cu alți șomeri);

- să nu se înregistreze datorii la bugete; dovada se face cu certificate de la fiecare organ în parte.

Linia de creditare este **singura sursă** care poate credita întreprinderile nou înființate, fără activitate anterioară.

Finanțarea IMM din

împrumuturi BERD prin BCR

O altă sursă de finanțare a IMM este din împrumuturi BERD - SME FACILITY, derulat prin BCR

- se derulează de 12 luni; au fost aprobate 8 proiecte la nivelul sucursalei județului Maramureș (7 angajate, 1 în curs de angajare în valoare totală de 236.000 euro și în analiză încă 3 documentații de credite pentru aprobare de aproximativ 70.000 euro); nu au fost respinse proiecte prin această sursă, cu excepția unei societăți care depășea numărul de 100 de salariați.

- nu este nevoie de studiu de fezabilitate, ci numai o cerere de credit care cuprinde planul de afaceri, cash-flow, contul de profit și pierderi etc.

- un reprezentant al BERD se deplasează în teritoriu, împreună cu reprezentantul BCR, pentru a verifica proiectul.

Condiții de eligibilitate:

- firmele să fie clienți BCR;

- împrumutul contractat să fie destinat realizării unor proiecte investiționale: achiziționări de echipamente, mașini, camioane pentru producție, furnizare de servicii.

- se pot achiziționa și proprietăți

Continuare în pag. a 7-a

Cafeneaua Oamenilor de Afaceri

Surse de finanțare pentru IMM prin BCR



Urmare din pag. a 6-a

imobiliare care să fie folosite în scopuri productive, pentru prestări servicii sau conducerea activității de comerț.

- se pot moderniza sau extinde afacerile existente în domeniile: industrie, industrie hotelieră, turism, reducerea consumului de energie, **protecția mediului.**

- solicitantii trebuie să fie rezidenți români, să nu aibă mai mult de 100 de angajați.

- cifra maximă de afaceri a firmei trebuie să fie de maxim 40 de milioane Euro sau un bilanț anual de maxim 27 milioane euro.

- aportul propriu la investiție este de 15%.

- se pot acorda credite și pentru comerț, dar numai până la 50.000 euro.

- nu pot fi finanțate IMM care au obiectul de activitate: producția de arme, asigurări, instituții financiare, speculații la bursă, transport petrolier sau cele care afectează mediul.

- nivelul maxim al creditului: 125.000 euro pe o durată de rambursare de 1-4 ani, cu o perioadă de grație între 3-6 luni.

- dobânda este variabilă în funcție de nivelul Euribor la 6 luni, plus o marjă de 4 puncte procentuale.

Phare 2000

Ultima sursă de finanțare pentru IMM pe care o prezentăm este Programul PHARE 2000, componenta B2.

Recent a fost semnat acordul de finanțare dintre BCR, Ministerul Dezvoltării și Prognozei și Delegației Comisiei Europene.

- programul este în valoare de 8,1 milioane euro și este destinat finanțării proiectelor de investiții întreprinderilor micro, mici și mijlocii din 25 de județe, printre care și Maramureșul.

- valoarea maximă a unui credit acordat din resurse Phare este de 300.000 euro. Creditarea se face după schema următoare:

- 20% din valoarea proiectului de investiție este aportul propriu al societății (cash, ori 50% cash + 50% natură) - se depune de către societate după înregistrarea cererii - 20% resurse BCR și 60% resurse Phare, din care 75% sunt rambursabile, iar 25% nerambursabile.

- prin contract se prevăd clauze precum cea în care, dacă nu se respectă prevederile contractuale, **partea nerambursabilă devine rambursabilă.**

- Linia de credit Phare este de tip revolving.

Condiții de eligibilitate:

- să aparțină regiunilor țintă, incluzând și Maramureșul;

- să aibă maxim 249 de angajați;

- să nu aibă cifră de afaceri mai mare de 40 milioane euro;

- pe perioada creditării nu pot fi înstrăinate acțiunile (până la 6 ani);

- perioada de grație: 1 an (maxim);

- să nu aibă printre asociați / acționari societăți cu mai mult de 249 de angajați ce dețin mai mult de 25% din capitalul social al întreprinderii solicitante;

- să nu dețină peste 25% din capitalul unei societăți care are mai mult de 249 de angajați;

- capitalul social să fie deținut în proporție de minim 51 % de acționari / asociați privați români sau din Uniunea Europeană (fiind eligibile societăți mixte cu participarea partenerilor români care dețin cel puțin 20% din capitalul social);

- să nu aibă datorii restante la bugete și nici la furnizori;

- să nu înregistreze pierderi la ultimul bilanț;

Creditele sunt destinate în principal încurajării IMM de a investi în **bunuri de capital** în vederea modernizării, creșterii capacității de producție a întreprinderii. Un maximum de 20% din valoarea creditului poate fi alocat finanțării capitalului circulant legat de respectivul proiect de investiție.

Fondurile pot fi investite numai în regiunile-țintă ale Programului.

Proiectele eligibile pot fi din **sectorul productiv** și cel al **serviciilor**, în special următoarele costuri de investiții fiind eligibile:

- achiziționarea de utilaje noi sau "second hand";

- achiziționarea și / sau construirea unor uzine productive și a utilităților conexe, numai dacă sunt corelate cu celelalte componente ale investiției;

- extinderea și / sau modernizarea construcțiilor destinate producției numai dacă sunt corelate cu celelalte componente ale investiției;

- achiziționarea de echipamente;

- achiziționarea de camioane și camionete noi sau "second hand";

- capital circulant cum ar fi: materii prime, produse semifabricate și alte materiale, până la maxim 20% din valoarea creditului.

Fondurile din cadrul Programului nu pot fi utilizate pentru achiziționarea / închirierea de terenuri, plata taxelor și a TVA, acoperirea pierderilor rezultate din schimb valutar, rambursarea altor credite, cheltuieli deja efectuate, costuri care nu sunt legate de proiectul de investiție.

Toate costurile eligibile **trebuie să nu**

includă TVA.

Investiții neeligibile. Fondurile

nu vor fi utilizate pentru nici unul din următoarele scopuri:

- sprijinirea investițiilor în domeniul agriculturii, extracției, energiei și comerțului (en-gros și en-detail);

- producția de arme și / sau muniții, precum și servicii conexe;

- reamplasarea unei întreprinderi care se localizează în UE într-o altă țară din afara UE;

- înființarea sau dezvoltarea unui proiect de investiții în cadrul unui spațiu unde legile în vigoare privind impozitele, tarifele, munca, mediul și siguranța din acel spațiu nu se aplică, parțial sau total, activităților desfășurate în zona respectivă;

- sprijinirea oricărui proiect sau activitate care contribuie la încălcarea drepturilor internaționale recunoscute ale angajaților, inclusiv siguranța la locul de muncă, a regulilor și reglementărilor în vigoare în România;

- orice activitate definită ca ilegală sau dăunătoare mediului;

- activitatea de cazino, sau orice alte activități implicate în industria jocurilor de noroc;

- activități care presupun speculații valutare;

- investiții în titluri de valori mobiliare;

- produse din tutun;

- activități imobiliare, spre exemplu construcții de spații cu scopul de a fi vândute, valorificate prin leasing sau închiriate unor utilizatori terți;

- băuturi cu o concentrație alcoolică mai mare de 15%;

- bănci, asigurări, servicii financiare;

- nu se pot finanța terenurile.

Dobânzi practicate. - Pentru componenta (partea) rambursabilă a creditului Phare, rata anuală a dobânzii este Euribor la 3 luni pentru Euro, actualizată trimestrial, minus 1,5% la care se adaugă o marjă a BCR de 3,5 puncte procentuale.

- Pentru partea din resurse BCR, rata anuală a dobânzii este Euribor la 3 luni pentru Euro, actualizată trimestrial, la care se adaugă o marjă de 3 puncte procentuale.

Nu se vor percepe comisioane de gestiune și de neutilizare pentru creditele acordate în cadrul acestui Program.

Garantarea creditelor se face conform normelor de garantare ale BCR precum și prin Fondul Național de Garantare a Creditelor pentru IMM.

Relații suplimentare puteți obține la sediul BCR – sucursala Maramureș, tel. 22.3.397, persoană de contact Vasile TEPEI – ofițer de credite.

La 3 ani de existență,

Banca Comercială CARPATICA a inaugurat a 19-a unitate operațională la Baia Mare



Luni, 22 iulie a.c., în Baia Mare, B-dul Unirii nr. 11, a avut loc inaugurarea celei de-a XIX-a unități operaționale a Băncii Comerciale CARPATICA — filiala Baia Mare.

Banca Comercială CARPATICA a fost fondată la Sibiu, în februarie 1999, de către un grup de investitori care include binecunoscuți oameni de afaceri și companii de prestigiu cu o importanță forță financiară și un impact social semnificativ.

Capitalul social al băncii, în valoare de 318 miliarde lei, este unul internațional: românesc, italian, german și belgian. Acțiunile băncii sunt cotate pe piața extrabursieră RASDAQUE.

CARPATICA pune la dispoziția clienților săi o gamă largă de produse și servicii, manifestând o permanentă preocupare pentru îmbunătățire și diversificare:

- operațiuni în cont curent;
- depozite la termen și la vedere;
- certificate de depozit;
- credite cu diverse termene de rambursare oferite persoanelor fizice și juridice;
- credite în valută din linia de finanțare externă K.f.W.;
- servicii de transfer de bani în sistemul Western Union;
- operațiuni de schimb valutar;
- decontarea specială a operațiunilor cu valori mobiliare;
- servicii de consiliere financiar-bancară, evaluări etc.;
- tranzacții cu valori mobiliare prin S.V.M.-ul propriu;
- serviciul CARP INFO BANK de vizualizare *on-line* a situației conturilor, cursurilor valutare.

Rețeaua teritorială CARPATICA a cunoscut o permanentă extindere, la ora actuală numărând 19 unități, fiind prevăzută pentru anul 2002 deschiderea de noi unități în Târgu Mureș, Reghin și Medias.

Răspunzând creșterii volumului de operațiuni cu valută rezultate din

activitățile de comerț exterior ale clienților săi, CARPATICA asigură transferuri sigure și rapide de bani prin rețeaua SWIFT, a cărei membru este. În prezent, banca are relații de correspondent cu peste 70 de bănci străine.

O importantă componentă a sistemului informațional al băncii este conexiunea directă la liniile Reuters, ceea ce-i oferă posibilitatea de a executa tranzacții pe piața monetară și forex.

Dezvoltarea logistică a avut drept rezultat o creștere semnificativă a bazei de clienți, numărul de conturi deschise la CARPATICA evoluând de la 1.310, la



finele lui 1999, 4.751 la finele anului 2000, respectiv 25.365 la 31.12.2001.

BC CARPATICA SA împreună cu Internațional Projekt Consult GmbH, consultantul KfW (Kreditanstalt für Wiederaufbau) în România derulează o linie de finanțare, din Fondul Româno-German, în urma acordului semnat de acesta cu Ministerul de Finanțe. La 1 ianuarie 2002 creditele acordate din această linie de finanțare depășeau valoarea de 2,3 milioane EURO, urmând ca în acest an valoarea să crească la 3,5 milioane EURO.

Performanțele manageriale deosebite obținute de actuala echipă aflată la conducerea băncii au fost confirmate de acordarea distincției **EuroMarket Award**, pentru realizări remarcabile în afaceri, în cadrul Forumului Uniunii Europene — **EuroMarket aprilie 2002**, desfășurat la Bruxelles.

Segmentul de piață țintă al Băncii CARPATICA îl constituie firmele mici și mijlocii. Sustinerea și finanțarea afacerilor profitabile ale clienților săi, este preocuparea principală și de bază atât pentru conducere, cât și pentru personalul băncii.

Obiectivele strategice ale Băncii CARPATICA, până la finele 2002 sunt:

- realizarea unei rețele de 20 de sucursale;
- consolidarea poziției pe piața bancară internă;
- introducerea de noi produse și servicii bancare concomitent cu ridicarea calității celor existente;
- menținerea unei înalte calități a portofoliului de credite;
- consolidarea financiară;
- îmbunătățirea structurii organizatorice din Centrala Băncii CARPATICA;
- îmbunătățirea sistemului informatic;
- adaptarea contabilității la sistemul internațional;
- îmbunătățirea comunicării în cadrul Băncii CARPATICA și între aceasta și mediul extern.

Încheiem această prezentare nu înainte de a-l cita pe directorul sucursalei Baia Mare, dl. ec. **Marius HUȚANU**: "Baia Mare nu e o piață saturată din punct de vedere bancar, ci e un mediu de afaceri foarte bun, iar facilitățile



fiscale pentru zonă defavorizată au contribuit la dezvoltarea economică a zonei."

Doina MACOVEI

Cultura nu are frontiere . . .

Timp de 2 săptămâni, între 22 iulie — 4 august a.c., Baia Mare a fost gazda simpozionului "Zilele culturii în Euroregiunea Carpatică", în organizarea Euroregiunii Carpatică — Fundația Carpatică și a Consiliului Județean Maramureș.

Euroregiunea Carpatică s-a înființat în 14 februarie 1993, prin acordul semnat la Debreczyn de către reprezentanții autorităților regiunilor de frontieră ale Ungariei, Poloniei, Slovaciei și Ucrainei. România este reprezentată în Euroregiunea Carpatică de către județele: Bihor, Botoșani, Maramureș, Satu Mare, Sălaj începând cu 9 aprilie 1997, respectiv din noiembrie 2000 au calitate

de membru și județele Suceava și Harghita.

Din 10 mai 2002, România deține președinția euroregiunii care, în prezent, are o suprafață de 150.000 km² și o populație de 16 milioane de locuitori.

Diversitatea popoarelor și etniilor (români, ucraineni, ruși, polonezi, slovaci, cehi, unguri, ruteni, romi etc.) a făcut ca între principalele obiective ale Euroregiunii Carpatică să se afle încercarea de a realiza un dialog cultural interetnic, precum și exprimarea civilizației și culturii proprii în contextul multietnic. Un rol important în acest sens în arealul Euroregiunii Carpatică, din care face parte și Maramureșul, îl au

manifestările culturale, târgurile și expozițiile etc.

Pentru a reuni valorile culturale, spirituale și materiale reprezentative din această parte a Europei, Baia Mare a fost centrul manifestărilor prilejuite de "Zilele culturii în Euroregiunea Carpatică", în cadrul căruia *Târgul de artizanat (27-28 iulie)* a ocupat un loc important, având scopul de a sensibiliza societatea civilă față de fenomenul multiculturalității, evidenția faptulul că tradițiile populare rezistă în timp.

Această manifestare, care a avut loc la Muzeul Satului din Baia Mare, s-a organizat pentru a permite publicului vizitator această paralelă în timp. Deschis în 1984 pentru public, Muzeul Satului de pe Dealul Florilor din baia Mare, secție a Muzeului Județean Maramureș, prezintă

gospodării țărănești din cele 4 zone etnografice ale județului: Maramureș, Chioar, Codru și Lăpuș.

Printre monumentele date în folosință amintim: casele din Costeni (sec. XVIII), Casa parohială din Ungureni (sec. XIX), Casa Jurec din Berbești (1806), Casa Bilașcu din Petrova, Casa și Școala (1794) din Giulești precum și Biserica de lemn "Sfântul Gheorghe" (sec. XVI) din Chechiș.

Se știe că Maramureșul este o zonă unde cultura și tradiția sunt încă adevărate valori și bogății. Aici sunt mulți meșteri populari ce cunosc secretele vechilor meserii tradiționale.

Ca în alte ocazii, "sufletul" manifestării a fost d-na Georgeta IUGA — președinta Fundației "I.U.G.A." și "a.r.t.e.m."

BIROUL UNIC - un an de la înființare

■ **Ec. Maria MORCOVESCU** - vicepreședinte CCI Maramureș

Constituirea Biroului Unic în cadrul Camerelor de Comerț teritoriale, în baza OUG 76/2001, a avut drept scop obținerea înregistrării și autorizării funcționării comercianților într-un singur loc, mai simplu și mai repede și, spunem noi, a reprezentat a doua mare provocare adresată Sistemului Cameral din România. Această adresare de a implementa noua procedură simplificată de înregistrare și autorizare credem că nu a fost deloc întâmplătoare, ci a avut în vedere faptul că la prima provocare, aceea de a organiza și ține Registrul Comerțului, Sistemul Cameral a răspuns prompt și a reușit, în scurt timp, să aibă rezultate deosebite, care au fost recunoscute atât la nivel național cât și la nivel european - de către EURO CHAMRES.

Și, cum era de așteptat, cea de-a doua provocare era mult mai dificilă întrucât implica crearea unui angrenaj cu 8 componente (CCI și 7 ministere), față de prima care a condus la crearea unui angrenaj doar cu două componente (CCI și Ministerul Justiției).

Acum, după un an de la intrarea în funcțiune a Biroului Unic, putem concludiona că angrenajul a ajuns să funcționeze destul de bine, lucru care a fost determinat, în primul rând, de faptul că toți factorii responsabili ai celor 8 instituții implicate în noua procedură au înțeles să lucreze în echipă și să colaboreze permanent pentru ca lipsurile și necorelările legislative să nu creeze probleme solicitantului.

Putem spune că însăși colaborarea între noi s-a îmbunătățit în acest an de activitate și acest lucru a fost determinat de disponibilitatea

tuturor factorilor implicați de a găsi operativ soluții pentru rezolvarea problemelor nedificate ale noii proceduri.

Anul 2002 a adus și modificarea actului normativ inițial (OUG 76/2001), urmare a aprobării lui în Parlament, precum și a actelor normative legate de aplicarea OUG 76/2001 modificată și republicată.

Noile reglementări au adus multe simplificări procedurilor de avizare / autorizare în sensul că, pentru foarte multe activități este necesară numai declarația pe proprie răspundere a operatorului economic, declarație care implică o bună cunoaștere a legilor din domeniul autorizării de către operatorul economic.

Practica din ultima perioadă a dovedit, o dată în plus, că pe măsură ce documentațiile ce se solicită "sunt mai stufoase" pe atât scade interesul operatorului economic de a cunoaște și, normal, a respecta legea în baza căreia se solicită aceste documentații și chiar se ajunge, într-un final, datorită drumurilor multe pe care le face și a actelor incomplete pe care le prezintă (din necunoașterea procedurilor legale), ca operatorul economic să ignore prevederile legale chiar dacă sunt explicate, date în scris și din nou explicate.

Declarația pe propria răspundere constrânge operatorul economic la cunoașterea prevederilor legale.

Tot prin noile reglementări s-a stabilit ca ultim termen de solicitare a preschimbării certificatului de înmatriculare și a certificatului de înregistrare fiscală de către operatorii economici înmatriculați în perioada 01.01.1991 - 30.06.2001, data de 31.12.2002.

Din păcate, în legătură cu acest aspect, situația nu este deloc satisfăcătoare.

Astfel, din totalul de 21.042 operatori economici care au sarcina de preschimbare, până la zi s-au prezentat la Biroul Unic doar 4.559, adică 21,6%.

Realist, considerăm că se vor prezenta, cel mult, operatorii economici care au depus raportări la DGFP și care au activitate înregistrată la DGFP. În total, estimăm un număr de circa 13.900 operatori și, față de acesta, nivelul preschimbărilor este încă nesatisfăcător, reprezentând numai 32,8%.

Acesta a fost, este și credem că va fi un punct sensibil al activității Biroului Unic, care va crea situații "tensionate" în lunile noiembrie-decembrie.

Chiar dacă întreg personalul Camerei care deservește Biroul Unic, precum și reprezentanții delegați ai instituțiilor avizatoare vor face tot ce este posibil pentru a prelua solicitările de preschimbare, nu va fi îndeajuns fără o conștientizare a operatorilor economici de a nu lăsa pe "ultima sută de metri" să facă ce trebuia făcut într-un an și jumătate.

În ceea ce privește câteva dintre propunerile care considerăm că pot contribui la simplificarea procedurilor, menționăm: separarea activității de înregistrare de cea de autorizare; stabilirea protocoalelor de colaborare și schimb informații între Sistemul Cameral și instituțiile cu atribuții de autorizare și control a activității operatorilor economici, astfel încât, în baza legăturilor on-line imediat după înregistrare să fie efectuate inspecțiile de specialitate conform prevederilor legale.

Considerăm astfel că va crește interesul operatorilor economici de a cunoaște mai bine prevederile legale în baza cărora își desfășoară activitatea.

Suntem optimiști și credem că, datorită colaborării deosebite cu cele 7 instituții, în Maramureș vom putea rezolva toate cererile solicitanților noștri simplificat, operativ și eficient, așa cum, de fapt, și OUG 76/2001 și-a propus.



Șanse egale la fondurile comunitare

□ **Interviu cu dl. ec. Florentin TUȘ – secretar general al CCI Maramureș și responsabil al proiectului "Afaceri Europene - Cetățeni Europeeni"**

- Ziarul "Hermes Contact" a prezentat în suplimentele sale lunare, încă de la începutul acestui an, proiectul "Afaceri Europene - Cetățeni Europeeni", în cadrul căruia sunteți responsabil de proiect din partea CCI Maramureș. Unul dintre rezultatele acestui proiect ar trebui să constea în



realizarea de work-shop-uri de informare. Ce detalii ați putea să ne prezentați în acest sens?

- Un rezultat concret al acestui program, în care CCI Maramureș este partener alături de celelalte 5 Camere din regiunea de NV a țării, îl constituie înființarea unui **Centru de Informare Europeană** în cadrul CCI

Maramureș. În acest sens, s-a început organizarea unor acțiuni de informare a mediului de afaceri cu privire la directive ale UE în diferite domenii și programe de asistență financiară pentru IMM și alți beneficiari.

- Vă rugăm să reamintiți aceste acțiuni organizate la inițiativa CCI Maramureș.

- Una dintre aceste acțiuni s-a organizat în colaborare cu Asociația Română de Standardizare și a constat în informarea operatorilor economici maramureșeni asupra problemelor privind standardizarea voluntară și directivele europene în sprijinul creșterii eficienței economice a

utilizatorilor de standarde. O altă acțiune a reprezentat-o seminarul organizat în colaborare cu BCR – filiala Maramureș, purtând denumirea: "Surse de finanțare pentru IMM prin BCR" – oportunități de finanțare de tip credit sau garant solicitate de operatorii economici.

- Ce acțiuni vor urma?
- Pe această linie, începând cu a II-a jumătate a lunii august, vor avea loc seminarii de lucru în 4 dintre localitățile județului: Baia Mare, Sighetu Marmației, Vișeu și Târgu Lăpuș. Aceste work-shop-uri sunt organizate pe problema Programului Sapard (Program de pre-aderare pentru agricultură și dezvoltare rurală) și urmează a fi organizate în colaborare cu Consiliul Județean Maramureș. Pentru

asigurarea unei egalități de șanse privind accesul la informație, se va urmări ca la aceste acțiuni să participe un număr cât mai mare de reprezentanți ai primăriilor din localitățile rurale ale Maramureșului.

Pentru materializarea întâlnirilor, în prima parte a lunii august va fi declanșată o acțiune de mobilizare comună – susținută de CCI Maramureș și Consiliul Județean – stabilindu-se datele exacte de organizare a work-shop-urilor în cele 4 localități și persoanele participante.

- În speranța că acest proiect va trezi un mare interes reprezentanților primăriilor din mediul rural, care au proiecte de infrastructură fără finanțare asigurată, promitem cititorilor noștri că vom reveni cu amănunte în numărul viitor al ziarului nostru. (D.M.)

BIROUL UNIC - un an de la înființare

Urmare din pag. 1

Unic, în condițiile dificile de aplicare a OUG până la modificarea și completarea ei, a constituit, de fapt, tranziția de la activitatea de autorizare exagerat de restrictivă la o activitate permisivă de tip european. Cu alte cuvinte, s-a deplasat responsabilitatea pentru activitatea firmei, în toate privințele.

Comerciantul, pentru majoritatea activităților, funcționează în baza unei declarații pe proprie răspundere cum că îndeplinește toate condițiile necesare potrivit legii, fără altă implicare din partea ITM decât de înregistrare a acestei declarații.

2. — Colaborarea ITM cu CCI Maramureș a fost foarte bună și așa menționa aici adresele trimise de instituția



Dvs. cuprinzând agenții economici care se apropiu de termenul limită al definitivării autorizării, astfel încât să se reușească în aproape toate cazurile expertizările necesare anterior eliberării autorizației de funcționare din punct de vedere al protecției muncii — chiar dacă a fost necesar implicarea unui mare număr de inspectori de muncă la fața locului — în timp util.

3. — Pe ansamblu, situația nu este încă pe deplin intrată în normalitate, pe motiv că declarația comerciantului este de cele mai multe ori dată fără a fi în cunoștință de cauză în privința obligativităților sale prin prisma legii. Aplicarea OUG în variantă modificată deschide încă un nou mod de abordare a activității ITM pe linia sănătății și securității muncii, o nouă provocare pentru corpul de inspectori la care aceștia sunt chemați să răspundă cu succes.

Având în vedere rezultatele de până acum și cursurile de pregătire pentru aplicarea legislației europene în domeniul mediului de muncă, ce se desfășoară în acest an pentru toți inspectorii din țară în vederea integrării în UE, suntem convinși că rezultatele vor fi mulțumitoare.”

■ **DI. col. Ing. Liviu BOLCHIȘ** - șeful inspecției de Prevenire a Incendiilor din cadrul Grupului de Pompieri "Gheorghe Pop de Băsești"

"1. - Această lege a adus o soluționare mai bună a problemelor pe care solicitantul le avea de făcut pentru înființarea unei firme sau preschimbarea certificatului de înmatriculare: nu mai face atâtea drumuri, realizând informarea, depunerea solicitării și primirea

documentelor într-un singur loc.

2. - Se spune că orice început este dificil,



iar reglementările acestei legi au născut "pași" - atât în sensul pozitiv, cât și în cel negativ. Din punctul nostru de vedere, colaborarea a fost foarte bună, nu excelentă, pentru că s-ar mai fi putut face multe lucruri pe care le-am descoperit ... din mers.

3. - Trebuie să se pună accent pe consultanța care se acordă solicitantului. La nivelul CCI Maramureș, acest serviciu trebuie să aibă persoane competente, care să informeze corect și rapid solicitantul. Acesta, la rândul lui, trebuie să cunoască legile după care funcționează și, bineînțeles, să le respecte.”

■ **DI. medic veterinar primar Victor POP** - șef serviciu igienă și sănătate publică din cadrul Direcției Sanitar-Veterinare Maramureș

"1. - Din punctul nostru de vedere, aceste prevederi legale după care lucrăm în eliberarea autorizațiilor sanitar-veterinare și în autorizarea funcționării anumitor obiective au adus un nou sistem care trebuie să devină foarte operativ, să scadă cheltuielile materiale și consumul de energie a celor care solicită, dar în paralel cu aceasta ar trebui ca solicitanții să aibă mult mai multe cunoștințe vis-à-vis de legislația specifică pe care trebuie să o cunoască raportat la tipul de activitate



și obiectiv pentru care se solicită autorizația. În mod cert, Biroul Unic și legislația actuală, cel puțin în Maramureș, a fluidizat procesul de obținere a autorizației. Noi avem o singură rețineră în sensul că există unități care vor funcționa numai pe baza declarației pe proprie răspundere și, se va dovedi că nu vor fi suficient de bine pregătite, pentru

că nu se cunoaște Legea sanitar-veterinară / sanitară și conducătorii unităților consideră că pot înființa activități sau deschide obiective în condiții mult mai "modeste" decât prevede legea. Aici vor interveni verificările pe care trebuie să le efectuăm, la care se va constata că declarația a fost falsă sau neconformă cu realitatea. Acești agenți economici vor suporta rigorile legii.

2. - Cu toată sinceritatea pot spune că această colaborare a fost pozitivă iar noi, din primele zile de punere în practică a Legii am simțit "tonul" colegial și preocuparea permanentă a CCI Maramureș și a celor care au instrumentat - împreună cu noi - aplicarea legislației pentru ca activitățile să se desfășoare normal, fără incidente. Nu s-a făcut nici un pas fără a ne consulta reciproc; pe această cale aduc mulțumirile mele d-lui președinte Gheorghe MARCAȘ și d-nei vicepreședinte Maria MORCOVESCU din cadrul CCI Maramureș.

3. - Suntem într-o perioadă de transformări, constatându-se că legea a suferit modificări în intervalul de un an de când se aplică, fiind în continuare perfectibilă pe fiecare sector. Punerea în practică scoate la iveală disfuncționalități pe care noi le raportăm forului superior, care la rândul lui reacționează, difuzând în teritoriu precizări tehnice. Pe de altă parte, activitatea în acest cadru trebuie obligatoriu să continue și, într-un viitor apropiat, baza de date trebuie să fie accesibilă în sistem electronic și DSV și celorlalte instituții, astfel încât înregistrarea și preluarea a zeci și zeci de acte să dispară sau să se reducă, reducându-se și problemele generate de acest aspect.

DSV trebuie să verifice obligatoriu în teritoriu, în mai puțin de 30 de zile, dosarele și declarațiile pe proprie răspundere, necesitând un volum mare de muncă, un personal bine pregătit și organizat — în număr crescut și cheltuieli mari. DSV a suferit restructurări de personal și logistica este destul de săracă.”

■ **DI. Gheorghe VOINESCU** - inspector șef al Inspectoratului de Protecție a Mediului

"1. - S-a încercat, și în mare parte s-a reușit, să se scurteze perioada de eliberare a autorizației de funcționare a societăților comerciale. În al doilea rând, s-a făcut o separare între obiectivele de mediu: cu impact semnificativ, cu impact redus și obiective pentru care nu este necesară autorizația de mediu.

2. - Dacă la început lucrurile au mers mai greoi - așa cum se întâmplă la orice început - acum lucrurile merg mult mai bine, dar s-ar putea și mai bine.

Trebuie să ne punem de acord atât noi, inspectorii, cât și reprezentanții CCI Maramureș, pentru că așa cum se spune și în ordonanța modificată, atunci când documentele ajung la noi, ele au fost vizate / selectate de către cineva de la CCI Maramureș.

Continuare în pag. a 11-a

BIROUL UNIC - un an de la înființare

Urmare din pag. a 10-a

Colaborarea a fost bună pe linie de conducere; reprezentanții din conducerea CCI Maramureș au răspuns prompt tuturor solicitărilor noastre, disfuncționalitățile sau dereglările în funcționare întâlnindu-se numai la cei de pe treptele inferioare ierarhice. Dar, în general, lucrurile s-au rezolvat. Am avut și noi rețineri la început, dar cred că, pe viitor, aceste lucruri vor dispărea.

3. - Cum am mai afirmat, CCI Maramureș trebuie să lămurească cine



face selectarea solicitărilor de eliberare a autorizațiilor de funcționare din punct de vedere a mediului, după ce s-a făcut corect selectarea, munca noastră se ușurează, putând să ne încadrăm în termenele prevăzute de lege. Rezervele mele țin de faptul că preluarea documentațiilor nu s-a făcut de specialiști, iar legea spune clar că reprezentanții IPM

nu trebuie să aibă contact direct cu solicitanții."

■ D-na dr. **Kristina CUCU** - director adjunct în cadrul Direcției de Sănătate Publică a județului Maramureș

"1. - Considerăm că această lege a simplificat puțin activitatea de avizare / autorizare a funcționării societăților comerciale. Ca la orice început, au existat probleme în demararea acestui nou mod de activitate; din punct de vedere al expertizării obiectivelor, DSP nu și-a modificat profesionalismul și competența reprezentanților care efectuează controale.

Deși au existat modificări ale legislației în cursul acestui an, DSP a încercat să țină ritmul cu implementarea reglementărilor, iar acest ritm alert care era impus de termenul scurt de eliberare a autorizației sanitare conducea la un volum de muncă foarte mare. Ne-am bucurat când termenul a crescut de la 10 la 15 zile pentru aceste expertizări.

Pentru noi este o noutate declarația pe propria răspundere care necesită o mare responsabilitate din partea celui ce face declarația, iar verificarea noastră trebuie făcută în cele 30 de zile, emițându-se o concluzie. Este prea devreme să spunem dacă acest nou mod de abordare a legii va fi eficient și nu va genera probleme.

2. - Colaborarea cu CCI Maramureș a fost excelentă. Pe mine m-a impresionat în mod deosebit modul de organizare și eficiența cu care sunt conduse evidențele, răspunsul prompt pe care-l primeam vis-a-vis de orice societate comercială (uneori în câteva minute).

Datorită specificului profesiei noastre, reprezentanții DSP poate că au generat unele probleme, nereușind să se adapteze ritmului alert de activitate; din punctul nostru de vedere, lucrurile nefiind întotdeauna simple nu se pot tranșa într-un birou, în fața unui dosar, ci implică deplasarea în teren, măsurători care durează. Impactul expertizărilor DSP au în vedere sănătatea publică și de la asta nu se poate face rabat.

3. - Practic, noi ne-am reorganizat activitatea în cursul acestui an, de mai



multe ori, atât din prisma noii legislații și a modificărilor survenite ulterior, cât și a organizării Biroului din cadrul Biroului Unic. DSP va găsi resurse de organizare pentru a fi în spiritul acestei legi care gestionează problemele de autorizare și avizare - pentru simplificarea și accelerarea procesului."

Potrivit art. 2 al. (1) al OUG 76/2001, în cadrul Camerei de Comerț și Industrie Maramureș s-a constituit Biroul Unic al cărui prim scop a fost simplificarea formalităților pentru înregistrarea și autorizarea funcționării comercianților. De la început, Biroul Unic a constituit una din marile provocări cu care s-a confruntat Camera de Comerț și Industrie Maramureș! Și cum nici un început nu e ușor, n-a fost ușor nici angrenarea activității a 7 instituții fiecare, în parte, supuse unor reglementări încă nesincronizate prevederilor OUG 76/2001. Cu toate acestea, s-ar putea spune, angrenajul a funcționat, e drept cu unele imperfecțiuni, dar a funcționat!

Complexitatea procedurii prevăzute de OUG 76/2001 (în comparație cu procedura

de înregistrare în Registrul Comerțului de până atunci) precum și creșterea semnificativă a numărului de cereri a necesitat mobilizarea Camerei de Comerț și Industrie Maramureș atât la nivel de personal cât și prin extinderea spațiului Biroului Unic, îmbunătățirea softului propriu.

Pentru o desfășurare normală a activității Biroului Unic era necesară o colaborare strânsă între instituțiile implicate, fapt realizat în cea mai mare măsură prin consultări reciproce, prin rezolvarea împreună, "din mers", a unor situații create de imperfecțiunea actelor normative în vigoare, informări

ori de câte ori era necesar asupra situației realizărilor cererilor înregistrate și asupra ultimelor reglementări în

materie și nu în ultimul rând, prin formarea, la nivelu reprezentanților instituțiilor și al Camerei de Comerț și Industrie Maramureș, a unei adevărate echipe!



A trebuit să treacă un an de zile pentru ca problemele Biroului Unic să revină în discuția guvernanților și astfel, la 12.06.2002 să fie publicate în Monitorul Oficial al României actele normative de modificare, completare și, ce e cel mai important, de simplificare a formalităților de autorizare! Ca procedură s-a simplificat! rămân de văzut (de către fiecare din noi!) efectele

acestor modificări care în principal presupun o declarație pe proprie răspundere a comerciantului și, deci, implicit o temeinică cunoaștere a legislației în vigoare!

Grație efortului comun al instituțiilor implicate și - de ce nu! - a înțelegerii de care au dat dovadă comercianții în perioadele critice de activitate, activitatea Biroului Unic din cadrul Camerei de Comerț și Industrie Maramureș s-a înscris pe o traiectorie continuă-ascendentă!

Totalul cererilor în perioada 1 iulie 2001 - 31 iulie 2002 este de 8459, din care 4588 neseseitau avize, autorizații și acorduri. Din acestea, ca și operațiuni de înregistrare, 1178 reprezintă societăți nou înregistrate, 2046 înscrieri de mențiuni și 1364 preschimbări.

Cristina MANȚA - șef Birou Unic

C.C.I. Maramureș - Busola dumneavoastră în afaceri !

CERERE - OFERTĂ prin Departamentul relații interne-externe al C.C.I. Maramureș, tel/fax: 0262-225794

(Când solicitați informațiile faceți trimitere la numărul de referință din paranteza cererii/ofertei)

• Din județul MARAMUREȘ

CERERI

➔ Materii prime pentru fire din bumbac și tip bumbac. (162)

➔ Granule din polietilenă tip PE 80, PE 100. Fitinguri din plastic tip PE, PP; tubulatură canalizare din PVC. Aparatură laborator pentru testare țevi HDPE. Echipament de măcinare țevi din polietilenă. (243)

➔ Materii și materiale pentru confecționat încălțăminte. (514)

➔ Cumpără bijuterii. (648)

➔ Echipamente industriale, mașini și utilaje diverse, noi și second-hand. Autovehicule de toate tipurile noi și second-hand. (649)

COOPERĂRI

☞ Se solicită cooperare cu țările din Europa Centrală și de Est privind furnizarea unei game variate de fire (Nm=10-83) și a diferitelor produse din lemn, textile și lemn+textil. Firele au următoarea destinație: urzeală, bătătură, tricot. Celelalte produse sunt pentru plajă și grădină (șezlonguri, scaun Pyrett). (162)

☞ Producție în subțretanță. Distribuția produselor în țară și pe piețele externe. Finanțare investiții de modernizare și creșterea calității. Distribuție în zona de acoperire a produselor pentru instalații. (243)

☞ Se dorește cooperarea cu țări din UE și Federația Rusă în domeniile exploatarei și prelucrării marmurei, andezit, calcar. (343)

☞ Solicităm clienți pentru vânzarea lenjeriilor de pat. (431)

☞ Se solicită materie primă, materiale și accesorii pentru încălțăminte și se oferă fețe încălțăminte, încălțăminte

finită de calitate. (514)

☞ Dorim export de pufuleți sau reprezentare în domeniul producției de pufuleți. (540)

☞ Oferim piață de desfacere în România pentru echipamente industriale, mașini, utilaje, autovehicule de toate tipurile, noi și second-hand. Căutăm furnizori externi de calitate din Uniunea Europeană. (649)

OFERTE

▼ Plante medicinale, ceaiuri și produse naturiste. (79)

▼ Produce și comercializează fire din bumbac și tip bumbac, simple și răsucite având ca destinație țesături, tricotaje sau articole tehnice. Produse din lemn. Se oferă saci pentru haine, produse textile (lenjerie pat, confecții, prosoape etc). Șezlonguri și produse din lemn și textil. (162)

▼ Produce o gamă largă de pulovere și tricotaje pentru copii și adulți din fire tip lână. (236)

▼ Țevi din HDPE pentru apă (ISO 4427, din 8074); țevi din HDPE pentru gaz (ISO 4437). Rezervoare GPL SHELL GAS. Instalații de încălzire - microcentrale. Sudură specializată pentru țevi din HDPE. (243)

▼ Se oferă pe piața externă produse din marmură, granit, calcare, travertin, gresii, roci eruptive și metamorfice diverse și andezit. Trepte, glafuri, plăci; produse artizanale din cioplitură; mozaic venețian și contur roman. Lucrări speciale cum ar fi: trepte, contratrepte, glafuri, mese, blaturi, pentru chiuvețe, fântâni arteziene, obiecte ornamentale, monumente funerare. Proiectare și execuție de cercetări geologice complexe. Evaluarea resurselor (zăcămintelor). Proiectarea și execuția lucrărilor de deschidere și exploatare. Asistență tehnică, expertiză și consulting în

domeniul geologic și minier. (343)

▼ Mobilier din lemn de rășinoase pentru dormitoare; mobilier din lemn de stejar, brad pentru sufragerii. (377)

▼ Țesături 100 % bbc și 50 % bbc+50 % PES la lățimi cuprinse între 140 și 230 cm, greutate/mp 98:140 g/mp alb și imprimat. Țesături crep (Seersucker) 100 % bbc, lățime 140, 160, 170, 215 imprimat. Fire bbc, țesături pentru lenjerie, confecții textile și lenjerie de pat. Prosoape frotir din bbc 100%. (431)

▼ Producători scări, schele din aluminiu, schele de oțel HAKI-Suedia; platforme suspendate; echipament de protecție pentru lucrul la înălțime. (509)

▼ Confecții textile. (510)

▼ Fețe încălțăminte, încălțăminte finită și produse din piele. (514)

▼ Băuturi alcoolice: whisky, vodka, gin, horincă de Maramureș, slibovitz, lichioruri. (518)

▼ Produce alimentare expandate și napolitane cu diferite arome. (540)

▼ Produce și comercializează gama medicamentelor: cardio-vasculare, expectorant, fluorochinolone, antifungice, antiprotozoarice, anticonvulsivante, analgezice, antiinflamatoare, antiulceroase, antiaterogic. (583)

▼ Dealer autorizat VOLKS-WAGEN și AUDI. (621)

▼ Confecționează și vinde bijuterii. (648)

▼ Echipamente industriale, mașini și utilaje diverse noi și second-hand. Autovehicule de toate tipurile noi și second-hand. (649)

SPAȚII

☒ Ofer în chirie secție de prelucrare a lemnului (dotată cu toate utilajele necesare prelucrării lemnului) în localitatea Leordina județul Maramureș. Caut partener din țară sau străinătate în eventuala colaborare sau vânzare a secției. (594)

Scrisoare de mulțumire

Pe adresa CCI Maramureș a sosit o scrisoare de mulțumire cu ocazia vizitei Excelenței Sale Dries VENTER - ambasadorul Republicii Africa de Sud în România, pe care o redăm în cele ce urmează:

"Stimate Domnule Președinte,

Vă mulțumim pentru primirea făcută la CCI Maramureș în timpul vizitei recente. Mulțumiri speciale și pentru sprijinul și ospitalitatea care au fost deosebit de apreciate de delegația noastră..

Ne bucură invitația primită de a vizita orașul Dvs. cu prilejul "Sărbătorii Castanelor" și "Rivulus Dominarum" - aș dori foarte mult să particip la aceste evenimente și sper să vă dau vești, în acest sens, în viitorul apropiat.

Cele mai bune urări, Dries VENTER"

hermes
CONTACT



COLEGIUL REDACȚIONAL: ing. GHEORGHE MARCAȘ director; ec. MARIA MORCOVESCU membru, ec. FLORENTIN TUȘ membru, DOINA MACOVEI redactor.
SEDIUL REDACȚIEI: Centrul de afaceri Maramureș, Bd.Unirii nr. 16, 4800 Baia Mare.
Telefoane: 0262-225012, 0262-221510; e-mail: cci@ccimm.ro, http://www.ccimm.ro.
Tehnoredactare computerizată: CARMEN RAD;
Tiparul : Editura Chamber's Services S.R.L.

ISSN 1221-0455